



Vertriebsinformationen für Geschäftspartner

Sehr geehrte Damen und Herren,,

in dieser Ausgabe erwarten Sie kompakt die wichtigsten Vertriebsimpulse: ein Update zur Annahme von Risikovorfragen in BU und DU ab 1. November, die letzte Anmeldemöglichkeit für Session 2 unserer Ausbildungsreihe zum zertifizierten Altersvorsorgedepot-Experten sowie die nächsten Termine der Reihe. Außerdem stellen wir Ihnen neue Verkaufsunterlagen zum bAV-Beitragsschutz zur Verfügung, die Sie gezielt im Firmengeschäft unterstützen. Kurz informiert, direkt einsetzbar – für Ihren Vertriebsalltag.

Mit den besten Grüßen

Veronika Mair

Partner-News der Bayerischen

Die Themen im Überblick:

1.  [Update zur Annahme von Risikovorfragen ab 1. November](#)
2.  [bAV-Beitragsschutz der Bayerischen - Neue Verkaufsunterlagen für mehr Vertriebserfolg](#)

Update zur Annahme von Risikovorankfragen ab 1. November



Die Nachfrage nach unseren Produkten zur Berufs- und Dienstunfähigkeit ist in diesem Jahr außergewöhnlich hoch. Dafür danken wir Ihnen sehr.

Damit wir die Kundinnen und Kunden, die sich bereits mit einem Antrag für uns entschieden haben, schnell und zuverlässig versorgen können, nehmen wir **ab dem 1. November 2026 bis zum Jahresende keine neuen Risikovorankfragen für BU- und DU-Produkte** mehr an. Vorkfragen, die bis zum 31. Oktober bei uns eingehen, bearbeiten wir wie gewohnt. **Anträge ohne Vorkfrage nehmen wir weiterhin und sehr gerne an.**

Ab dem **02.01.2027** nehmen wir Risikovorankfragen wieder entgegen. Aktuell arbeiten wir weiter an der KI gestützten Bearbeitung dieser Anfragen und sind überzeugt, dass wir hier alsbald wieder den gewohnten bzw. einen noch deutlich besseren Service anbieten werden können.

Wir wissen, dass dieser Schritt für Sie eine Einschränkung bedeuten kann, und bitten um Ihr Verständnis. Uns ist aber ein klares Erwartungsmanagement außerordentlich wichtig und wir wollen Sie nicht unnötig auf die erforderlichen Rückmeldungen warten lassen.

Herzlichen Dank für Ihr Vertrauen.

bAV-Beitragsschutz der Bayerischen

Neue Verkaufsunterlagen für mehr Vertriebserfolg



Seit Jahresbeginn ist unsere bAV mit BUZ-Beitragsbefreiung ohne Gesundheitsfragen mit einer Wartezeit von drei Jahren erfolgreich am Markt. Damit Sie dieses Highlight gezielt im Firmengeschäft platzieren können, stehen Ihnen zwei Verkaufsunterlagen zur Verfügung:

- **Checkliste zur Angebotserstellung:** Erfassen Sie alle relevanten Kundendaten schnell und strukturiert – als Basis für passgenaue Angebote.
- **Highlightblatt für Endkunden:** Damit bringen Sie die wichtigsten Produktvorteile im Kundengespräch überzeugend auf den Punkt

 [Checkliste](#)

 [Highlightblatt](#)



**Vertriebs-Partner-
Center**

Bei Fachfragen zu
Makler-Pools und
Vertrieben

Telefon [089 / 6787-9233](tel:089/6787-9233)

Mo bis Do: 9 bis 17 Uhr

Fr: 9 bis 16 Uhr

**Angebots- und
Vertriebs-Service**

Für Angebots-,
Bestands- und
Tarifinformationen

Telefon [089 / 6787-2222](tel:089/6787-2222)

Mo bis Fr: 7 bis 18 Uhr

Regionalleiter-Suche

Finden Sie Ihren
persönlichen
Ansprechpartner
für Ihre Region.

[Events der Bayerischen](#)



diebayerische.de | [Impressum](#) | [Datenschutz](#)