

💡 Top Seminare für Sie im Oktober



Sehr geehrte Damen und Herren,

der Herbst ist da – und mit ihm ein vielfältiges Seminar- und Webinar-Programm, das wir speziell für Sie zusammengestellt haben! **In dieser Ausgabe dreht sich ausnahmsweise alles um eines: Ihre Weiterbildung.** Ob betriebliche Vorsorge, Biometrie, Altersvorsorge-Reform oder Ruhestandsplanung – wir bieten Ihnen kompaktes Fachwissen, praxisnahe Impulse und direkten Austausch mit unseren Expert:innen. Nutzen Sie die Gelegenheit, sich in kurzer Zeit gezielt weiterzubilden und frische Ideen für Ihre Beratungsgespräche mitzunehmen.

Hier finden Sie alle Termine chronologisch im Überblick – sichern Sie sich Ihren Platz im zugehörigen Artikel.

Ihre Seminare im Überblick

-  07.10.2026 – Baufinanzierung schützen mit der DLVAG
-  19.10.2026 – Insolvenzsicherung durch Verpfändung der Rückdeckungsversicherung
-  19.10.2026 – Ruhestandsplanung: Fachwissen trifft Beratungspraxis

-  20.10.2026 – Echte Dienstunfähigkeitsabsicherung
-  20.10.2026 – Zeitwertkonten – Flexible Lösungen für die Lebensarbeitsphasen
-  23.10.2026 – pAV-Reform 2027 – Ihr Überblick zum Marktstart
-  02.11.2026 – Liebe sorgt vor – Bestattungsschutzbrief

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme und wünschen Ihnen einen erfolgreichen Herbst!

Produktvorstellung Altersvorsorgedepot:

Allianz Leben ist bereit. Seien Sie es auch!

23.10.2026 11:00 Uhr

Mit der **Reform der privaten Altersvorsorge** steht der Vorsorgemarkt vor einem bedeutenden Umbruch. Ab 2027 gelten neue Spielregeln – und damit entstehen neue Chancen für Ihre Beratung und Ihr Vorsorgegeschäft.

Das erwartet Sie:

Top 1

Marktchance und Allianz Strategie:

Wie ordnet Allianz Leben die zulagengeforderte Altersvorsorge strategisch ein? Eine klare Standortbestimmung für Sie zum Auftakt.

Top 2

Produktportfolio im Überblick:

Aktuelle Entwicklungen und die Strategie hinter unseren neuen Produkten

Top 3

Einblick in Angebots- und Bestandsprozesse:

Denn reibungslose Abläufe sind entscheidend für Ihren Beratungsalltag. Wir informieren Sie über geplante Förderwechsel-, Produktwechsel- und Anbieterwechsel-Prozesse; Tools und Services zur Unterstützung für Sie und Ihre Kunden.

Top 4

Chancen im Firmenkundengeschäft:

Ein oft unterschätztes Potenzial. Wie können Sie die Reform gezielt im

Firmenkundengeschäft nutzen? Wir ordnen das neue Produktangebot in den Firmenkontext ein und zeigen Ihnen die konkreten Einsatzmöglichkeiten.

Top 5

Unsere Unterstützung für Sie:

Erhalten Sie einen Überblick zu unseren Medien und Kampagnen zum Marktstart

Top 6

Fragen und Feedback:

Zum Abschluss haben Sie die Möglichkeit, Ihre Fragen direkt an unsere Experten zu richten.

Verschaffen Sie sich einen kompakten Überblick über Produkte, Prozesse und Vertriebsmedien – und starten Sie gut vorbereitet in den neuen Markt

[Zur Anmeldung](#)

Einladung zum Online-Seminar

[Zeitwertkonten von der Allianz Lebensversicherung – flexible Lösungen für Unternehmen](#)

[20.10.2026 8:30 Uhr](#)

Der Wunsch nach einer persönlichen Auszeit für die Familie, der Verwirklichung eines Lebensstraums oder der außerbetrieblichen Weiterbildung wird vor allem bei jungen Menschen und bei Frauen immer bedeutender. Auch langjährige und ältere Mitarbeiter wünschen sich neben der betrieblichen Altersversorgung ein Vehikel für die ruhestandsnahe Freistellung. Zeitwertkonten sind flexible Lösungen für die Individualisierung der persönlichen Lebensarbeitsphasen. Zeigen Sie Ihren Kunden, wie sie ein individuelles Personalinstrument schaffen können und welche Leistungen Ihnen die Allianz bietet.

Inhalte:

- Wie funktionieren Wertkontenmodelle
- Motivation für Wertkonten und Zielgruppen

- Grundlagen und rechtliche Rahmenbedingungen
- Die Allianz Zeitwertkonten mit Garantie für erfolgreiche Lösungsansätze

Weiterbildungszeit: 210 Minuten IDD (08:30 Uhr- 14:10 Uhr)

[Zur Anmeldung](#)

Allianz bAV-EXPRESS-O KURZ - STARK - BELEBEND



In nur 30 Minuten bringen unsere Expert:innen aktuelle Themen der betrieblichen Vorsorge auf den Punkt – mit Wissen, das Sie direkt überzeugend bei Ihren Firmenkunden platzieren können.

Freuen Sie sich auf kurze Impulse, praxisnahe Beispiele und die Möglichkeit, Ihre Fragen direkt an die Fachleute zu richten – ohne langen Zeitaufwand, dafür mit maximalem Mehrwert:

- Kompaktes Fachwissen in nur 30 Minuten
- Praxisnahe Tipps statt grauer Theorie
- Frische Impulse für Ihre Beratungs- und Vertriebsgespräche

- Direkter Austausch mit Expert:innen – kurz und auf den Punkt

Wir erweitern dieses Angebot kontinuierlich um Ihnen neue, vertiefende Themen aus der betrieblichen Altersversorgung anbieten zu können.

Am **19.10.2026** geht es zwischen **10:00 und 10:30 Uhr** um **Insolvenzversicherung durch Verpfändung der Rückdeckungsversicherung**.

[Zur Anmeldung](#)

Die Ruhestandsplanung ist eines der zentralen Beratungsthemen unserer Zeit

– und bietet enormes Potenzial für eine ganzheitliche Kundenberatung.



Wussten Sie, dass die Generation 55+ über das größte frei verfügbare Vermögen in Deutschland verfügt? Genau hier liegt Ihre Chance: Mit unserem neuen Beratungskonzept zur Ruhestandsplanung – entwickelt gemeinsam mit Prof. Dr. Jochen Ruß und dem renommierten ifa Institut aus Ulm – erschließen Sie sich ein enormes Geschäftspotenzial und positionieren sich als der Experte für Ihre Kunden.

In unserer **vierteiligen Webinar-Reihe** erhalten Sie ein schlüsselfertiges Beratungskonzept, das Sie sofort in Kundengespräche einsetzen können – inklusive konkreter Produktlösungen und überzeugender Argumentationshilfen (z.B. Factsheets).



Alle Webinare sind IDD-anrechenbar – Sie investieren also in Ihren Vertriebs Erfolg und erfüllen gleichzeitig Ihre Weiterbildungspflicht! Starten Sie mit dem Überblick und vertiefen Sie Ihr Wissen Schritt für Schritt in den Folge-Webinaren. Jetzt Platz sichern.



Ihr Einstieg: Fachwissen trifft Beratungspraxis



19. Oktober 2026 um 10:30 Uhr | Online-Kick-off



Prof. Dr. Jochen Ruß beleuchtet die zentralen Herausforderungen der Ruhestandsplanung. Anschließend schlagen wir die Brücke in die Beratungspraxis und nehmen uns Zeit für Ihre Fragen. Planen Sie 65 Minuten ein.



Fachimpuls von Prof. Dr. Ruß.

👉 **Jetzt anmelden – Anmeldelink:** <https://allianz-maklerakademie.de/eventpage.php?t=fgtz2fnf44>

🎓 Direkt jetzt Ihre Folgeseminare einplanen

Nutzen Sie die Vertiefungen, um die Themen aus dem Auftakt für Ihre Kundengespräche weiterzuentwickeln:

💰 **5. November 2026, 10:00 Uhr – Laufende Ausgaben decken**

Wie lässt sich ein verlässliches Einkommen im Ruhestand gestalten? Im Mittelpunkt stehen Einkommensplanung, Versorgungslücken und die finanzielle Absicherung eines langen Lebens.

👉 **Jetzt anmelden – Anmeldelink:** <https://allianz-maklerakademie.de/eventpage.php?t=wgmksmt34y>

💡 **12. November 2026, 10:00 Uhr – Flexibilität bewahren**

Ob ungeplante Ausgaben oder persönliche Wünsche: Erfahren Sie, wie Liquiditätsreserven und flexible Entnahmemöglichkeiten finanzielle Handlungsspielräume erhalten können.

👉 **Jetzt anmelden – Anmeldelink:** <https://allianz-maklerakademie.de/eventpage.php?t=ckeu2hdrhu>

🏠 **18. November 2026, 10:00 Uhr – An Nachkommen denken**

Vertiefen Sie die Möglichkeiten einer vorausschauenden Vermögensübertragung. Dabei geht es um persönliche Wünsche, steuerliche Spielräume und klare Regelungen für die Familie.

👉 **Jetzt anmelden – Anmeldelink:** <https://allianz-maklerakademie.de/eventpage.php?t=uyb7vx5yu3>

✅ **Sie entscheiden:** Nehmen Sie an der gesamten Reihe teil oder wählen Sie einzelne Seminare passend zu Ihrem Beratungsbedarf.

Melden Sie sich zum Auftakt an und sichern Sie sich gleich Ihre Teilnahme an den passenden Folgeseminaren.

Wir freuen uns auf Sie und Ihre Fragen!



Steigen Sie jetzt noch mit ein!

seit **September bis November 2026** laden wir Sie zu unserer exklusiven Webinar-Reihe „**Biometrie Herbst 2026**“ ein. drei fun fünf kompakten Online-Sessions stehen noch aus: Erhalten Sie wertvolle vertriebliche Impulse und fundiertes Fachwissen rund um das Biometrie-Geschäft – praxisnah, aktuell und direkt umsetzbar.

Das erwartet Sie:

- Vertriebliche Tipps, die Sie sofort in der Beratung einsetzen können
- Aktuelle fachliche Inhalte zu den wichtigsten Biometrie-Themen
- Kompakte Formate zwischen 20 und 50 Minuten – perfekt für Ihren Arbeitsalltag

Ihre Termine im Überblick:

Baufinanzierung schützen mit der DLVAG

📅 07.10.2026 | ⌚ 10:00 Uhr | 35 Minuten IDD ► [Zur Anmeldung und weitere Informationen](#)

Echte Dienstunfähigkeitsabsicherung

📅 20.10.2026 | ⌚ 11:00 Uhr | 35 Minuten IDD ► [Zur Anmeldung und weitere Informationen](#)

Liebe sorgt vor – Bestattungsschutzbrief

📅 02.11.2026 | ⌚ 14:00 Uhr | 20 Minuten IDD ► [Zur Anmeldung und weitere Informationen](#)

Herzliche Grüße

Ihr

Allianz Leben Sondervertrieb

Kontakt Daten Vertriebsunterstützung

Privat: +49 711 1292 68440

| allianz.sondervertrieb@allianz.de

bAV: +49 711 1292 68550

| bav.sondervertrieb@allianz.de

Besuchen Sie uns auf:



Die erhobenen Daten dienen nur der Versendung des Newsletters und der Dokumentation Ihrer Zustimmung. Eine andere Verarbeitung oder Weitergabe an Dritte erfolgt nicht.

Sie können den Newsletter und die Einwilligung zu Speicherung der Daten jederzeit über den Link „**Abmelden**“ widerrufen.

› [Abmelden](#)

› [Homepage & Kontakt](#)

Dieser Newsletter wird an
altersvorsorge@bca.de gesendet.

Wenn Sie unseren Newsletter noch
nicht direkt erhalten, aber gerne
regelmäßig über

aktuelle Entwicklungen, Neuigkeiten
und Angebote informiert werden
möchten, dann
[melden Sie sich gleich an!](#)

Allianz Lebensversicherungs-Aktiengesellschaft - USt-IdNr: DE 811 150 678; für
Versicherungsteuerzwecke: VersSt-Nr: 801/V90801011184.
Finanz- und Versicherungsleistungen i.S.d. UStG / MwStSystRL sind von der
Umsatzsteuer
befreit.
Pflichtangaben unter: <https://www.allianz.de/impressum/>