

Aktuelle Impulse nutzen



Sehr geehrte Damen und Herren,

hier finden Sie die aktuellen Quartalszahlen zur PrivateFinancePolice und PrivateMarketsPolice. Dazu kommen zwei Online-Seminare mit IDD-Weiterbildungszeit und Ihr kostenfreies Ticket für den FONDS professionell KONGRESS 2027.

Allianz PrivateFinancePolice Q2 2026:

Referenzportfolio weiter im Plus

Das Referenzportfolio der PrivateFinancePolice erzielte im 2. Quartal 2026 (31.03.–30.06.2026) eine Wertentwicklung von plus 1,67 %*. Seit Jahresbeginn sind es 3,02 %*. Im neuen Podcast erfahren Sie mehr über die einzelnen Anlageklassen und die aktuellen Entwicklungen am Strom- und Energiemarkt. Die Inhalte sind kompakt aufbereitet, sodass Sie sie direkt im Kundengespräch nutzen können. Alle Kennzahlen finden Sie im aktuellen Quartalsbericht.

Wertentwicklung* Referenzportfolio, Stand 30.06.2026

- Q2 2026 (31.03.–30.06.): 1,67 %
- Laufendes Jahr (seit 31.12.2025): 3,02 %
- Kumuliert seit 31.12.2019: 40,02 %
- Seit 31.12.2019 p. a.: 5,32 %

*Nach Kapitalanlagekosten und nach Abzug des Ausgleichs für die Bereitstellung der Liquidität. Die Wertentwicklung der Vergangenheit ist kein verlässlicher Indikator für die Zukunft.

Alle Informationen und Medien:

- [Allianz PrivateFinancePolice](#) (Produktseite im Maklerportal)
- [Informationsseite für Kunden](#)
- [Der PrivateFinancePolice-Podcast](#) (auch über Spotify, Apple Podcasts, Deezer & Co.)

Allianz PrivateMarketsPolice

[Aktuelle Factsheets zu Private Markets](#)

Bei den Anlagestrategien der PrivateMarketsPolice entwickelten sich im 2. Quartal vor allem zwei Strategien sehr positiv: die Future-Focused Strategy (+4,69 %*) und die Private Equity Strategy (+3,37 %*). Alle Kennzahlen und Details finden Sie in den aktuellen Factsheets.

*Die Wertentwicklung der Vergangenheit ist kein verlässlicher Indikator für die Zukunft.

[zu den Factsheets](#)

Profitieren Sie von der Investmentkompetenz der Allianz Leben



Ihr kostenfreies Ticket: FONDS professionell KONGRESS 2027

27. und 28. Januar 2027 | Congress Center Rosengarten, Mannheim

Im Impulsvortrag „**Private Markets im Beratungsalltag**“ zeigen Neil A. Robertson (Productspecialist Private Markets) und Sebastian B. Sattler (Key Account Manager Kapitalanlage), wie Sie renditestarke Lösungen mit Mehrwerten für Ihre Kundinnen und Kunden gestalten.

Ab 17:00 Uhr laden wir zum **Biertasting** an unseren Stand ein, denn bei Allianz Leben sind Hopfen und Malz nicht verloren. Außerdem beantworten wir Ihre Fragen rund um unsere Produkte.

Die Ticketkosten übernehmen wir. Melden Sie sich einfach über den Button an, dann erhalten Sie Ihr Ticket zeitnah per E-Mail.

[Jetzt Ticket sichern](#)

Infrastructure im Fokus – Anlagestrategien für Ihre bedarfsgerechte
Versicherungsberatung
OnlineSeminar am 03.11.2026 um 11:00 Uhr

Dieses Seminar baut auf unseren Überblicksvideos zu den Private-Markets-Strategien auf und geht tiefer in die Infrastructure-Strategie. Investment Manager Christoph Beckmann zeigt:

- was die Anlageklasse auszeichnet
- warum sie für Investoren attraktiv ist
- wie die Allianz Leben investiert
- welche Marktentwicklungen gerade wichtig sind

So können Sie Ihren Kundinnen und Kunden die Produkte souverän erklären und ihre Fragen sicher beantworten.

Dauer: ca. 60 Minuten | Weiterbildungszeit: 50 Minuten IDD

[Jetzt anmelden](#)

[Allianz Kapitalisierungsprodukte – auch für kollektive Wertkonten- und
Altersteilzeitmodelle](#)
[Online-Seminar am 10.11.2026, 10:00 Uhr](#)

Mit dem **PortfolioKonzept**, dem **PrivateFinance Konzept** und dem **PrivateMarkets Konzept** stellt die Allianz Leben ihre Anlageexpertise auch institutionellen Investoren zur Verfügung. Eine versicherte Person ist nicht nötig, weil die Produkte keine biometrische Komponente haben.

Sie erfahren:

- wie das festverzinsliche PortfolioKonzept mit Ertragsausschüttungsoption funktioniert
- wie Sie mit dem PrivateFinance Konzept am gemanagten Referenzportfolio alternativer Anlagen teilhaben
- wie Sie mit dem PrivateMarkets Konzept gezielt in einzelne Anlagestrategien investieren
- wie sich die Produkte als kollektive Kapitalanlage in Wertkonten- und Altersteilzeitmodelle einbinden lassen, inklusive flexibler Rückdeckungslösungen zur Absicherung der Wertguthaben

Dauer: ca. 75 Minuten | Weiterbildungszeit: 55 Minuten IDD

[Jetzt anmelden](#)

Herzliche Grüße Ihr Allianz Leben Sondervertrieb

Kontakt Vertriebsunterstützung

Privat: +49 711 1292 68440

| allianz.sondervertrieb@allianz.de

bAV: +49 711 1292 68550

| bav.sondervertrieb@allianz.de

Besuchen Sie uns auf:



Die erhobenen Daten dienen nur der Versendung des Newsletters und der Dokumentation Ihrer Zustimmung. Eine andere Verarbeitung oder Weitergabe an Dritte erfolgt nicht.

Sie können den Newsletter und die Einwilligung zu Speicherung der Daten jederzeit über den Link „**Abmelden**“ widerrufen.

› [Abmelden](#)

› [Homepage & Kontakt](#)

Dieser Newsletter wird an
altersvorsorge@bca.de gesendet.

Wenn Sie unseren Newsletter noch
nicht direkt erhalten, aber gerne
regelmäßig über

aktuelle Entwicklungen, Neuigkeiten
und Angebote informiert werden
möchten, dann
[melden Sie sich gleich an!](#)

Allianz Lebensversicherungs-Aktiengesellschaft - USt-IdNr: DE 811 150 678; für
Versicherungsteuerzwecke: VersSt-Nr: 801/V90801011184.
Finanz- und Versicherungsleistungen i.S.d. UStG / MwStSystRL sind von der
Umsatzsteuer
befreit.
Pflichtangaben unter: <https://www.allianz.de/impressum/>