



Scalable plakatiert. Wir antworten.

Jetzt zählt Ihre Beratung

Sehr geehrte Damen und Herren,,

die Neobroker plakatieren gerade ganz Deutschland mit ihren Altersvorsorgedepots, allen voran Scalable Capital, und besonders in München. **Depot, App, Steuervorteil, fertig.** Wir dachten uns, das können wir so nicht stehen lassen, und waren nachts unterwegs. 😊 Wir haben uns das größte Plakat in München gesucht, das Scalable-Megabanner am Stachus, dieses gekapert und unsere Botschaft für kurzzeitig dort platziert: „**Bist du beraten? Altersvorsorge braucht mehr als eine App.**“

💡 Warum wir das machen

Weil in der Neobroker-Werbung genau das fehlt, was Altersvorsorge ausmacht. Ein Depot ist in zwei Minuten eröffnet und bringt im besten Fall Rendite. Aber eine Rente muss so lange reichen wie das Leben. Dafür muss jemand die Förderung ausschöpfen, nachrechnen, ob der Riester-Vertrag besser optimiert als gekündigt wird, die Steuer mitdenken und aus Kapital eine lebenslange

Rente machen. Das macht keine App. Das machen Sie. Zwischen Rendite und einer lebenslangen Rente liegt gute Beratung, und das sagen wir jetzt laut, mit Humor und ohne Verbissenheit.

Und wir hören nicht nach einem Plakat auf

Auf jedes Scalable-Plakat, das in Deutschland hängt, gibt es eine Antwort von uns, als Social-Media Kachel im gleichen Look und mit unserem Abbinder „GaLiGrü, die Bayerische“. Das komplette Paket liegt für Sie ab sofort bereit:

 [Jetzt Vorlagen nutzen und Kundenansprache starten](#)

Darin finden Sie

- alle Konter-Kacheln (eine Antwort je Scalable-Motiv)
- passende Vorschläge für Begleittexte zu den Kacheln
- das Foto der Stachus-Aktion für Ihre Kanäle

Dazu das Reform-Playbook mit allem, was Sie fürs Kundengespräch brauchen, und die Kampagnenseite mit allen Fakten und Argumenten:

 [Reform-Playbook](#)

 [Kampagnenseite](#)

Jetzt sind Sie dran

Das Plakat war der laute Teil. Der wichtigere passiert bei Ihnen. Posten Sie die Kacheln, sprechen Sie Ihre Riester-Kunden an, bevor es eine App tut, und wenn Ihre Kundinnen und Kunden oder Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner Sie darauf ansprechen, gern teilen und gern weitersagen.

GaLiGrü,
die Bayerische





Vertriebs-Partner-Center

Bei Fachfragen zu
Makler-Pools und
Vertrieben

Telefon [089 / 6787-9233](tel:089/6787-9233)

Mo bis Do: 9 bis 17 Uhr

Fr: 9 bis 16 Uhr



Angebots- und Vertriebs-Service

Für Angebots-,
Bestands- und
Tarifinformationen

Telefon [089 / 6787-2222](tel:089/6787-2222)

Mo bis Fr: 7 bis 18 Uhr



Regionalleiter-Suche

Finden Sie Ihren
persönlichen
Ansprechpartner
für Ihre Region.

[Events der Bayerischen](#)



diebayerische.de | [Impressum](#) | [Datenschutz](#)