



Zurich Makler Newsletter

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

der Sommer neigt sich dem Ende zu, die Urlaubsabwesenheitsnotizen verschwinden langsam aus den Postfächern und die ersten Lebkuchen stehen bereits im Supermarktregal. Kurz gesagt: Der September ist da.

Während viele Kundinnen und Kunden wieder in ihren gewohnten Alltag zurückkehren, bietet sich Ihnen die perfekte Gelegenheit für neue Beratungsgespräche. Vom verbesserten Berufsunfähigkeitsschutz über Reiseschutz und Firmen-Rechtsschutz bis hin zu Cyber-Schutz und Gesundheitsvorsorge gibt es zahlreiche Anlässe, bestehende Absicherungen auf den Prüfstand zu stellen.

Auch die Gastronomie blickt bereits auf das wichtige Jahresendgeschäft und kann von einer ausgezeichneten Betriebshaftpflicht profitieren. Und wer glaubt, schwere Krankheiten würden nur andere treffen, dem bietet der Eagle Star Krankheits-Schutzbrief eine überzeugende Antwort.

Kurz gesagt: Der September liefert viele gute Gründe für erfolgreiche Kundengespräche. Nutzen wir sie.

Herzliche Grüße

Ihr Zurich Team

Das sind die heutigen Inhalte:

- [Mehr Leistung, kein Aufpreis: BU-Schutzbrief, Junior BU+ und BU-Zusatz mit starken Updates](#)
- [Urlaub gebucht, Plan B gesichert: Reiserücktrittskosten-Versicherung inkl. Reiseabbruch](#)
- [Ihr Ziel. Ihr Weg. Ihr Schutz: Firmen-Rechtsschutz für Streitfälle im Alltag eines Unternehmens](#)
- [Mehr Strom, mehr Sicherheit: Batteriespeicher in Solaranlagen bei Zurich mitversichert](#)
- [Wenn der Alltag kurz ausfällt: Unfall-Assistance als praktischer Helfer](#)
- [Nach dem Urlaub – vor dem Risiko: Cyber-Schutz für Unternehmen](#)
- [Ausgezeichneter Schutz für Gastronomiebetriebe: Betriebshaftpflicht mit Spitzenbewertung](#)
- [Schwere Krankheit? Ein starkes Argument für Ihre Vorsorgeberatung](#)



Mehr Leistung, kein Aufpreis: BU-Schutzbrief, Junior BU+ und BU-Zusatz mit starken Updates

Der Verlust der Arbeitskraft gehört zu den größten existenziellen Risiken – Ihre Kundinnen und Kunden wissen das meist, aber reagieren nicht immer.

Umso besser, wenn Sie jetzt mit "Mehr Leistung zum gleichen Preis" punkten können:

Ab Neuabschlüssen zum 01.07.2026 wurden die Bedingungen im Berufsunfähigkeits-Schutzbrief, in der Junior BU+ und in der BU-Zusatzversicherung verbessert.

Bei Diagnose eines Herzinfarktes, Schlaganfalls oder einer Krebserkrankung wird künftig die vereinbarte monatliche Rente für 18 Monate gezahlt – unabhängig von einer festgestellten Berufsunfähigkeit (gilt in Schicht 1 und 3, nicht jedoch in der bAV). Dieser Mehrwert ist kostenlos mitversichert und schafft schnelle finanzielle Planungssicherheit, ohne Rückzahlung bei Genesung.

Weitere Verbesserungen:

- Verlängerungsoption bei steigender Regelaltersgrenze
- Vereinfachtes Leistungsanerkennnis
- Verzicht auf Umorganisationsprüfung bei Selbstständigen
- Beitragsstundung bei Zahlungsschwierigkeiten

Ein idealer Gesprächsanlass nach der Sommerpause. Mehr Schutz ohne Mehrbeitrag überzeugt Bestands- wie Neukunden gleichermaßen.

Details dazu finden Sie hier:

[Mehr Leistung zum gleichen Preis in der Berufsunfähigkeitsabsicherung »](#)

**Urlaub gebucht, Plan B gesichert:
Reiserücktrittskosten-Versicherung inkl.
Reiseabbruch**



Der Urlaub ist gebucht, die Vorfreude groß – und dann kommt das Leben dazwischen: Krankheit, ein wichtiger Termin oder andere Gründe, die die Reise kippen.

Mit der Zurich Reiserücktrittskosten-Versicherung sind Ihre Kunden umfassend vor den finanziellen Folgen geschützt, auch bei Reiseabbruch – für Reisen bis zu 60 Tagen.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Wahl zwischen ganzjähriger Police oder Versicherung einzelner Urlaubsreisen
- Reiseabbruch und nicht genutzte Reiseleistungen mitversichert
- Kein Unterversicherungsabzug bei ganzjähriger Police

Schutz besteht auch, wenn Familienangehörige oder Lebensgefährten getrennt oder allein verreisen.

Viele Kunden planen bereits Herbst-, Winter- und Fernreisen. Der optimale Zeitpunkt, über einen passenden Reiseschutz zu sprechen.

[Reise-Infos finden Sie hier »](#)



Ihr Ziel. Ihr Weg. Ihr Schutz: Firmen-Rechtsschutz für Streitfälle im Alltag eines Unternehmens

Unternehmerische Tätigkeit bedeutet Begegnungen: mit Mitarbeitenden, Kunden, Lieferanten und vielen anderen.

Wo Menschen miteinander arbeiten, entstehen Meinungsverschiedenheiten, Fehler oder Unfälle – und damit schnell Rechtsstreitigkeiten mit spürbaren Kosten.

Die Firmen-Rechtsschutzversicherung gibt hier finanzielle Rückendeckung, damit sich Ihre Kunden weiter auf ihr Geschäft konzentrieren können.

Das kann auch Ihren Kunden passieren:

- Im beruflichen Bereich: Nach Kündigung des Arbeitsvertrags reagiert der Mitarbeiter mit Kündigungsschutzklage; bei drei Monatsgehältern à 2.600 EUR entstehen in der ersten Instanz ca. 3.700 EUR Kosten.
- Auf dem Weg zum Kunden: Totalschaden am Fahrzeug nach missglücktem Überholvorgang, Streitwert 32.000 EUR, Kosten in erster Instanz ca. 9.000 EUR.

Mit Firmen-Rechtsschutz werden solche Summen planbar. Im August, wenn viele Betriebe Q4 vorbereiten, ist das ein guter Anlass, über "juristische Airbags" zu sprechen.

Alles Wissen zur Rechteabsicherung und einen absolut hilfreichen Quick Guide finden Sie hier im Maklerweb:

Mehr Strom, mehr Sicherheit: Batteriespeicher in Solaranlagen bei Zurich mitversichert

Aufgrund der Solarpflicht werden immer mehr Solaranlagen auf gewerblichen Gebäuden montiert. Der erzeugte Strom wird oft nicht vollständig eingespeist, sondern für den eigenen Betrieb genutzt – inklusive Zwischenspeicherung in Akkus.



Gut zu wissen: Die Batteriespeichersysteme sind bei Zurich im Rahmen der Solarversicherung mitversichert. Damit sind Panel, Technik und Speicher gemeinsam geschützt – ideal für Betriebe, die auf Eigenstrom setzen.

Ein einfacher, aber wichtiger Hinweis für Ihre Gewerbekunden mit Solardach: "Ihr Akku ist nicht nur voll, sondern auch versichert".

Keinen Stromschlag, sondern die Erleuchtung zum Thema Solarversicherung bekommen Sie hier:

[FirmenSchutz Solaranlagenversicherung »](#)



Wenn der Alltag kurz ausfällt: Unfall-Assistance als praktischer Helfer

Ein Beinbruch, ein schwerer Sturz – und plötzlich sind Einkaufen, Putzen, Kinderbetreuung oder Gartenarbeit nicht mehr so leicht.

In solchen Fällen hilft die Unfall-Assistance der Zurich Unfallversicherung und macht aus einem "Wie soll ich das jetzt schaffen?" ein "Gut, dass da jemand hilft".

Sie übernimmt Organisation und Kosten z. B. für:

- Haushaltsservice (Einkauf, Wohnungsreinigung, Wäsche)
- Menü-Service ("Essen auf Rädern")
- Begleitung/Fahrdienst zu Arzt- und Behördengängen
- Pflanzenpflege und Treppenhausreinigung im Mehrfamilienhaus
- Haustierbetreuung, Gartenpflege
- Kinderbetreuung bis zu 48 Stunden nach dem Unfall

Ein echter Alltagshelfer, der die klassische Geldleistung der Unfallversicherung sinnvoll ergänzt – und Ihren Kunden zeigt, dass Absicherung auch praktisch sein kann.

Hier geht's zum Unfall-Schutz – schnell einloggen und dort unter dem Reiter "Dokumente" auf den "Quick Guide Unfall-Assistance" klicken, schon bekommen Sie alle Verkaufshäppchen serviert:

[PrivatSchutz Unfallversicherung im Maklerweb »](#)

Nach dem Urlaub – vor dem Risiko: Cyber-Schutz für Unternehmen

Während Mitarbeitende ihre Urlaubserinnerungen sortieren, sind Cyber-Kriminelle häufig schon wieder im Arbeitsmodus. Gerade nach der Ferienzeit steigen Phishing-Angriffe, gefälschte Rechnungen und Schadsoftware-Attacken spürbar an.



Bereits wenige Stunden Systemausfall können erhebliche finanzielle Folgen verursachen. Moderne Cyber-Versicherungen unterstützen nicht nur im

Schadenfall, sondern bieten auch Hilfe bei Krisenmanagement, IT-Forensik und der Wiederherstellung von Daten.

Gute Gesprächsanlässe für Ihre Firmenkunden:

- Schutz vor Cyber-Angriffen und Datenverlust
- Absicherung von Betriebsunterbrechungen
- Unterstützung durch IT- und Krisenexperten
- Kostenübernahme bei Haftungsansprüchen

Unser Tipp: Wenn das Passwort noch immer "Sommer2026" lautet, ist jetzt vielleicht der richtige Zeitpunkt für ein Gespräch über Cyber-Schutz.

Schauen Sie vorher gern hier rein:

[Der Firmen CyberSchutz von Zurich »](#)



Ausgezeichneter Schutz für Gastronomiebetriebe: Betriebshaftpflicht mit Spitzenbewertung

In der Gastronomie reicht manchmal schon ein umgestoßenes Getränk, eine unachtsame Bewegung oder der berühmte „kleine Zwischenfall“, um große Kosten zu verursachen.

Gut, wenn Ihre Kunden auf einen leistungsstarken Partner setzen können. Die Betriebshaftpflichtversicherung von Zurich wurde im aktuellen Franke & Bornberg-Rating für den Bereich Gastronomie und Beherbergung ausgezeichnet und zählt zu den leistungsstärksten Lösungen am Markt.

Darum lohnt sich das Gespräch:

- Schutz vor den finanziellen Folgen von Personen- und Sachschäden
- Absicherung branchentypischer Risiken

- Leistungsstarker Versicherungsschutz für Gastronomie und Beherbergung
- Unabhängig ausgezeichnete Tarifqualität

Unser Tipp: Gute Bewertungen lesen Kunden gerne. Noch lieber hören sie, dass ihr Makler bereits die passende Lösung kennt.

Alle Details zur Betriebshaftpflichtversicherung finden Sie hier:

[Die FirmenSchutz Haftpflichtversicherung im Maklerweb »](#)

Schwere Krankheit? Ein starkes Argument für Ihre Vorsorgeberatung

Niemand plant eine schwere Erkrankung. Genau deshalb lohnt es sich, darüber zu sprechen, bevor sie eintritt.



Mit dem Eagle Star Krankheits-Schutzbrief bieten Sie Ihren Kunden finanzielle Unterstützung im Ernstfall und ergänzen bestehende Vorsorgelösungen um einen wichtigen Baustein.

Besonders hilfreich: Sie stehen dabei nicht allein. Unser spezialisiertes Expertenteam unterstützt Sie bei Fragen rund um Produkt, Vertrieb und konkrete Kundenfälle:

KAMBroker@zurich.com

Ihre Chancen im Kundengespräch:

- Zusätzlicher Vorsorgebaustein für Privatkunden
- Sinnvolle Ergänzung zur Berufsunfähigkeitsabsicherung
- Attraktiver Beratungsansatz rund um Gesundheitsvorsorge

- Persönliche Unterstützung durch unsere Produktexperten

Unser Tipp: Gesundheit ist eines der wenigen Themen, bei denen Kunden selten sagen: "Darüber habe ich mir schon zu viele Gedanken gemacht." Nutzen Sie diesen Gesprächsanlass.

[Hier gibt es alles zum Eagle-Star Krankheits-Schutzbrief »](#)

Altersvorsorgedepot 2027: Die nächste große Beratungschance

Die Reform der privaten Altersvorsorge wirft ihre Schatten voraus. Mit dem Altersvorsorgedepot entsteht ein neuer Markt, der zahlreiche Kundengespräche rund um bestehende Riester-Verträge, Fördermöglichkeiten und langfristigen Vermögensaufbau auslösen wird.

Wir begleiten die Entwicklung eng und arbeiten an attraktiven Lösungen für unseren Maklerkanal.

Über die nächsten Schritte und konkrete Ausgestaltungen halten wir Sie selbstverständlich auf dem Laufenden.

[Die Altersvorsorgereform im Maklerweb »](#)

Besuchen Sie uns auch im Web:

www.maklerweb.de

Wenn Sie den Makler-Newsletter von Zurich nicht mehr erhalten möchten, können Sie sich von weiteren [E-Mails abmelden](#).

[Impressum](#) | [Datenschutz](#)

Zürich Beteiligungs-AG | Broker | Platz der Einheit 2 | 60327 Frankfurt am Main