



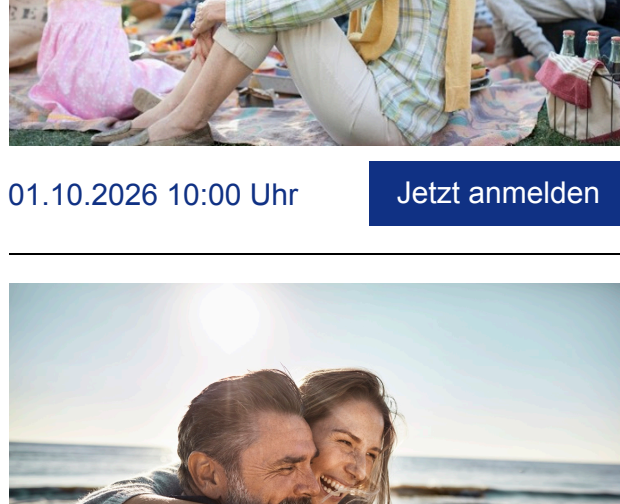
VertriebsCampus – Unsere Weiterbildungsangebote im Oktober

Liebe Vertriebspartner:innen,

heute erhalten Sie im Folgenden die Übersicht unseres Online-Seminar-Angebots für Oktober.

Ist etwas von Interesse für Sie dabei? Dann melden Sie sich gleich zu Ihrem Wunschtermin an.

Die "Jetzt anmelden" Felder führen nach dem Login im VertriebsCampus direkt zum gewünschten Termin.



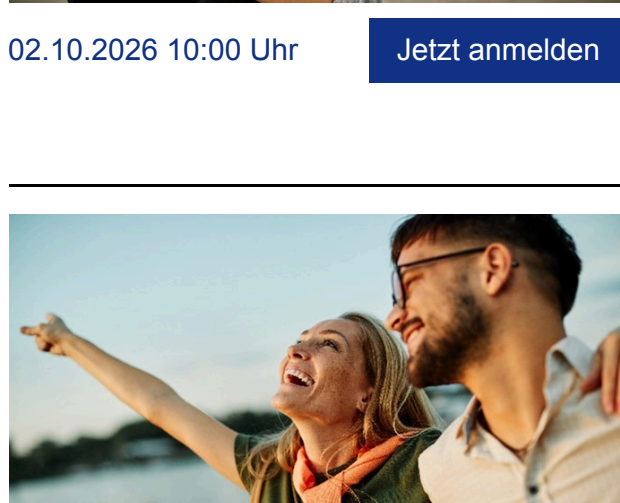
01.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Wenn Kinder für pflegebedürftige Eltern zahlen müssen - private Pflegevorsorge - Elternunterhalt im Fokus - Relevantes für die Kund:innenberatung (MOPRKV 12)

- Regelungen zum Elternunterhalt - Wann müssen sich erwachsene Kinder an den Pflegekosten ihrer Eltern beteiligen
- Kund:innen bedarfsgerecht beraten

Weiterbildungszeit: 00:35 Stunden



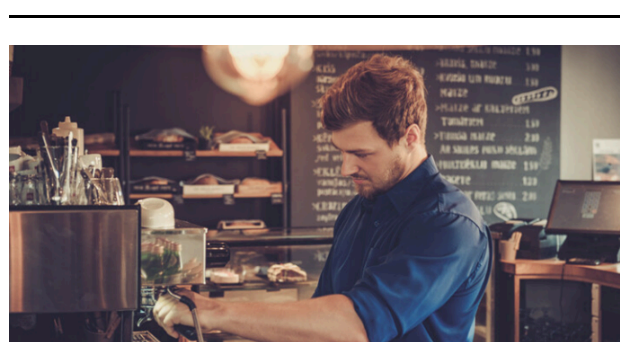
02.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Altersvorsorgeversicherungen mit Einmalbeiträgen gestalten - Kund:innen bedarfsgerecht beraten (MOPRVO 05)

- Altersvorsorge mit Einmalbeitragsversicherungen von AXA unter Berücksichtigung des Alterseinkünftegesetzes (AltEinkG)
- Vertiefendes Produktwissen zu den fondsasierten AXA-Produkten
- Vertiefendes Produktwissen zu den garantierten AXA-Produkten
- Konzepte bei Einmalbeitragsversicherungen in der privaten Versorgung durch Kapitalanlageprodukte des AltEinkG

Weiterbildungszeit: 02:00 Stunden



05.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Produktwissen ÖD – die wichtigsten Produkt (-highlights) der DBV für die Absicherung von Versicherungsnemern:innen aus dem Öffentlichen Dienst kennen und verstehen (MOÖDUE 107)

- DU SmartFlex
- Dienstfänger-Police
- Selbständige DU und Zusatztarife
- Altersvorsorgeoptionen
- VisionB und Tarifgruppe B
- Beihilfeergänzungstarife
- Anwartschaften, Optionstarife und Zusatzversicherung

Weiterbildungszeit: 01:00 Stunden



06.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Lust auf Spezialisierung - Versicherungslösungen für die Branche Gastronomie - Deckungskonzept Sach/Inhaltsversicherung (MOFIKO 110)

- Zielgruppe Gastronomie in der Firmenversicherung
- Profi-Schutz-Sach-/Inhaltsversicherung
- Deckungskonzepte

Weiterbildungszeit: 01:40 Stunden



06.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Maßgeschneiderter Versicherungsschutz in der Krankenvollversicherung für Humanmediziner:innen – Kund:innen richtig beraten (MOPRKV 19)

- Versicherungskund:innen-Zielgruppe Mediziner:innen - Bedarf und Bedeutung
- Versicherungsbedarfe in den unterschiedlichen Lebensphasen von Mediziner:innen
- Tarifmerkmale und Besonderheiten der Tarife für Mediziner:innen

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden



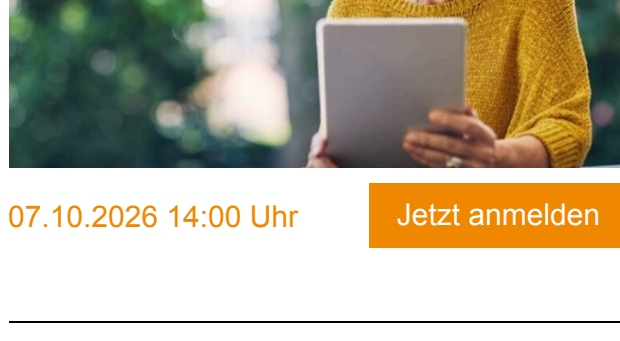
07.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Lust auf Spezialisierung - Versicherungslösungen für die Branche Gastronomie - Deckungskonzept Haftpflichtversicherung (MOFIKO 111)

- Zielgruppe Gastronomie in der Firmenversicherung
- Profi-Schutz-Haftpflichtversicherung
- Deckungskonzepte
- Individuelle Bausteine der Haftpflichtversicherung

Weiterbildungszeit: 01:40 Stunden



07.10.2026 14:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Grundlagenschulung der Transportversicherung - Schwerpunkt Warenversicherung - Relevantes für die Kund:innenberatung (MOFIKO 109)

- Produktübersicht
- Schadenbeispiele, Zielgruppe, Vertragsformen
- Deckungsumfang, nicht ersatzpflichtige Schäden, versichertes Interesse
- Lieferbedingungen/Incoterms
- Länder mit restriktiven Maßnahmen; non-admitted Länder
- Lagerungen im Rahmen der Transportversicherung
- Warenversicherung versus Schadenversicherung über den Spediteur
- Kompaktpolice

Weiterbildungszeit: 01:20 Stunden



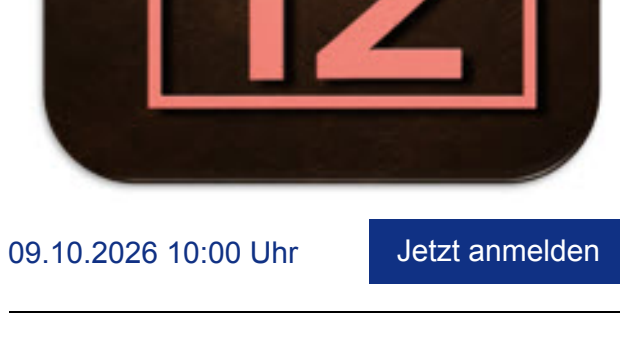
07.10.2026 14:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Vier Gründe warum Altersvorsorge bei Beamten immer wichtiger wird - Relevantes für die Beratung Ihrer Kund:innen (MOÖDVO 102)

- Individuelle Einflüsse auf das Pensionsniveau bei Beamten:innen
- Warum Dienstunfähigkeit das Altersvorsorgeproblem verschärft
- Erwartung an zukünftige Entwicklungen des allgemeinen Pensionsniveaus
- Zielgruppen- und Lebenssituationgerechte Lösungsangebote von AXA

Weiterbildungszeit: 01:05 Stunden



08.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

AXA und HEK - wenn der Gesundheitsbonus sich an der Zahlung der Beiträge für die Kranken-/Pflege-Zusatzversicherung beteiligt - Kund:innen bestmöglich beraten (MOPRKV 102)

- Marktanalyse, Marktpotenziale und Bedarf für die Krankenzusatzversicherung
- Kund:innenvorteile und Beratungsansätze des Versicherungspaketes "Zusatzversicherung mit EXTRA-BONUS" von AXA und HEK

Weiterbildungszeit: 00:35 Stunden



08.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Gruppenunfallversicherung von AXA - Grundlagen und Aktuelles für die bedarfsgerechte Kund:innenberatung (MOFIKO 117)

- Grundlegendes Fachwissen Gruppenunfallversicherung
- Lösungsangebot von AXA
- Zielgruppenorientierte Kund:innenansprache und Beratung

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden



09.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

live aus Studio 12 - Aktuelles und Relevantes von AXA für Ihre Kund:innenberatung

- Aktuelles zum Schwerpunktthema pAV Reform
- Absicherungsbedarfe
- Lösungsangebote von AXA
- Relevantes für die Kund:innen-Beratung

Weiterbildungszeit: 00:45 Stunden



12.10.2026 14:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Absicherung von Zeitwertkonten im Blockmodell mit AXA - Insolvenzversicherung gemäß Altersteilzeitgesetz - Kund:innen richtig beraten (MOFUE 101)

- Arbeitszeitkonten (im Blockmodell) als Versicherungsbedarf
- Grundlagen der Altersteilzeit und gesetzlicher Absicherungsbedarfs
- Lösungsangebot von AXA zur Absicherung von Altersteilzeit
- Kund:innen richtig beraten und absichern

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden



13.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Lust auf Spezialisierung - Versicherungslösungen für die Branche Bau und Handwerk Deckungskonzept Haftpflicht und Cyber (MOFIKO 113)

- Zielgruppe Bau- und Handwerk in der Firmenversicherung
- Haftpflichtversicherung Zielgruppe Bau- und Handwerk
- Cyberversicherung Zielgruppe Bau- und Handwerk

Weiterbildungszeit: 01:40 Stunden



14.10.2026 13:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Gesetzliche Krankenversicherung - Systemrelevante Merkmale und Besonderheiten - Kund:innen bedarfsgerecht beraten und versichern (MOPRKV 11)

- Vertrieblich aufbereitete Fakten über systemrelevante Merkmale und Besonderheiten der Gesetzlichen Krankenversicherung hinsichtlich der Träger, des Finanzierungssystems sowie der Selbstbehalte und Versorgungslücken im Leistungskatalog
- Marktpotenziale für die private Krankheitskosten-Voll- und Zusatzversicherung im Allgemeinen, sowie die Highlights und Besonderheiten ausgewählter Voll- und Zusatztarife der AXA Krankenversicherung im Besonderen

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden



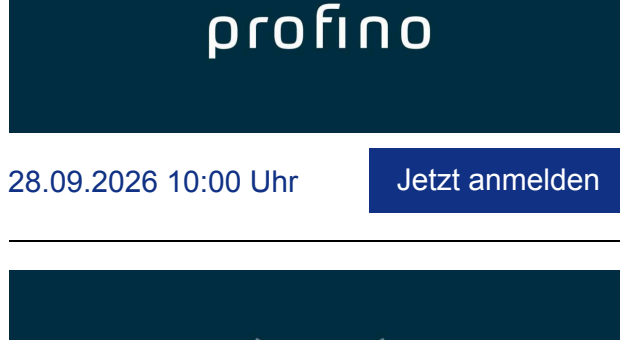
14.10.2026 14:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Versicherungsrelevante Anwendungsbeispiele - Risikoeinschätzung und mögliche Haftungsszenarien bei "Künstlicher Intelligenz" - aktueller Stand gesetzlicher Regulierung zur Berücksichtigung in der Kund:innenberatung (MOFIKO 106)

- Grundsätzliches Verständnis und Allgemeine Anwendung KI (als Basis für Verständnis KI im Zusammenhang Versicherung)
- Professionelle Anwendungen (Industrie, Medizin, Planung und Konstruktion) und deren Haftungspotenziale
- Aktueller Stand Risikomanagement und rechtliche Regulierung

Weiterbildungszeit: 01:20 Stunden



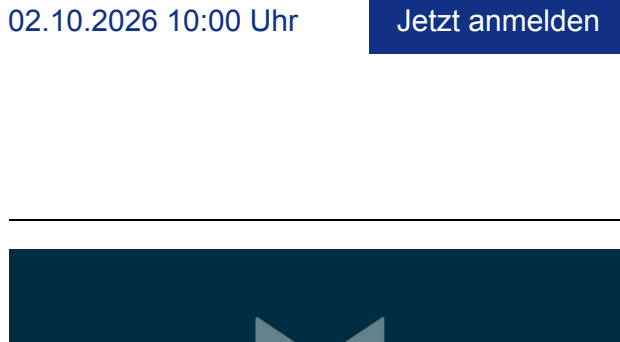
15.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Versicherungskund:innen mit dem Altersvorsorge depot von AXA bedarfsgerecht beraten (MO pAV Reform 01)

- Kund:innen-Beratung mit dem Altersvorsorge depot
- Unterschiede Altersvorsorge depot und Standard depot
- Produktmerkmale der beiden Varianten
- AXA als Anbieter für geförderte private Altersvorsorge

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden



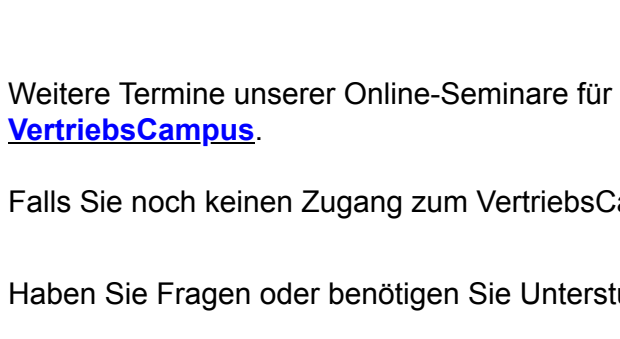
15.10.2026 11:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Waldbesitzende bedarfsgerecht versichern - Wald-Sturmversicherung - Lösungsangebote von AXA (MOFIKO 103)

- Sturmschadenbeschreibung
- Entschädigung nach Fläche
- Entschädigung nach Festmeter Sturmholz
- Schadenbeispiele und Berechnung der Entschädigungssumme

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden



26.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Digital vom Angebot bis zur Police - Tools und Portale - Relevantes für die Versicherungskund:innenberatung (MOÖDUE 109)

- Übersicht der von AXA und DBV gebotenen Unterstützung im Beratungs- und Verkaufsprozess
- Tools für die bedarfsgerechte Kund:innenberatung: OD-Navigator, BT, IIP, Risikoprüfungstools, digitale Signatur

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden



29.10.2026 13:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Betriebliche Krankenversicherung (bKV) einfacher als gedacht – Beratungsansätze und Produkthighlights von AXA – Relevantes für die Kund:innen (MOFIKV 01)

- Wesentliche Hintergrundinformationen zum Thema betriebliche Krankenversicherung (bKV)
- bKV als bedeutendes Instrument in der Mitarbeitendengewinnung und -Bindung erkennen und verstehen
- bKV-Produktportfolio der AXA Krankenversicherung - insbesondere FlexiMed easy
- Highlights und Besonderheiten
- Kund:innennutzen-Argumentation "Pro bKV für Arbeitgeber und Arbeitnehmer"

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden

28.09.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

GVK-Beitragsstabilisierungsgesetz: Auswirkungen der Gesundheitsreform

- Das GVK-Beitragsstabilisierungsgesetz und deren Auswirkungen auf gesetzlich Krankenversicherte
- Marktpotenziale und Versicherungsbedarfe für die Krankheitskostenvoll- und Zusatzversicherungen

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden

02.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Der Arztberuf im Geschlechterwandel: Wichtige Impulse für die Krankenversicherungsberatung speziell für Ärztinnen

- Versicherungskund:innen-Zielgruppe Mediziner:innen - Bedarf und Bedeutung
- Tarifmerkmale und Besonderheiten der Tarife für Mediziner:innen
- Attraktive PKV-Vorteile für Ärztinnen vor, während und nach der Schwangerschaft
- Ärztinnen im Mutterschutz und in der Elternzeit
- Besonderheiten in der Elternzeit und Familienvorteile

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden

05.10.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Zukunftssicher Vererben & Verschenken

- Kurzvorstellung der gesetzlichen Erfolge und steuerlichen Rahmenbedingung inklusive Beispiele von Vermögensübertragungen
- Vorteile von Versicherungsleistungen
- Kurzüberblick über die Produktlösungen von AXA
- Produktverständnis und Kund:innennutzen

Weiterbildungszeit: 00:50 Stunden

Weitere Termine unserer Online-Seminare für die Folgemonate finden Sie direkt im [VertriebsCampus](#).

Falls Sie noch keinen Zugang zum VertriebsCampus haben, können Sie sich [hier](#) registrieren.

Haben Sie Fragen oder benötigen Sie Unterstützung? Melden Sie sich gerne bei uns.

Volker Hilpert

Maklerbetreuer Kranken
Maklervetrieb
AXA Konzern AG

Mobil: 01520 - 9372951

Volker.Hilpert@axa.de

Norbert Lohmann

Maklerbetreuer Private
Vorsorge Maklervetrieb
AXA Konzern AG

Mobil: 01520 - 9372741

Norbert.Lohmann@axa.de

Annette Kunz

Maklerbetreuerin Komposit
Maklervetrieb
AXA Konzern AG

Mobil: 01520 - 9372346

Annette.Kunz@axa.de