



Webinare, die Sie wirklich weiterbringen

Sehr geehrte Damen und Herren,,

welche Themen beschäftigen Sie aktuell im Beratungsgespräch besonders?
Wo suchen Ihre Kundinnen und Kunden nach Orientierung und wo können Sie sich noch klarer positionieren?
Genau hier setzen unsere kommenden Webinare an: kompakt, praxisnah und mit direktem Mehrwert für Ihren Vertriebsalltag. Ob biometrische Absicherung, nachhaltige Altersvorsorge oder digitale Beratung – Sie erhalten Impulse, die Sie direkt in Ihren Alltag integrieren können.

bAV 2026 – neue Produktwelt, neue Chancen

Nutzen Sie innovative Ansätze und klare Vorteile, um Ihr bAV-Geschäft gezielt auszubauen.

 03.09. | 15.10. | jeweils 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Grundfähigkeitenabsicherung – mehr als nur eine Alternative

Erfahren Sie, wie Sie mit einer oft unterschätzten Lösung neue Zielgruppen erschließen und Versorgungslücken sinnvoll schließen.

 14.09. | 11:00–12:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Pangaea Life – Einblick in den Maschinenraum

Hier erhalten Sie transparente Einblicke in die aktuellen Entwicklungen der Pangaea Life Fonds. Ein Blick hinter die Kulissen liefert kompakte Zahlen.

 15.09. | 10:00–10:45 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Digitale Beratungstools – effizient, flexibel, kundenorientiert

Finden Sie heraus, wie Sie Ihre Beratung digital aufstellen und gleichzeitig Nähe zum Kunden aufbauen.

 17.09. | 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Hausrat & Basisrente Blue Invest – zwei Themen, ein starker Hebel

Von leistungsstarker Absicherung im Sachbereich bis hin zu nachhaltigem Vermögensaufbau: Nutzen Sie die Kombination für ganzheitliche Beratung.

 21.09. | 11:00–12:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Fondspolice „Hallo Zukunft“ – flexibel vorsorgen

Lernen Sie, wie Sie Kapitalmarktchancen, Flexibilität und innovative Zusatzbausteine überzeugend in der Altersvorsorge platzieren.

 24.09. | 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Die Unfallwelt der Bayerischen – Absicherung mit Substanz

Erfahren Sie, wie Sie Versorgungslücken gezielt adressieren und Ihre Kundinnen und Kunden vor finanziellen Folgen von Freizeitunfällen schützen.

 28.09. | 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Berufs- und Dienstunfähigkeitsabsicherung – einfach und klar

Entdecken Sie, wie moderne BU-Lösungen heute aussehen und wie Sie diese verständlich und überzeugend vermitteln.

 01.10. | 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

Regionaler Zahntarif & Innovative Altersvorsorge

Nach Abschluss sofort den vollen Leistungsumfang - Mit dem Baustein ZAHN
Sofort haben Sie sogar dann Sofortschutz, wenn Sie sich gerade in einer
laufenden Zahnbehandlung befinden.

Und: Shoppen für die Rente mit unserer plusrente.

 08.10. | 11:00–12:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

Gewerbewelt & Blue Invest – Wachstumspotenziale im Blick

Erfahren Sie, wie Sie mit modernen Gewerbelösungen und nachhaltigen
Investments neue Geschäftsfelder erschließen.

 12.10 | 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

Jedes Webinar ist so aufgebaut, dass Sie konkrete Ansätze, Argumente und
Impulse für Ihre Beratung mitnehmen.
Seien Sie dabei. Wir freuen uns auf Sie!

Ihre Regionalleiter der Bayerischen,

Timo Herklotz & Dominik Klinksiek

Download-Bereich aller Dokumente

Angebotsrechner Leben und
Komposit



Vertriebs-Partner-Center

Bei Fachfragen zu
Makler-Pools und
Vertrieben

Telefon [089 / 6787-9233](tel:089/6787-9233)

Mo bis Do: 9 bis 17 Uhr

Fr: 9 bis 16 Uhr



Angebots- und Vertriebs-Service

Für Angebots-,
Bestands- und
Tarifinformationen

Telefon [089 / 6787-2222](tel:089/6787-2222)

Mo bis Fr: 7 bis 18 Uhr



Regionalleiter-Suche

Finden Sie Ihren
persönlichen
Ansprechpartner
für Ihre Region.

[Events der Bayerischen](#)



diebayerische.de | [Impressum](#) | [Datenschutz](#)