



Webinare, die Sie wirklich weiterbringen

Sehr geehrte Damen und Herren,,

welche Themen beschäftigen Sie aktuell im Beratungsgespräch besonders?
Wo suchen Ihre Kundinnen und Kunden nach Orientierung und wo können Sie sich noch klarer positionieren?

Genau hier setzen unsere kommenden Webinare an: kompakt, praxisnah und mit direktem Mehrwert für Ihren Vertriebsalltag. Ob biometrische Absicherung, nachhaltige Altersvorsorge oder digitale Beratung – Sie erhalten Impulse, die Sie direkt in Ihren Alltag integrieren können.

💡 Grundfähigkeitenabsicherung – mehr als nur eine Alternative

Erfahren Sie, wie Sie mit einer oft unterschätzten Lösung neue Zielgruppen erschließen und Versorgungslücken sinnvoll schließen.

📅 03.08. | 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Digitale Beratungstools – effizient, flexibel, kundenorientiert

Finden Sie heraus, wie Sie Ihre Beratung digital aufstellen und gleichzeitig Nähe zum Kunden aufbauen.

 04.08. | 17.09. | jeweils 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Hausrat & Basisrente Blue Invest – zwei Themen, ein starker Hebel

Von leistungsstarker Absicherung im Sachbereich bis hin zu nachhaltigem Vermögensaufbau: Nutzen Sie die Kombination für ganzheitliche Beratung.

 10.08. | 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Fondspolice „Hallo Zukunft“ – flexibel vorsorgen

Lernen Sie, wie Sie Kapitalmarktchancen, Flexibilität und innovative Zusatzbausteine überzeugend in der Altersvorsorge platzieren.

 17.08. | 24.09. | jeweils 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Die Unfallwelt der Bayerischen – Absicherung mit Substanz

Erfahren Sie, wie Sie Versorgungslücken gezielt adressieren und Ihre Kundinnen und Kunden vor finanziellen Folgen von Freizeitunfällen schützen.

 21.08. | 28.09. | jeweils 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Berufs- und Dienstunfähigkeitsabsicherung – einfach und klar

Entdecken Sie, wie moderne BU-Lösungen heute aussehen und wie Sie diese verständlich und überzeugend vermitteln.

 24.08. | 11:00–12:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Regionaler Zahntarif & Innovative Altersvorsorge

Nach Abschluss sofort den vollen Leistungsumfang - Mit dem Baustein ZAHN
Sofort haben Sie sogar dann Sofortschutz, wenn Sie sich gerade in einer laufenden Zahnbehandlung befinden.
Und: Shoppen für die Rente mit unserer plusrente.

 27.08. | 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

 Gewerbewelt & Blue Invest – Wachstumspotenziale im Blick

Erfahren Sie, wie Sie mit modernen Gewerbelösungen und nachhaltigen Investments neue Geschäftsfelder erschließen.

 31.08. | 12.10. | jeweils 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

bAV 2026 – neue Produktwelt, neue Chancen

Nutzen Sie innovative Ansätze und klare Vorteile, um Ihr bAV-Geschäft gezielt auszubauen.

 03.09. | 15.10. | jeweils 10:00–11:00 Uhr

 [Jetzt anmelden](#)

Jedes Webinar ist so aufgebaut, dass Sie konkrete Ansätze, Argumente und Impulse für Ihre Beratung mitnehmen.
Seien Sie dabei. Wir freuen uns auf Sie!

Ihre Regionalleiter der Bayerischen,

Timo Herklotz & Dominik Klinksiek

Download-Bereich aller Dokumente



Angebotsrechner Leben und Komposit



Vertriebs-Partner-Center
Bei Fachfragen zu



Angebots- und Vertriebs-Service
Für Angebots-, Bestands- und



Regionalleiter-Suche
Finden Sie Ihren persönlichen

Makler-Pools und
Vertrieben

Telefon [089 / 6787-9233](tel:089/6787-9233)

Mo bis Do: 9 bis 17 Uhr

Fr: 9 bis 16 Uhr

Tarifinformationen

Telefon [089 / 6787-2222](tel:089/6787-2222)

Mo bis Fr: 7 bis 18 Uhr

Ansprechpartner
für Ihre Region.

Events der Bayerischen



diebayerische.de | [Impressum](#) | [Datenschutz](#)