

Aktuelle Kennzahlen AXA - Sicherheit durch Finanzstärke

Garantierte Leistungen müssen verlässlich sein, besonders in volatilen Zeiten.

Mit AXA profitieren Sie und Ihre Kunden von finanzieller Stabilität, attraktiven Überschüssen und einer professionellen Kapitalanlagestrategie.

Die wichtigsten Fakten auf einen Blick

- **Hohe Finanzstärke:** Solvency II-Quote von 372 % (2025)
- **Attraktive Überschüsse:** Laufende Überschussbeteiligung von 3,0 % (2026) und damit über dem Marktdurchschnitt
- **Starke Kapitalanlage:** Breite Diversifikation, nachhaltige Ausrichtung und aktives Risikomanagement

Finanzstärke für langfristige Sicherheit

Die Solvency II-Quote gilt als wichtiger Maßstab für die finanzielle Stabilität von Versicherern.

Mit einer Quote von **372 %** liegt AXA Leben deutlich über den regulatorischen Anforderungen und zählt zu den finanzstarken Anbietern am Markt.

Zudem bestätigen unabhängige Rating-Agenturen regelmäßig die hohe Finanzkraft der AXA Gruppe und der AXA Lebensversicherung AG.

Nachhaltige Überschüsse

Die laufende Überschussbeteiligung für Klassik-Tarife beträgt **2026 insgesamt 3,0 %** und liegt damit über dem Marktdurchschnitt.

Davon profitieren Ihre Kunden direkt.

Kapitalanlage mit Weitblick

Eine stabile Altersvorsorge basiert auf einer durchdachten Anlagestrategie. AXA setzt dabei auf:

- **Diversifikation** über verschiedene Anlageklassen
- **Nachhaltigkeit** durch die Berücksichtigung von ESG-Kriterien

- **Aktives Risikomanagement** zur Steuerung von Marktchancen und Risiken

Gerade in volatilen Marktphasen sorgen kontinuierliche Marktbeobachtung, professionelle Risikosteuerung und ein langfristiger Anlagehorizont für Stabilität.

Ihr Vorteil im Vertrieb

Mit AXA haben Sie überzeugende Argumente in der Beratung:

- Nachweisbare Finanzstärke
- Attraktive Überschüsse
- Langfristige Verlässlichkeit
- Ein starker Partner für dauerhafte Vorsorgelösungen

Die Botschaft für Ihre Kunden

Mit AXA Leben entscheiden sich Ihre Kunden für einen finanzstarken Partner, der seine Verpflichtungen erfüllt, Vermögen professionell managt

und langfristige Stabilität bietet. Unsere solide Finanzbasis, unsere Größe und unser aktives Risikomanagement liefern die Stabilität,

die Sie im Vertrieb brauchen – und auf die Ihre Kunden langfristig bauen können.