



Vorsorge und Vermögen im Blick: Erfolgreich Geldanlage für 50+ Kund:innen beraten

Liebe Vertriebspartner:innen,

das Einmalbeitragsgeschäft gewinnt bei der Zielgruppe 50+ zunehmend an Bedeutung.

Mit neuen, praxisnahen Verkaufshilfen unterstützen wir Sie dabei, Ihre Kund:innen gezielt auf die Chancen der Investition anstatt des Liegenlassens aufmerksam zu machen.

Gemeinsam können Sie nachhaltige Vorsorgeplanung gestalten – für ein sorgenfreies Leben und die Weitergabe von Vermögen an die nächste Generation.

[Einmalbetrag | AXA Maklerportal](#)



Haben Sie Fragen oder benötigen Sie Unterstützung? Melden Sie sich gerne bei mir.



Norbert Lohmann

Maklerbetreuer Private
Vorsorge Maklervertrieb
AXA Konzern AG

Mobil: [01520 - 9372741](tel:01520-9372741)

Norbert.Lohmann@axa.de