



Privatgeschäft

Schenken mit Weitblick!



Mit dem flexiblen **Vorsorgeangebot von AXA** können Sie für Ihre Kund:innen Vermögen steuerlich optimal übertragen. So behalten Ihre Kund:innen die Kontrolle und können alle 10 Jahre großzügig die Freibeträge von 400.000 Euro an die Kinder verschenken – für eine clevere Vermögensnachfolge.

[mehr erfahren →](#)

Weitere Themen

- [Einladung zu unseren Online-Sessions: bAV easyInvest & bKV von AXA](#)
- [„Jürgen erklärt bAV easyInvest“](#)
- [Heilberufe - eine Zielgruppe mit echtem Potenzial](#)
- [AXA liegt mit dem GesundExtra auf einem starken 2. Platz!](#)

- [Zahnzusatzversicherungen boomen – und AXA ist mit dabei!](#)
- [singleTRAVEL von AXA – sorgenfrei durch den Sommer reisen!](#)
- [Erstellen Sie mit dem Link-Generator personalisierte Links für unsere Krankenzusatzversicherungen!](#)
- [Optimierte Kundenübersicht: Darstellung der Reiter als Menüpunkte in der Linksnavigation](#)
- [Das Gewitterrisiko steigt – was tun bei Hagelschäden am Kfz?](#)
- [Hätten Sie es gewusst?](#)

FIRMEN- & INDUSTRIEGESCHÄFT

Einladung zu unseren Online-Sessions: bAV easyInvest & bKV von AXA

Seien auch Sie dabei. Wir laden Sie herzlich zu unseren bAV und bKV - Online-Sessions ein.

Die betriebliche Vorsorge ist für viele Ihrer Firmenkundschaft ein zentrales Instrument zur Mitarbeitendenbindung und -gewinnung – und für Sie ein wichtiges Wachstumsfeld. Mit unseren neuen und weiterentwickelten Lösungen in der **bAV** und **bKV** unterstützen wir Sie dabei, moderne, attraktive Versorgungskonzepte anzubieten, die sowohl Arbeitgeber als auch Mitarbeitende überzeugen.

In zwei kompakten Online-Sessions zeigen wir Ihnen, wie Sie **bAV easyInvest** und die **bKV von AXA inkl. easyLine** gezielt im Firmenkundengeschäft einsetzen und gewinnbringend in Ihre Beratung integrieren.

Betriebliche Altersversorgung

[09.07. | 10:30–11:30 Uhr](#)

Inhalte

- Einordnung der bAV als Wachstumsfeld & Rolle von **bAV easyInvest** im AXA Produktportfolio
- Grundprinzip des **dynamischen 2-Topf-Hybrids** (Sicherungsvermögen + Sondervermögen InvestPlus)

- Garantien & Sicherheitsniveaus (60 %, 80 %, 90 % Bruttobeitragsgarantie) und Auswirkungen auf Rendite- und Sicherheitsprofil
- Kapitalanlage & Nachhaltigkeit: Sicherungsvermögen und InvestPlus (globale Ausrichtung, ETF- / Indexfondscharakter, Kosten, Renditeprofil)
- Flexibilitäten im Vertragsverlauf sowie Ablaufmanagement & Leistungsoptionen zum Rentenbeginn
- Einbindung in digitale Beratungstrecken und Übertragung in die Praxis

Betriebliche Krankenversicherung

[16.07. | 11:00–12:00 Uhr](#)

Inhalte

- Überblick zu den Auswirkungen der aktuellen **GKV-Gesundheitsreform**
- Entstehende Versorgungslücken für Mitarbeitende und Ansatzpunkte für Arbeitgeber
- Die **bKV von AXA** als moderner Benefit zur Mitarbeitendenbindung und Ergänzung der GKV-Leistungen
- Vorstellung der **easyLine** als smarte Ventillösung zur Absicherung von Familienangehörigen
- Praxisorientierte Lösungsansätze für Ihr Firmenkundengeschäft im Bereich Firmenkundenvorsorge bAV / Personen

FIRMEN- & INDUSTRIEGESCHÄFT

„Jürgen erklärt bAV easyInvest“



**Entdecken Sie die Highlights
unserer neuen bAV Lösung in unserer
neuen Videoreihe.**

Mit bAV easyInvest von AXA zeigen Arbeitgeber Fürsorge und Vorsorge, indem sie ihren Mitarbeitenden eine attraktive Altersvorsorgelösung bieten, die Sicherheit mit der Chance auf mehr Versorgung im Alter clever kombiniert.

AXA präsentiert Ihnen eine moderne, fondsgebundene Rentenlösung in der betrieblichen Altersversorgung, die zahlreiche Vorteile vereint. In unserer neuen Videoreihe „**Jürgen erklärt bAV easyInvest**“ lernen Sie die praktischen Highlights kennen – von Jürgen Michaelson, Vertriebspartner bei AXA und erfahrener bAV-Experte.

Los geht's mit dem ersten Video: [„Sicherheit und Rendite clever kombiniert“](#)

In diesem Video erläutert Jürgen, wie bAV easyInvest die Sicherheit garantiert und gleichzeitig die Chancen auf eine attraktive Rendite nutzt – eine clevere Kombination, die die moderne bAV ausmacht.

Und das ist erst der Anfang! In den kommenden Newsletter-Ausgaben dürfen Sie sich auf weitere Videos freuen, in denen Jürgen noch mehr praktische Beispiele und interessante Details zu bAV easyInvest für Sie aufbereitet.

Bleiben Sie gespannt und entdecken Sie, warum bAV easyInvest die moderne, flexible und sichere Lösung für die betriebliche Altersversorgung ist. Die Videos sind kurz, informativ und perfekt geeignet, um sich schnell einen Überblick zu verschaffen.

Weitere Informationen zu bAV easyInvest finden Sie [hier](#).

P.S. Stellen Sie uns Ihre Fragen! [Über diesen Link](#) können Sie anonym Ihre Fragen zum neuen bAV-Produkt einreichen.

Wir beantworten diese in einem Q&A-Format in einem unserer nächsten Newsletterbeiträge.



Privatgeschäft

Heilberufe - eine Zielgruppe mit echtem Potenzial

Mediziner:innen sind treue Kund:innen. Wer einmal das Vertrauen von Heilberufler:innen gewonnen hat, profitiert von einer stabilen, langfristigen Kundenbeziehung, die über Jahre wächst. Erfahren Sie auf den neu zusammengefassten Seiten im [AXA Maklerportal](#) alles Wissenswerte über die Zielgruppe mit echtem Potenzial.

Empfehlungen, die wirken: Heilberufler:innen sind eng vernetzt und sprechen offen über ihre Erfahrungen – eine positive Empfehlung unter Kolleg:innen öffnet Türen, die sich mit klassischer Akquise kaum bewegen würden.

Qualität vor Preis: Wer täglich Verantwortung für die Gesundheit anderer trägt, nimmt das eigene Risikomanagement ernst. Mediziner:innen investieren bewusst in hochwertige, bedarfsgerechte Absicherung. Sie suchen einen Partner, der ihre Bedarfe wirklich versteht.

Darum ist AXA der richtige Partner für Heilberufler:innen: Von der ersten Vorlesung bis zur eigenen Praxis – AXA begleitet Mediziner:innen in jeder Berufsphase. Mit maßgeschneiderten Tarifen, dem

einzigartigen **Lebensphasenkonzept** und erstklassigen digitalen Services bietet AXA einen langfristigen Rundumschutz für Ihre Kund:innen aus dem Gesundheitswesen.

Nutzen Sie [diese Unterlage](#) gerne für Ihre Ansprache und rechnen Sie die Angebote für Ärzt:innen online oder direkt auf Ihrem Smartphone.

Privatgeschäft

AXA liegt mit dem GesundExtra auf einem starken 2. Platz!

Der GesundExtra erreicht eine hervorragende Platzierung im Handelsblatt Spezial: Ranking Krankenversicherung (Mai 2026). Meike Herbers-Müller von AXA sagt: „Der Trend geht zu einer 100-prozentigen Absicherung ohne Lücken oder unerwartete Kosten“. Analyst:innen haben private Angebote geprüft und Tarife mit dem besten Preis-Leistungs-Verhältnis ermittelt. Lesen Sie hier den gesamten Artikel: [Handelsblatt_Ranking_Krankenvollversicherung](#).

Die besten Krankenvollversicherungen mit Premiur					
Ranking der Anbieter in Deutschland					
Gesellschaft/Tarif	Selbstbehalt pro Jahr in €	Monats- beitrag in €	Rating Finanzstärke ¹	Produkt- rating ²	G
Hallesche Krankenversicherung auf Gegenseitigkeit NK.select XL Bonus, URZ, PVN	0 €	819,43 €	mmm	FFF+	
Axa Krankenversicherung GesundExtra, Prem Zahn-U, PVN	450 €	779,40 €	mm	FFF+	
Landeskrankenhilfe V.V. GesundheitsUpgrade Premium, PVN	500 €	810,67 €	mmm	FFF+	
Universa Krankenversicherung uni-Top Privat 300, PVN				FFF	

Michael Franke, der Geschäftsführer der Ratingagentur Franke &

Bornberg, sagt: „Die Finanzstärke spielt eine Rolle bei der Auswahl“, darum fließt sie auch zu 10 % in das Ranking mit ein. Nicht nur deshalb spielt AXA im Wettbewerb ganz oben mit. Der **GesundExtra von AXA** bietet zusätzlich extra starke, extra faire und extra flexible Leistungen: [Topschutz GesundExtra](#).

Mit Premiumleistungen im ambulanten und stationären Bereich besticht der GesundExtra durch weitere Features, wie zum Beispiel einer Option auf höherwertigen Schutz ohne Gesundheitsprüfung, einen jährlichen Wechsel der Selbstbeteiligung zum 01.01. eines Jahres ohne Gesundheitsprüfung, Beitragsbefreiung bis zu 6 Monaten bei Bezug von Elterngeld und nicht zuletzt durch eine garantierte Pauschalerstattung bei Leistungsfreiheit (900 Euro im GesundExtra 1, 450 Euro im GesundExtra 2) sowie einer zusätzlichen erfolgsabhängigen Beitragsrückerstattung.

Mit dem **gesundheitsservice360°** ist AXA beim Abschluss des GesundExtra immer an der Seite Ihrer Kund:innen. Von Präventionsangeboten zum Erhalt der Gesundheit, über die qualifizierte medizinische Beratung rund um die Uhr, bis zur umfassenden Versorgung im Krankheitsfall – der **gesundheitsservice360°** versteht sich als Rundum-Begleitung in allen Lebenslagen. Hier erhalten Sie weitere Informationen zu dem mehrfach ausgezeichneten Service: [gesundheitsservice360°](#).

Privatgeschäft

Zahnezusatzversicherungen boomen – und AXA ist mit dabei!

Das ist ein guter Grund für Cash-online, einen Blick auf die neuen Zahntarife zu werfen und sie einem Praxistest zu unterziehen. Lesen Sie hier, worauf es bei der Wahl eines überzeugenden Tarifes wirklich ankommt: [AXA startet neue Zahnezusatztarife: Weniger Komplexität, mehr Klarheit.](#)



Privatgeschäft

singleTRAVEL von AXA – sorgenfrei durch den Sommer reisen!

Sommer, Sonne, Reisezeit – und Ihre Kund:innen mittendrin!

Mit singleTRAVEL von AXA bieten Sie genau den richtigen Schutz zur richtigen Zeit: weltweiter Krankenversicherungsschutz für bis zu 56 Tage, unkompliziert und verlässlich. Jetzt ist der perfekte Moment, das Gespräch zu suchen. Alle notwendigen Informationen dazu finden Sie hier: [AXA-Makler.de](https://www.axa-makler.de).

Privatgeschäft

Erstellen Sie mit dem Link-Generator personalisierte Links für unsere Krankenzusatzversicherungen!

Mit unserem Link-Generator können Sie in wenigen Schritten Ihren individuellen Link für die Online-Rechner der Krankenzusatzversicherungen erstellen. Der generierte Link zeigt Ihre persönlichen Kontaktdaten in den Online-Rechnern an und kann

dauerhaft genutzt werden – sei es per E-Mail an Ihre Kund:innen oder auf Social Media.

[Hier](#) geht es zum Linkgenerator.

Für die **Zahnzusatzversicherung** bieten wir zusätzliche Optionen: Sie können beispielsweise die anzuzeigenden Zahn-Tarife selbst auswählen.

Um Ihnen den Einstieg zu erleichtern, finden Sie auf AXA-Makler.de beim jeweiligen Produkt, wie z.B.

der [Zahnzusatzversicherung](#), **zwei praktische Erklärhilfen** zum Link-Generator:

- **Eine Schritt-für-Schritt-Anleitung** als [PDF](#)
- Ein kurzes [Erklärvideo](#)

Unser Tipp: Probieren Sie die Generierung Ihres persönlichen Links gleich aus und überzeugen Sie sich selbst von der Einfachheit!

Übergreifend

Optimierte Kundenübersicht: Darstellung der Reiter als Menüpunkte in der Linksnavigation

Mit dem Release am 09.07.2026 werden in der Kundenübersicht von MyAXA-Makler die bisher dargestellten Reiter „Kundendetails“ (Reiter „Interessentendetails“), „Geschäftsvorfälle“, „Bank und Zahldaten“ sowie „Schäden“ als Menüpunkte in der Linksnavigation aufgeführt. Weitere Informationen finden Sie auf [„AXA-Makler.de“](#) unter [„MyAXA-Makler & Release-Informationen“](#).



Privatgeschäft

Das Gewitterrisiko steigt – was tun bei Hagelschäden am Kfz?

Schnell und unkompliziert Kfz-Hagelschäden melden – mit unserem neuen Hagelschadenprozess.

Die Temperaturen steigen wieder und damit auch das Gewitter- und Hagelrisiko.

Große Hagelereignisse stellen die Schadenprozesse immer wieder vor operative und finanzielle Herausforderungen.

Um dennoch die Schäden schnell und unkompliziert für Ihre Kund:innen zu regulieren, ist das nahtlose Zusammenspiel von der Schadenmeldung, über die Sammelbesichtigung bis zur Reparatur oder Auszahlung von entscheidender Bedeutung.

Mit unserem neuen Hagelschadenprozess ermöglichen wir eine komplett digitale und automatisierte Abwicklung der Schäden mit minimalem Aufwand für Ihre Kund:innen: 60 Sekunden für die Meldung, 20 Minuten bei der Sammelbesichtigung mit Hagelscanner und KI-unterstützter Schadenkalkulation und sofortige Regulierung (bei fiktiver Abrechnung) oder Terminierung der Hagelreparatur.

Damit auch Ihre Kund:innen dies erleben, nutzen Sie die folgenden Schadenmeldewege:

Vertriebsportal: Melden Sie Kfz-Hagelschäden direkt im Vertriebsportal MyAXA-Makler.

Die Meldung ist einfach und innerhalb weniger Minuten erledigt und löst automatisch die Schadenanlage im AXA Schadensystem (ClaimCenter), die maschinelle Deckungsprüfung und eine automatische Beauftragung eines: einer AXA Sachverständigen aus, was die Bearbeitungszeit erheblich verkürzt.

Online-Schadenmeldung auf <https://www.axa.de/hagel>: Für schnelle, unkomplizierte Meldungen durch Ihre **Kund:innen**. Ohne Login – nur Fahrzeugkennzeichen erforderlich!

Eine Anleitung für die Hagel-Schadenmeldung in MyAXA-Makler können Sie [hier](#) aufrufen.

Übergreifend

Hätten Sie es gewusst?

Informieren Sie sich über relevante Zahlen, Fakten und Hintergründe aus Wirtschaft, Politik und Gesellschaft.

- Zu- und Abwanderung in Deutschland
- Die Brexit-Entscheidung
- Städte im Hitze-Check
- Auf Kreuzfahrt
- Treibhausgase von Rechenzentren

[mehr erfahren →](#)

[IMPRESSUM](#) [DATENSCHUTZ](#) [NUTZUNGSHINWEISE](#) [ANMELDEN](#) [ABMELDEN](#)

AXA Konzern AG, Köln. Alle Rechte vorbehalten.

