

Mehr drin für Ihre Firmenkunden: bAV mit BUZ ohne Gesundheitsprüfung



Die fondsgebundenen Anlagekonzepte der Bayerischen in Direktversicherung und Unterstützungskasse bieten mehr als den Marktstandard. Ein besonders starkes Argument im Firmenkundengeschäft ist die **BUZ ohne Gesundheitsprüfung**.

Der Mehrwert ist konkret: Es ist **kein Kollektiv erforderlich**, die Lösung ist also auch für Einzelverträge möglich. Die BUZ ist **immer fakultativ**, niemand muss, aber jeder kann. Möglich ist sie bis zu einem Beitrag von **4 % der BBG**, aktuell 338 Euro. Bei einem Beitrag von **4 % bis 8 % der BBG** ist sie **mit DOE möglich**. Zusätzlich ist eine **Dynamik** vorgesehen, die im BU-Fall auch als fortgeführte Dynamik weiterlaufen kann.

Nutzen für Ihre Beratung:
Sie schaffen zusätzlichen Schutz mit geringerer Einstiegshürde und erweitert Ihr Argumentarium im bAV-Gespräch spürbar.

[Zur Unternehmensvorsorgewelt](#)

bAV Blue Invest: Mit nachhaltiger Fondsauswahl neue Impulse setzen
Die neue bAV der Bayerischen setzt bei fondsgebundenen Anlagekonzepten in Direktversicherung und Unterstützungskasse eine klare Benchmark. Ein besonderes

Highlight ist die **nachhaltige Fondsauswahl** innerhalb der **bAV Blue Invest**.

Das Konzept verbindet attraktive Altersvorsorge mit Nachhaltigkeit und hebt sich damit deutlich vom deutschen Versicherungsmarkt ab. Die Anlage erfolgt im Sicherungsvermögen und ausschließlich in qualitätsgesicherten Fonds im Sinne von Art. 8 und 9 OffenlegungsVO. Zusätzlich stehen auch die Sachwerte-Fonds von Pangaea Life sowie ein nachhaltig gemanagtes Portfolio zur Verfügung. Gerade für Kunden, die sich nicht selbst um Auswahl und Anpassung ihrer Fonds kümmern möchten, ist das ein starkes Argument.

Die Highlights



Mehrwert mitnehmen und bei Fragen direkt mit Erwin Andreas sprechen!

👉 Hier geht's zum Video

Ihre bAV Ansprechpartner bei der Bayerischen

BU für Schüler und Studenten - Jetzt durchstarten!



Der Schulabschluss ist der ideale Zeitpunkt, um junge Menschen für die Berufsunfähigkeitsversicherung zu gewinnen. Nutzen Sie unseren neuen Vertriebsimpuls, um bei Schülern, Auszubildenden und Studenten zu punkten und sich diese attraktive Zielgruppe frühzeitig zu sichern.

Ihre Top-Argumente für die Beratung

- **Top-Beiträge:** Durch einen frühen Einstieg sichern sich Ihre Kunden dauerhaft günstige Schüler-Konditionen.
- **Einfache Annahme:** Profitieren Sie vom meist optimalen Gesundheitszustand in jungen Jahren für eine unkomplizierte Policierung.
- **Volle Flexibilität:** Die günstige Einstufung bleibt erhalten, eine spätere Besserstellung bei ungefährlicheren Berufen ist möglich.
- **Sicher wachsen:** Der Versicherungsschutz kann später ohne erneute Gesundheitsprüfung erhöht werden.

Zusätzlich finden Sie alle wichtigen Informationen, Top-Argumente und einen großen FAQ-Bereich auf unserer neuen zentralen Landingpage:

[👉 Zur Landingpage](#)