



VertriebsCampus – Unsere Weiterbildungsangebote im Mai

Liebe Vertriebspartner:innen,

heute erhalten Sie im Folgenden die Übersicht unseres Online-Seminar-Angebots für Mai.

Ist etwas von Interesse für Sie dabei? Dann melden Sie sich gleich zu Ihrem Wunschtermin an.

Die "Jetzt anmelden" Felder führen nach dem Login im VertriebsCampus direkt zum gewünschten Termin.



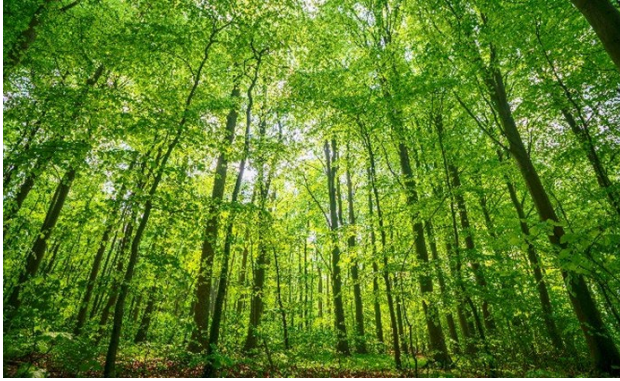
st auf Spezialisierung - rsicherungslösungen für die Branche u und Handwerk Deckungskonzept aftpflicht und Cyber (MOFIKO 113)

- Zielgruppe Bau- und Handwerk in der Firmenversicherung
- Haftpflichtversicherung Zielgruppe Bau- und Handwerk
- Cyberversicherung Zielgruppe Bau- und Handwerk

05.05.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Dauer: 120 Minuten IDD: 100 Minuten



06.05.2026 11:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

**Waldbesitzende bedarfsgerecht
versichern - Waldbrandversicherung -
Lösungsangebote von AXA (MOFIKO 102)**

- Waldbrandversicherung -
Lösungsansätze von AXA
- Versicherungsformen: Vollwert,
Teilwert, pauschal
- Versicherbare Zusatzkosten
- Schadenbeispiele und
Berechnungsgrundlage eines
Schadens

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



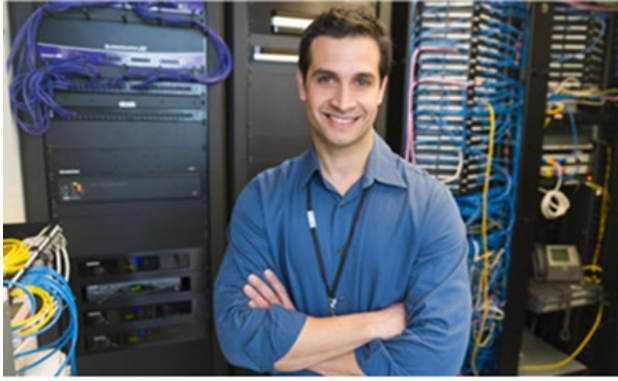
13.05.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

**Die Prozesswelt der betrieblichen
Krankenversicherung (bKV) von AXA - von
Angebot, Antrag bis zur Erstellung
einer Versorgungsordnung - Kund:innen
bedarfsgerecht beraten (MOFIKV 04)**

- Digitalen Angebots- und Antragsprozesse bis zur Erstellung einer Versorgungsordnung in der bKV von AXA
- Verwaltungsprozesse für die Einrichtung eines bKV-Gruppenvertrags
- Erstellung einer bKV-Versorgungsordnung unter Berücksichtigung arbeitsrechtlicher Rahmenbedingungen
- Beantragungsprozess des Firmen- und Mitarbeiterportals inklusiver Leistungs-App von AXA
- Kund:innennutzen-Argumentation für Arbeitgebende und Arbeitnehmende

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



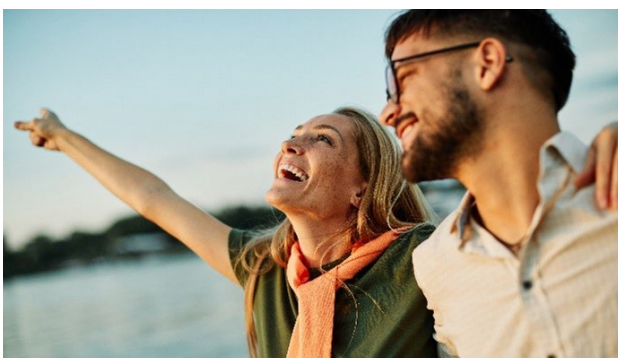
19.05.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

**Profi-Schutz FirmenFlex-
Cyberversicherung - Firmenkunden richtig
versichern (MOFIKO 16)**

- Produktvorstellung FirmenFlexCyber
- Serviceleistungen und technische Unterstützung
- Praxisbeispiele

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



20.05.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

**Digital vom Angebot bis zur Police - Tools
und Portale - Relevantes für die
Versicherungs-kund:innenberatung
(OÖDUE 109)**

- Übersicht der von AXA und DBV gebotenen Unterstützung im Beratungs- und Verkaufsprozess:
- Tools für die bedarfsgerechte Kund:innenberatung: ÖD-Navigator, BT, IIP, Risikoprüfungstools, digitale Signatur

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



**zukunftsicher vererben und verschenken
Fachwissen Vorsorge & Produktlösungen
in AXA - Versicherungskund:innen richtig
beraten (MOPRVO 104)**

- Bedeutung von frühzeitiger Planung rund um die Themen Erben und Verschenken
- Unterschiedlichen Gestaltungsmöglichkeiten bei Schenkungen in Verbindung mit den Produktlösungen von AXA
- Rechtliche und steuerliche Grundlagen zum Thema Vererben in Verbindung mit den Produktlösungen von AXA
- Vorteile einer Lebensversicherung in Bezug auf die Besteuerung bei Auszahlung
- Praxisbeispiele

20.05.2026 + 21.05.2026
09:30 Uhr

Jetzt
anmelden

Dauer: 2x 90 Minuten IDD: 150 Minuten



21.05.2026 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

**Liquidität für Firmenkunden (Garantie- und Kautionsversicherungen) -
Versicherungskund:innen richtig beraten
(MOFIKO 17)**

- Inhalte der Garantie- und Kautionsversicherung
- Serviceleistungen und technische Unterstützung für Kund:innen
- "Sicherheit durch Liquidität" (Praxisbeispiele)

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



**Grundlagen der betrieblichen Altersversorgung (bAV) -
Betriebsrentenstärkungsgesetz (BRSG)
(MOFIKO 101)**

- Grundlagen und Vorteile betriebliche Altersversorgung (bAV)
- Betriebsrentenstärkungsgesetz, Direktversicherung, Rechtsanspruch auf Entgeltumwandlung
- Durchführung einer Berechnung mit dem Gehaltsumwandlungsrechner
- Relevantes für die Kund:innenansprache und -beratung

22.05.2026 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 150 Minuten IDD: 120 Minuten



26.05.2026 13:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Die Sozialtarife der Privaten Krankenversicherung – eine Orientierungshilfe um Kund:innen in besonderen Ausgangssituationen richtig zu beraten (MOPRKV 07)

- Zielsetzung und Grundlage der Sozialtarife in der Privaten Krankenversicherung
- Überblick über Unterschiede im Vergleich der Sozialtarife der PKV hinsichtlich Zugangsvoraussetzungen, Beitragsberechnung und Leistungsmerkmalen
- Sozialtarife der Privaten Krankenversicherung in der unterstützenden und begleitenden Beratung "Pro PKV"
- Relevantes für die Kund:innenberatung

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



27.05.2026 09:30 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

**Betriebliche Krankenversicherung (bKV)
und Arbeitsrecht - Relevantes für die
Versicherungskund:innenberatung
(MOFIKV 02)**

- Vertragliche Grundlagen
- Gleichbehandlung/Gruppenbildung
- Ausstiegsmöglichkeiten

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



**Das neue Produktportfolio von AXA für
Zahnzusatz: Zahn Premium, Zahn Komfort,
Zahn Klassik und Zahn easy - Kund:innen
bedarfsgerecht versichern (MOPRKV 107)**

- Marktpotenziale und -chancen und Bedarf für Zahnzusatzversicherungen
- Das neue Produktportfolio von AXA Krankenversicherung für Zahnzusatz: Zahn Premium, Zahn Komfort, Zahn Klassik und Zahn easy

28.05.2026 14:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

-
- Kund:innen bedarfsgerecht beraten und versichern

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



18.05.2026 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

profino Webinar

Zahnzusatz-Beratung: passgenau, flexibel und bedarfsorientiert

- Vorstellung der neuen Zahnzusatz-Tarife Zahn Klassik, Zahn Komfort und Zahn Premium, sowie Zahn easy

Dauer: 45 Minuten IDD: 35 Minuten

Weitere Termine unserer Online-Seminare für die Folgemonate finden Sie direkt im [VertriebsCampus](#).

Falls Sie noch keinen Zugang zum VertriebsCampus haben, können Sie sich [hier](#) registrieren.

Um Ihnen einen Ausblick auf unser geplantes Weiterbildungsangebot 2026 zu geben,

haben wir eine Übersicht für Sie erstellt. Sie finden diese hier: [Zur Seminarbroschüre 2026](#)

Haben Sie Fragen oder benötigen Sie Unterstützung? Melden Sie sich gerne bei uns.



Norbert Lohmann

Maklerbetreuer Private
Vorsorge Maklervertrieb
AXA Konzern AG

Mobil: [01520 - 9372741](tel:01520-9372741)

Norbert.Lohmann@axa.de



Volker Hilpert

Maklerbetreuer
Kranken Maklervertrieb
AXA Konzern AG

Mobil: [01520 -
9372951](tel:01520-9372951)

Volker.Hilpert@axa.de



Annette Kunz

Maklerbetreuerin
Komposit
Maklervertrieb
AXA Konzern AG

Mobil: [01520 -
9372346](tel:01520-9372346)

Annette.Kunz@axa.de