



Vertriebsinformationen für Geschäftspartner

Sehr geehrte Damen und Herren,,

nur noch 1 1/2 Wochen bis zu unserem **Kompositkongress 2026** - mit klarer Beratung, reduzierter Haftung und nachhaltigem Wachstum. Ein Klick genügt: [Jetzt anmelden!](#)

Besuchen Sie uns nächste Woche auf der **MMM-Messe** am Stand der Bayerischen. Wir freuen uns auf den persönlichen Austausch. Und: Unsere Fachvorträge lohnen sich.

Ihre Stimme zählt: Nehmen Sie an der Umfrage „**AssCompact AWARD** – Betriebliche Altersvorsorge 2026" teil. Details im Beitrag.

Weitere Themen:

NEU - Die KlassikRente bAV der Bayerischen mit BUZ-Beitragsbefreiung, ein profino Webinar am 23. April "BU neu denken - Frauen und Schüler gezielt beraten", Korrektur und Klarstellung zu unserer Unfall & Multi PROTECT aus dem letzten Newsletter und ein neuer plusrente-Gutschein: 15 € Cashback bei Abschluss eines weiteren Produkts

Viel Freude beim Lesen!

Mit den besten Grüßen

Veronika Mair

Partner-News der Bayerischen



Mit einem Klick zu den Themen:

1. [Kompositkongress 2026 am 28. April - Wer Komposit mit Strategie nutzt, gewinnt](#)
2. [MMM in München - Die Bayerische ist dabei! - 21. April 2026](#)
3. [Umfrage AssCompact Award - Betriebliche Altersvorsorge 2026](#)
4. [NEU: Die KlassikRente bAV der Bayerischen mit BUZ-Beitragsbefreiung](#)
5. [BU neu denken: Frauen und Schüler gezielt beraten - profino Webinar: 23. April](#)
6. [Korrektur und Klarstellung: Unfall & Multi PROTECT Update](#)
7. [plusrente: Gute Entscheidungen werden belohnt - mit 15 € Cashback](#)



Kompositkongress 2026

Wer Komposit mit Strategie nutzt, gewinnt

28. April | 9-16 Uhr




Dieser Kongress bringt auf den Punkt, was im Komposit wirklich funktioniert: Klare Beratung, reduzierte Haftung und nachhaltiges Wachstum. Erleben Sie Strategien und Praxisbeispiele aus allen relevanten Bereichen. Von Gewerbe über Wohngebäude bis hin zu Schadenmanagement und KI. Kompakt. Substanziell. Umsetzbar und mit messbarem Impact auf Ihr Geschäft.

Das nehmen Sie mit:

- konkrete Vertriebschancen für 2026
- Praxisnahe Impulse für Ihre Beratung
- Differenzierung vom Wettbewerb
- Zukunftsthemen frühzeitig für sich nutzen

[Details und Agenda](#)

 **Dienstag, 28. April 2026**

 **09:00 - 15:45 Uhr**

[Jetzt anmelden](#)

Ein Termin für alle, die nicht nur reagieren, sondern gestalten wollen. Wer 2026 wachsen will, sollte hier dabei sein!

MMM 2026 in München - Die Bayerische ist dabei!

Die meisten gehen um 17 Uhr. Sie sollten bleiben!



Kostenfreie IDD-Stunden, Fachvorträge ausgewiesener Experten und viele Aussteller: Am 21. April 2026 öffnet die MMM-Messe von 09:00 bis 18:00 Uhr endlich wieder ihre Türen – und die Bayerische ist natürlich auch wieder mit eigenem Stand direkt am Eingang dabei!

Mit vier Vorträgen, die Sie fachlich weiterbringen. Kein Überblick, sondern konkreter Mehrwert für Beratung, Abschluss und Positionierung.

[Zur Fachmesse](#)

[Download Agenda](#)




[Zu den Fachvorträgen](#)

Die Slots der Bayerischen im Überblick



Hallo Zukunft - die neue Fondsrente der Bayerische

Maximale Flexibilität für alle Lebensphasen – mit klaren Argumenten für die Beratung.

 Referent: Karl Loidl  11:15 - 12:00 Uhr  Raum F129

[Zum Vortrag](#)



Gewerbe 2026 mit der Bayerischen

Einblicke in unsere Produktwelt und Ansätze, wie Sie Ihr Gewerbegeschäft gezielt ausbauen.


 Referentin: Andrea Ullrich  15:15 - 16:00 Uhr  Raum F129



[Zum Vortrag](#)



Vorsorge und Zielgruppenansprache mit der Bayerischen

Beamte und nachhaltige Firmen
verständlich adressieren – praxisnah
und vertriebsrelevant.


 Referenten: Maximilian Buddecke & Panos Kalantzis


 15:15 - 16:00 Uhr  Raum F129

[Zum Vortrag](#)



Pangaea Life Blue Invest - Die fondsgebundene Rentenversicherung

 Referent: Uwe Mahrt

 17:15 - 18:00 Uhr

 Raum F129

Dieser Slot ist spät gesetzt, aber: Am Ende eines Messtages trennt sich die Spreu vom Weizen. Die einen gehen. Die anderen holen sich genau die Impulse, die im Beratungsgespräch den Unterschied machen.

Wenn Sie bleiben, nehmen Sie konkret mit:

- Einordnung der aktuellen Marktsituation
- Ansatzpunkte für eine fundierte, überzeugende Fondsberatung
- Klarheit, wie Sie das volle Potenzial von Pangaea Life gezielt nutzen

Genau die Tiefe, die Sie brauchen, um Kunden souverän zu führen und Abschlüsse sicher zu machen.

👉 **Unsere klare Empfehlung: Planen Sie diesen Slot fest ein.**

👉 **Ihr nächster Schritt vor Ort**

Kommen Sie direkt am Eingang an unseren Stand, holen Sie sich Ihren persönlichen Überblick, sprechen Sie mit unserem Team und planen Sie Ihre Vorträge gezielt.

👉 Und wenn Sie nur einen Vortrag mitnehmen: **Bleiben Sie bis 17:15 Uhr. Es wird sich auszahlen!**

[Zum Vortrag](#)

Umfrage AssCompact Award

Betriebliche Altersvorsorge 2026

AssCompact

— AWARD —

Informationen zur anstehenden Umfrage
AssCompact AWARD – Betriebliche Altersvorsorge 2026

Ihre Stimme zählt: Nehmen Sie an der Umfrage „ASSCompact AWARD – Betriebliche Altersvorsorge 2026“ teil. In dieser Umfrage sind auch wir gelistet und wir freuen uns, wenn Sie unsere Produkte und Services in einem neutralen Umfeld bewerten.

Befragungszeitraum

Wenn Sie die nachfolgenden Teilnahmevoraussetzungen erfüllen, erhalten Sie am **16. April 2026 von AssCompact eine persönliche Mail** mit Ihrem **individuellen Teilnahmelink**.

Die Beantwortung der Umfrage dauert ca. 15 Minuten und kann jederzeit

unterbrochen werden.

Eine Teilnahme ist bis 28. April 2026 möglich.

Teilnahmevoraussetzungen

Zur Teilnahme berechtigt sind alle unabhängigen Vermittler unter Angabe einer gültigen IHK-Nummer. Um an den AssCompact Umfragen teilnehmen zu können, benötigen Sie vor dem jeweiligen Umfragestart ein gültiges Nutzerkonto auf asscompact.de sowie ein aktives kostenfreies AssCompact Abonnement:

Um sich zu registrieren bzw. Ihren persönlichen Anmelde-Status zu überprüfen, klicken Sie bitte auf den nachfolgenden Link:

[Zur Anmeldung für die AssCompact Umfrage](#)

NEU: Die KlassikRente bAV der Bayerischen mit BUZ-Beitragsbefreiung



Die klassische Direktversicherung
KlassikRente bAV

NEU - jetzt mit
BUZ-Beitragsbefreiung

Anfang des Jahres sind wir mit unserer neuen bAV erfolgreich in den Markt gestartet – mit fonds-gebundenen Tarifen, die deutlich mehr bieten als der Marktstandard. Das durchweg positive Feedback aus dem Vertrieb bestätigt uns: Mit unseren Lösungen treffen Sie genau den Bedarf Ihrer Kunden.

Ab sofort steht Ihnen auch unsere KlassikRente bAV mit BUZ-Beitragsbefreiung zur Verfügung. Damit erweitern Sie Ihr Angebot gezielt um eine Lösung für

Kunden, die bei ihrer bAV besonderen Wert auf Sicherheit und Planbarkeit legen. Gerade in Zeiten geopolitischer Spannungen, wirtschaftlicher Unsicherheit und steigender Lebenshaltungskosten wächst bei so machen Arbeitnehmerinnen und Arbeitnehmern der Wunsch nach besonders verlässlicher Vorsorge. Für diese Zielgruppe wird eine klassische bAV-Lösung zunehmend attraktiver.

Die Highlights

BU neu denken: Frauen und Schüler gezielt beraten

profino Webinar: 23.04 | 14-15 Uhr



Webinar · 23. April · 14 Uhr

BU neu denken: Frauen und Schüler gezielt beraten

Nadine Meier,
die Bayerische

profino

Mehr erfahren

Im Mittelpunkt steht die gezielte Beratung von Frauen und Schüler*innen, als oft

unterschätzte BU-Zielgruppen. Frauen und Schüler*innen rücken stärker in den Fokus. Ihre Bedürfnisse unterscheiden sich deutlich. Genau hier entstehen Beratungslücken. Wer diese Gruppen versteht, hebt sich klar ab. Neue Perspektiven eröffnen echte Wachstumspotenziale. Welche Ansätze führen zum Abschluss? Und wie gelingt eine zielgerichtete Ansprache im Alltag?

Erfahren Sie alles darüber im profino Webinar mit unserer Biometrieexpertin Nadine Meier.

[Jetzt anmelden](#)

⚠ **Korrektur und Klarstellung:**
Unfall & Multi PROTECT Update



In der letzten Ausgabe hat sich bei den Updates zu Unfall und Multi PROTECT eine missverständliche Formulierung eingeschlichen. Damit Sie in der Beratung sauber argumentieren können, stellen wir Ihnen die Inhalte hier noch einmal klar und korrekt dar:

Zum 01.04. wird beides gleichzeitig besser: Unsere Unfallversicherung und Multi PROTECT. Für Sie heißt das vor allem: Mehr Substanz in der Beratung und neue Aufhänger für Abschlüsse.

Wir haben für Sie die wichtigsten Punkte kompakt zusammengefasst.

📄 Multi PROTECT: Update mit klarer Positionierung

Auch hier wird nachgeschärft – fachlich und vertrieblich.

Das ändert sich:

- überarbeitete Bedingungen, die an den aktuellen Stand medizinischer Entwicklungen angepasst wurden
- Beitragsanpassung im Neugeschäft um **5 %**
- **die Bezeichnung MultiRisk-Versicherung ersetzt künftig die bisherigen Begriffe wie Existenzsicherungsrente**

- Anpassung bei den Pflegeleistungen von Pflegegrad 1 auf die **Pflegegrade 3 bis 5**

Ihr Mehrwert im Gespräch:

- moderner Leistungsrahmen
- klarere Argumentation gegenüber Kunden
- starke Impulse für Neuabschluss und Bestandsansprache

Update Unfallversicherung: spürbar verbessert

Das Produkt wird detaillierter und im Kundennutzen klarer, mit erweiterten und veränderten Leistungen (z. B. Reha, Kur, Arbeitslosigkeit), neuen Extras wie Gipsgeld, verbessertem Kinderschutz sowie längeren Fristen und zusätzlichen Sofortleistungen – alle Änderungen sind im Download-Dokument übersichtlich dargestellt:

 [Übersicht der veränderten Leistungen](#)

Fazit für Ihren Vertrieb

Diese Updates liefern Ihnen genau das, was aktuell zählt:

bessere Leistungen, klare Story und konkrete Abschlussanlässe.

Nutzen Sie die Chance für:

- gezielte Bestandsansprache
- neue Impulse im Beratungsgespräch

Alle Details & Unterlagen finden Sie im Beraterportal:

 [Unfall](#)

 [Multi PROTECT](#)

Gute Entscheidungen werden belohnt
mit 15 € Cashback



Gute Entscheidungen verdienen eine Belohnung: plusrente Kundinnen und Kunden sichern sich beim Abschluss eines weiteren Produktes der Bayerischen einen **15 € Cashback-Gutschein**. Jetzt Vorsorge clever erweitern, zusätzlichen Schutz genießen und gleichzeitig einen attraktiven Vorteil mitnehmen.

 **Gutschein**



Vertriebs-Partner-Center

Bei Fachfragen zu
Makler-Pools und
Vertrieben

Telefon [089 / 6787-9233](tel:089/6787-9233)

Mo bis Do: 9 bis 17 Uhr
Fr: 9 bis 16 Uhr



Angebots- und Vertriebs-Service

Für Angebots-,
Bestands- und
Tarifinformationen

Telefon [089 / 6787-2222](tel:089/6787-2222)

Mo bis Fr: 7 bis 18 Uhr



Regionalleiter-Suche

Finden Sie Ihren
persönlichen
Ansprechpartner
für Ihre Region.

Events der Bayerischen



diebayerische.de | [Impressum](#) | [Datenschutz](#)