



FIRMEN- & INDUSTRIEGESCHÄFT

Profi-Schutz Absicherung von AXA – Ihr starker Partner im gewerblichen Firmenkundenbereich – für Gebäude, Inhalt und Haftpflicht



Ein neues Jahr, ein frischer Start – auch für Ihre Kund:innen im gewerblichen Firmenkundenbereich!

2026 bietet zahlreiche Chancen und Herausforderungen, bei denen AXA als verlässlicher Partner an Ihrer Seite steht und Sie und Ihre Kund:innen unterstützt.

Mit unserem Profi-Schutz Konzept setzen wir auf innovative Absicherungslösungen, die den Schutz Ihrer Kund:innen optimal auf die jeweiligen Risiken zuschneiden. Besonders im Bereich Gebäude, Inhalt und Haftpflicht profitieren Ihre Kund:innen von unseren bewährten und zugleich zukunftsorientierten Leistungen.

Unsere Highlights im Überblick!

Profi-Schutz Sach-Inhalt:

- Unsere Komfort-Klausel
- Absicherung verschiedener Versicherungsorte
- Generelle Neuwertversicherung für im Gebrauch befindliche Betriebseinrichtung
- Bedarfsgerechtes, modulares Deckungskonzept

Profi-Schutz Gebäude:

- Unsere Komfort-Klausel
- Unterversicherungsverzicht bis zu 10 % der Versicherungssumme
- Verbesserte Wiederherstellungsregelung
- Bedarfsgerechtes, modulares Deckungskonzept

Profi-Schutz Haftpflicht:

- Hohe Versicherungssummen und Sublimits
- Zielgerichteter Rundum-Schutz
- Passgenaue Branchenlösungen
- Viele beitragsfreie Einschlüsse

Setzen Sie auf AXA als starken Partner für den gewerblichen Firmenkundenbereich. Mit unseren maßgeschneiderten Lösungen sichern Sie den Erfolg Ihrer Kund:innen – heute, im Jahr 2026 und darüber hinaus.

Wir entwickeln unsere Produkte kontinuierlich weiter und freuen uns darauf, im Laufe des Jahres noch viele spannende Neuigkeiten und innovative Lösungen für Sie und Ihre Kund:innen präsentieren zu dürfen.

Für Fragen, individuelle Beratungen oder weiterführende Informationen stehen wir Ihnen jederzeit gern zur Verfügung!

- [Einladung zum neuen Veranstaltungsformat "Live aus Studio12" des AXA Maklervertriebs](#)
- [Kautionsversicherung BonLine®ONE: Aktionstarif– die perfekte Ergänzung zu bestehen Bürgschaftslinien](#)
- [gesundheitsservice360° – mach\(t\) mich stark](#)
- [Erweiterung der bKV-Bausteine um „Lebensstärke“](#)
- [Neue Funktionen im AXA FondsNavigator für eine passgenaue Anlagestrategie](#)
- [VIAlife von AXA – Ausübung des Optionsrechts – unkompliziert und schnell beantragt](#)
- [Hätten Sie es gewusst?](#)



FIRMEN- & INDUSTRIEGESCHÄFT

Einladung zum neuen
Veranstaltungsformat "Live aus
Studio12" des AXA Maklervertriebs

**Wir freuen uns, Ihnen das brandneue
Veranstaltungsformat "Live aus
Studio12" vorzustellen – eine
innovative Plattform für spannende
und informative Themen rund um AXA.**

Unsere erste Online-Veranstaltung findet am **24. Februar von 10:00 bis 11:00 Uhr** statt und steht ganz im Zeichen des Themas **"Mitarbeitendenabsicherung"**.

Freuen Sie sich auf interessante Einblicke in die Themenfelder **betriebliche Altersvorsorge (bAV)**, **betriebliche Krankenversicherung (bKV)** und **internationale Krankenversicherung (iKV)**.

Seien Sie dabei, wenn wir gemeinsam aktuelle Trends, Chancen und Herausforderungen in diesem Bereich beleuchten und wertvolle Impulse für Ihre Arbeit geben.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann laden wir Sie herzlich zu unserer ersten Veranstaltung ein:
[24.02.2026 live aus Studio 12 – Aktuelles und Relevantes von AXA für Ihre Kundenberatung \(Februar\), Schwerpunktthema Mitarbeitendenabsicherung](#)

Falls Sie noch keinen Zugang zum VertriebsCampus haben, registrieren Sie sich bitte vorab [hier](#).

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Privatgeschäft

Kautionsversicherung BonLine®ONE: Aktionstarif– die perfekte Ergänzung zu bestehen Bürgschaftslinien

Die Kautionsversicherung BonLine®ONE bietet Bürgschaften für Ihre Kund:innen aus dem Bauhaupt- und Baunebengewerbe mit einem Jahresumsatz von 4 bis 20 Mio. Euro.

Für wen ist BonLine®ONE von AXA geeignet?

Bürgschaftsrahmen ohne Besicherung von 1 Mio. Euro mit fester Rahmenprämie für Unternehmen aus dem Bauhaupt- und Baunebengewerbe mit einer Gesamtleistung (Umsatz) von 4 bis 20 Mio. Euro und einem Bedarf an Gewährleistungsbürgschaften.

Das Wichtigste auf einen Blick:

- Für **Neukund:innen**, die **erstmalig** einen Bürgschaftsrahmen über die **Kautionsversicherung von AXA** abschließen.
- Für Unternehmen der Branchen **Bauhaupt- und Baunebengewerbe** mit eigenen gewerblichen Leistungen und **gewerblichen Mitarbeitenden**.
- **Gesamtleistung/Umsatz** im abgelaufenen Geschäftsjahr **4 bis 20 Mio. Euro**
- Nur für **Gewährleistungsbürgschaften**
- **Bürgschaftsrahmen 1 Mio. Euro**
- **Rahmenprämie** im 1. und 2. Jahr von **2.500 Euro p.a.** und ab dem 3. Jahr von **5.000 Euro p.a.**
- **Maximales Einzelstück** pro Urkunde **200.000 Euro**
- Entscheidung auf Basis **Index Creditreform** und **Kurzantrag**
- **Keine Sicherheiten** notwendig

So profitieren Sie als Vertriebspartner:in

Einfache Beratung & Abschluss	Nachhaltige Einnahmequelle	Attraktive Jahresprämien	Keine Kündigung des Vorvertrags erforderlich
Die Beantragung erfolgt über einen 1-seitigen Antrag zzgl. SEPA-Mandat und die Bonitätsprüfung über Creditreform-Index. Keine weiteren Unterlagen notwendig.	Kund:innen, die Bürgschaften abschließen, wechseln in der Regel selten ihren Anbieter.	Mit der attraktiven Einstiegsprämie können Sie neue Kund:innen gewinnen oder bestehenden Kundenverbindungen einen weiteren, ergänzenden Bürgschaftsrahmen zu günstigen Konditionen anbieten.	Unternehmen häufig zwei oder mehrere Anbieter zeitig.

Weitere Informationen finden Sie auf [AXA-Makler.de](https://www.axa-makler.de).

Privatgeschäft

gesundheitservice360° – mach(t) mich stark

Der persönliche Gesundheitsbegleiter für Ihre Kund:innen zum Thema „gesunde Seele“! Bei jedem Menschen zeigen sich Auswirkungen psychischer Belastungen unterschiedlich. Das Team „Gesunde Seele“ unseres gesundheitservice360° ist spezialisiert auf alle Fragen, die im Zusammenhang mit psychischen Belastungen stehen.

Wir bieten Ihnen bei uns vollversicherten Kund:innen kompetente Beratung und Zugang zu professionellen [Hilfsangeboten](#).

Egal, ob Ihre Kund:innen psychischen Belastungen vorbeugen möchten, herausfinden wollen, was los ist oder aktiv nach Behandlungsmöglichkeiten bei einer psychischen Erkrankung suchen – **bei uns erhalten sie schnell die richtige Hilfe.**

Die Private Krankenversicherung von AXA bietet professionelle Services, wie zum Beispiel

- eine **kurzfristige Videosprechstunde** mit einem:einer Ärzt:in oder Therapeut:in
- zahlreiche **Selbsthilfetipps** und **Selbsttests**
- Hilfe bei der **Therapieplatzsuche** (in der Regel innerhalb von 10 Werktagen)
- **Video-Psychotherapie**
- Novego-Online-**Selbsthilfeprogramme**
- ein großes Netzwerk an **Gesundheitsexpert:innen** und **Kliniken**

Der gesundheitservice360° gibt umfassende Hilfestellungen, wie Ihre Kund:innen den Krankheitsverlauf positiv beeinflussen oder ihre Situation besser meistern können.

Mit dem gesundheitservice360° haben Ihre Kund:innen echte Vorteile:

- 24/7 über das Gesundheitstelefon erreichbar
-

- Zugang zu Expertenwissen
- Qualifizierte Unterstützung von Prävention bis Therapie
- Schnelle Versorgung über unsere Netzwerke
- mehr als 60 kostenfreie Services analog & digital

Informationen zu unserem gesamten Serviceangebot finden Sie hier: [Gesundheitsservice von AXA](#).

GesundExtra-Kund:innen profitieren, wie alle privat Krankenvollversicherten von AXA und der DBV, von den Vorteilen des gesundheitsservice360°. Die Highlights unserer neuen Premiumtarifreihe **GesundExtra** finden Sie in den [Verkaufscharts](#).

Privatgeschäft

Erweiterung der bKV-Bausteine um „Lebensstärke“

Lebensstärke, der neue Servicebaustein in Zusammenarbeit mit unserem Partner ias mental health , bietet Unternehmen eine maßgeschneiderte Lösung, um Gesundheit und Leistungsfähigkeit der Mitarbeitenden und Führungskräfte nachhaltig zu stärken



Psychische Belastungen und Stress nehmen sowohl im Arbeits- als auch im Privatleben stetig zu. Laut AXA Mental Health Report geben 34 % der Deutschen an, unter einer psychischen Erkrankung zu leiden – ein Trend, der sich in zunehmenden Fehltagen widerspiegelt. Jeder vierte Mensch in Deutschland fühlt sich häufig gestresst. Unternehmen stehen daher mehr denn je vor der Herausforderung, das Wohlbefinden ihrer Mitarbeitenden zu fördern und zu schützen.

Lebensstärke, der neue Servicebaustein in Zusammenarbeit mit unserem Partner ias mental health, setzt genau hier an.

Beschreibung der Leistung:

- **Professionelle Beratung:** Mitarbeitende und Führungskräfte erhalten schnelle, individuelle Unterstützung durch qualifizierte Psycholog:innen und Sozialpädagog:innen – telefonisch, per Video oder, je nach Modul, auch persönlich an einem der 17 bundesweiten ias-Standorte.
- **Umfassende Themenvielfalt:** Lebensstärke deckt ein breites Spektrum ab – von Stressmanagement, Konfliktlösung und Suchtprävention bis hin zu familiären Herausforderungen, Pflege, Trauer oder finanziellen Sorgen.
- **Einfacher Zugang:** Mitarbeitende können unkompliziert und kostenlos auf das Beratungsangebot zugreifen – montags bis samstags von 8:00 bis 20:00 Uhr.

Setzen Sie auf Lebensstärke und investieren Sie gezielt in die Gesundheit und Leistungsfähigkeit Ihrer Firmenkunden und deren Teams. Unterstützen Sie Unternehmen dabei, ein wertschätzendes, gesundes und produktives Arbeitsumfeld zu schaffen und sich als attraktive Arbeitgeber zu positionieren.

Der neue Service-Baustein Lebensstärke kann zu unseren Budget-Tarifen, Gesundheitsbausteinen (Haupttarife) oder zu unseren Top-Tarifen (FlexMed Privat/ Privat Premium) hinzugebucht werden.

Die monatlichen Beiträge pro Mitarbeitenden betragen 0,82 EUR bis 3,13 EUR je nach Anzahl der Versicherten.

Alle Informationen finden Sie in unserer [Produktkurzinformation](#) und auf [AXA-Makler.de](#).

Privatgeschäft

Neue Funktionen im AXA FondsNavigator für eine passgenaue Anlagestrategie

In unserem bewährten AXA FondsNavigator gibt es Neuerungen. Diese unterstützen noch besser bei der Auswahl und Optimierung der Portfoliovorschläge in der JustInvest und erhöhen die Transparenz sowie die Vielfalt der Anlagemöglichkeiten.

Optimierte Zuweisungslogik für eine präzisere Portfolio-Gestaltung

Diese Überarbeitung ermöglicht eine noch genauere und individuellere Allokation der Anlageklassen, wodurch die Portfoliovorschläge Ihrer Kund:innen effizienter auf ihre persönlichen Ziele und Risikotoleranzen abgestimmt werden können.

Erweiterung der Themengebiete: Mehr Tiefe und Vielfalt

Der AXA FondsNavigator wurde um wichtige Themenbereiche erweitert, darunter Ethik, Sicherheit und Schutz sowie Small Caps. Diese Ergänzungen bieten eine größere Bandbreite an Anlagesegmenten, um nachhaltige, risikoarme oder wachstumsorientierte Strategien noch gezielter anzubieten.

Neue Regionen: Chancen in aufstrebenden Märkten

Zusätzlich wurden die geografischen Schwerpunkte erweitert. Ab sofort sind Investitionen auch in den Regionen China, Indien und Lateinamerika möglich. Diese Märkte bieten spannende Wachstumschancen und eröffnen neue Diversifikationsebenen.

Schauen Sie gleich einmal rein: [AXA - Fondsnavigator](#)

Privatgeschäft

VIAlife von AXA – Ausübung des Optionsrechts – unkompliziert und schnell beantragt

VIAlife von AXA bietet 17 verschiedene Optionsanlässe, von denen zwei sogar mehrfach nutzbar sind. Auch für Kund:innen, die im Öffentlichen Dienst arbeiten. Möchten Sie einen Optionsanlass nutzen, ist es am einfachsten, wenn Sie dafür den AXA oder DBV Antrag auf Ausübung Optionsrecht Tarif VIAlife einreichen. Die Anträge finden Sie auf AXA-Makler.de unter „Anträge & Formulare“ und „Anträge zum Optionstarif“.

[mehr erfahren →](#)

Übergreifend

Hätten Sie es gewusst?

Informieren Sie sich über relevante Zahlen, Fakten und Hintergründe aus Wirtschaft, Politik und Gesellschaft.

- Neuwagen 2025
- Organspende in Deutschland
- Kaufkraft 2026
- Flink auf den Tisch
- Arbeiten für die Gesundheit

[mehr erfahren →](#)

[IMPRESSUM](#) [DATENSCHUTZ](#) [NUTZUNGSHINWEISE](#) [ANMELDEN](#) [ABMELDEN](#)

AXA Konzern AG, Köln. Alle Rechte vorbehalten.