

VertriebsCampus – Unsere Weiterbildungsangebote im Januar

Liebe Vertriebspartner:innen,

heute erhalten Sie im Folgenden die Übersicht unseres Online-Seminar-Angebots für Januar.

Ist etwas von Interesse für Sie dabei? Dann melden Sie sich gleich zu Ihrem Wunschtermin an. Die

[Jetzt anmelden](#)

Felder führen nach dem Login im VertriebsCampus direkt zum gewünschten

Termin.



Die wichtigsten Änderungen im Gesundheitswesen ab 01. Januar 2026 - "pro PKV"- Kund:innen zeitgemäß und bedarfsgerecht beraten und versichern

- Das deutsche Gesundheitssystem - heute und in Zukunft
- Systemrelevante Merkmale und Besonderheiten der GKV
- Beratungsansätze "Pro Private Krankenversicherung" und "PKV und Steuern"
- Kund:innen zeitgerecht und bedarfsgerecht beraten

15.01.2026 – 13:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten

21.01.2026 – 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

27.01.2026 – 13:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)



easyInvest - neue bAV von AXA - Produktverständnis und -highlights für die Kund:innenberatung

- Produktmerkmale und -verständnis neues bAV Produkt easyInvest
- Highlights und Beratungsansätze
- Einordnung in bestehende Produktpalette und Angebot am Markt
- Kund:innen bedarfsgerecht beraten

28.01.2026 – 09:30 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Dauer: 90 Minuten **IDD:** 80 Minuten



Betriebliche Krankenversicherung (bKV) und Steuerrecht - Relevantes für die Versicherungskund:innenberatung

- Steuerrecht in der betrieblichen Krankenversicherung
- Steuerliche Behandlung allgemein
- Die bKV im Sachbezug
- Alternative Versteuerungsmöglichkeiten

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten

29.01.2026 – 09:30 Uhr

Jetzt anmelden



23.01.2026 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

profino Webinar

Einfach fürs Alter investieren – effizient und steueroptimiert!

- Darstellung der Vorteile einer Kapitalanlage im Versicherungsmantel (gegenüber Direct Brokern)
- Erklärung der Mehrwerte eines flexiblen und kosteneffizienten Produktkonzeptes
- Erläuterung des Kapitalmarktfeldes und den Chancen für langfristig orientierte Anleger
- Entwicklung von passgenauen Anlagestrategien für jeden Kundentyp – Einfach und transparent!

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten

Weitere Termine unserer Online-Seminare für die Folgemonate finden Sie direkt im [VertriebsCampus](#).

Falls Sie noch keinen Zugang zum VertriebsCampus haben, können Sie sich [hier](#) registrieren.

Um Ihnen einen Ausblick auf unser geplantes Weiterbildungsangebot 2026 zu geben, haben wir eine Übersicht für Sie erstellt. Sie finden diese hier: [Zur Seminarbroschüre 2026](#)

Haben Sie Fragen oder Unterstützungsbedarf? Melden Sie sich gerne bei uns.

Ihr/e



Norbert Lohmann

Maklerbetreuer
private Vorsorge
Maklervertrieb

AXA Konzern AG

Mobil: 01520 - 9372741

Norbert.Lohmann@axa.de



Volker Hilpert

Maklerbetreuer
Kranken
Maklervertrieb

AXA Konzern AG

Mobil: 01520 - 9372951

Volker.Hilpert@axa.de



Annette Kunz

Maklerbetreuerin
Komposit
Maklervertrieb

AXA Konzern AG

Mobil: 01520 - 9372346

Annette.Kunz@axa.de