



FIRMEN- & INDUSTRIEGESCHÄFT

bAV easyInvest – clever kombiniert



Mit bAV easyInvest von AXA zeigen Arbeitgeber nicht nur Fürsorge und Verantwortung, sondern bieten ihren Mitarbeitenden gleichzeitig eine attraktive bAV mit Sicherheit und der Chance auf mehr Versorgung im Alter. Dadurch steigt die Attraktivität als Arbeitgeber und die Motivation im Team. Für Sie entsteht daraus ein starkes Verkaufsargument: Sie können Ihren Firmenkunden eine flexible und einfach zu erklärende Lösung präsentieren.

AXA bietet mit bAV easyInvest eine moderne, fondsgebundene Rentenlösung in der betrieblichen Altersversorgung. Das Produkt verbindet Sicherheit durch Garantien (60 %, 80 %, 90 %) mit attraktiven Renditechancen durch globale Aktienfonds im InvestPlus-Sondervermögen.

Es ist äußerst flexibel: Der Rentenbeginn, verschiedene Leistungsarten, Unterbrechungen im Arbeitsleben sowie Zusatzabsicherungen wie Berufsunfähigkeitsversicherung können individuell gestaltet werden.

Die Beratung ist einfach, transparent und durch digitale Prozesse effizient gestaltet, was die bAV für Kund:innen und Vertriebspartner:innen attraktiv macht. Arbeitgeber zeigen Verantwortungsbewusstsein und stärken die Mitarbeitendenmotivation.

Für Sie als Vertriebspartner:in ist bAV easyInvest eine flexible, verständliche Lösung, um Firmenkunden zu gewinnen und professionell zu präsentieren. Mit dieser Lösung sind Sie am Puls der Zeit und bieten eine sichere, moderne Altersvorsorge, die den Anforderungen der heutigen Arbeitswelt gerecht wird.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann laden wir Sie herzlich zu unseren folgenden bAV easyInvest-Online-Seminaren ein:

[28.01.2026 easyInvest - neue bAV von AXA - Produktverständnis und -highlights für die Kundenberatung](#)

[04.02.2026 easyInvest - neue bAV von AXA - Produktverständnis und -highlights für die Kundenberatung](#)

Weitere Informationen zu bAV easyInvest finden Sie [hier](#).

Außerdem starten wir am 24.02.2026 mit dem neuen Format “Live aus Studio12” rund um das Thema Mitarbeitendenabsicherung:

[24.02.2026 live aus Studio 12 – Aktuelles und Relevantes von AXA für Ihre Kundenberatung \(Februar\), Schwerpunktthema Mitarbeitendenabsicherung](#)

Bitte beachten Sie, dass Sie sich zunächst im VertriebsCampus

anmelden müssen, um sich dann über den entsprechenden Link für die Veranstaltung zu registrieren.

Weitere Themen

- Für die Vermittlung in das größte Versorgungswerk, das ESPVW, ist eine Zertifizierung erforderlich
- NEU ab 01.01.2026 – Erweiterung des starken Fondsuniversums
- Darf es ein wenig mehr Risiko bei der Kapitalanlage sein?
- Aktuelle Diskussion um Bankschließfächer – bei AXA sind Ihre Kund:innen hervorragend abgesichert
- Optimal versorgt in der Klink
- Unser Krankenversicherungs-Programm 2026 ist da!
- Neue Anträge der AXA und DBV Krankenversicherung ab 06.01.2026
- Beitragsrückerstattung und Verhaltensboni für 2026
- Krankenvollversicherung – digitale Einreichung der Kindernachversicherung
- Vertrauen auch Sie den Premiumleistungen von GesundExtra?
- gesundheitsservice360° – mach(t) mich stark
- Neue Webformulare zur Landingpage Ausbildungsende im öffentlichen Dienst
- Abschaltung Versorgungsrechner ÖD – ab jetzt nur noch im ÖD-Navigator!
- AXA Tarfrechner – elektronische Signatur im Personengeschäft
- Unser Online-Seminar-Angebot 2026 ist ab sofort buchbar!
- Release-Informationen 01.2026 AXA Tarfrechner / BT

→ [Hätten Sie es gewusst?](#)

FIRMEN- & INDUSTRIEGESCHÄFT

Für die Vermittlung in das größte Versorgungswerk, das ESPVW, ist eine Zertifizierung erforderlich

Mit speziellen, auf Branchen abgestimmten Versorgungswerken haben Sie ausgezeichnete Möglichkeiten, bessere Rahmenbedingungen in der Kundenakquise und der Kundenberatung zur betrieblichen und privaten Vorsorge zu nutzen. Dort treffen viele Vorteile, wie Top Preis-/Leistungsverhältnis, einfacher Zugang ab der ersten versicherten Person und vereinfachte Gesundheitserklärung, gebündelt aufeinander.

Das ESP-Versorgungswerk wurde speziell für Beschäftigte in erzieherischen, sozialen und pflegenden Berufen von u.di, dem Unterstützungs- und Versorgungswerk für den Dienstleistungsbereich, gegründet. Ziel ist es, eine hochwertige, kostengünstige und sichere Altersversorgung zu bieten.

Vorteile im Überblick:

- Kollektivkonditionen und vereinfachte Gesundheitsprüfung bei Berufs- und Erwerbsunfähigkeitsleistungen – bereits ab der ersten versicherten Person.
- Beitragsfreier Schutz bei Wegfall der Lohnfortzahlung wegen Krankheit für bis zu vier Monate.
- Firmeninhaber profitieren von besonderen Konditionen und vereinfachter Gesundheitsprüfung.
- Digitale Abschlussmöglichkeiten für Entgeltumwandlung und Verwaltung im Kollektivgeschäft.
- Kostenfreie Mitgliedschaft im u.di Versorgungswerk.

In Deutschland sind derzeit rund 1,8 Mio. Pflegekräfte beschäftigt – ein deutlicher Anstieg seit 2015. Nutzen Sie die Chancen dieses Wachstums und informieren Sie sich über unser Versorgungswerk für Erziehung, soziale Dienste und Pflege.

Für die Vermittlung in das größte Versorgungswerk, das ESPVW, ist

eine Zertifizierung erforderlich.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann laden wir Sie herzlich zu unserem folgenden Online-Seminar ein:

27.01.2026, 10:00-14:00, ESPVW – Betriebliche Altersvorsorge über ein Versorgungswerk – Relevantes für die richtige Kundenberatung

Bitte beachten Sie, dass Sie sich zunächst im VertriebsCampus anmelden müssen, um sich dann über den entsprechenden Link für die Veranstaltung zu registrieren.

Privatgeschäft

NEU ab 01.01.2026 – Erweiterung des starken Fondsuniversums

Seit dem 01.01.2026 bieten wir für unsere Produkte JustInvest und Relax Rente zusätzliche Fonds an.

Franklin FTSE China UCITS ETF USD Acc.

iShares MSCI Emerging Markets Latin America UCITS ETF USD Dis.

Mit der **Aufnahme von China und Lateinamerika** bieten wir nunmehr eine weltweite regionale Abdeckung aller relevanten Märkte an.

iShares MSCI World Islamic UCITS ETF USD Dis.

Mit der **Aufnahme des *iShares MSCI World Islamic*** entsprechen wir vermehrten Anfragen nach einer Investmentlösung, die den Anlagegrundsätzen des Islamischen Rechts entspricht.

BNP Paribas Funds - Europe Strategic Autonomy I EUR

Die **Aufnahme des *BNP Europe Strategic Autonomy*** ist unsere Antwort auf die vertrieblichen Nachfragen nach Angeboten im Bereich Sicherheit/Verteidigung. Sein Anlagespektrum umfasst Themen im

Zusammenhang mit Souveränität und Sicherheit, darunter unter anderem Verteidigung, industrielle Widerstandsfähigkeit und Ressourcenunabhängigkeit, sowie (aber nicht ausschließlich) Bereiche wie Lebensmittel- und Gesundheitssicherheit, Cybersicherheit und Cloud Computing.

Für unsere fondsgebundenen Rentenversicherungen bieten unsere Anlageexpert:innen eine hochwertige Auswahl an [Investments](#) namhafter Anbieter. Ein Fondswechsel ist jederzeit kostenlos möglich.

[JustInvest](#) auf einen Blick:

- **Top Preis-Leistungs-Verhältnis**
- **Protect-Baustein** – Beitragsbefreiung im Berufs- bzw. Dienstunfähigkeitsfall bis 250 Euro Monatsbeitrag – mit 3 Jahren Wartezeit – **ohne Gesundheitsprüfung**
- **großes Fondsuniversum** (inkl. 30 ETFs)
- [FondsNavigator](#) (maßgeschneiderte & beratungssichere Portfolio-Empfehlung)
- **Garantioption** – kostenfreie Shift-Möglichkeit bis zu 100 % ins Sicherungsvermögen
- **Flexible Gewinnsicherung** zur Realisierung von Kursgewinnen

Privatgeschäft

Darf es ein wenig mehr Risiko bei der Kapitalanlage sein?

Entdecken Sie neue Flexibilitäten in unserem Tarifrechner für JustInvest!
Defensive Kund:innen haben ab sofort die Möglichkeit, dynamische Anlageformen aufzunehmen.

[mehr erfahren →](#)



Privatgeschäft

Aktuelle Diskussion um
Bankschließfächer – bei AXA sind Ihre
Kund:innen hervorragend abgesichert

Der medienwirksame Einbruch in die Gelsenkirchener Sparkasse hat das Thema Wertsachen und insbesondere Bankschließfächer erneut in den Fokus gerückt. Deshalb möchten wir Ihnen einen Überblick darüber geben, wie die Absicherungssituation bei Bankschließfächern im Rahmen der Hausratversicherung bei AXA aussieht.

Zur Einordnung:

Wertsachen zählen grundsätzlich zum Hausrat und sind somit im Rahmen der Hausratversicherung abgesichert. Bei Bankschließfächern befindet sich der Versicherungsschutz im Bereich der Außenversicherung, da die Aufbewahrung außerhalb des Versicherungsortes erfolgt. Diese Vorgehensweise ist in den Versicherungsbedingungen explizit geregelt: Anders als bei der klassischen Außenversicherung besteht hier keine zeitliche Begrenzung, so dass Wertgegenstände dauerhaft im Schließfach aufbewahrt werden können.

Der Versicherungsschutz umfasst alle Gefahren, die auch in der Hausratversicherung abgedeckt sind.

Für im Bankschließfach befindliche Wertsachen liegen die Grenzen bei unseren Top Produkten Privat-Schutz kompakt bei max. 50.000 EUR und komfort bei max. 100.000 EUR, wobei die Versicherungssumme (plus eventuell Vorsorgeregelung) weiterhin die Höchstentschädigungsgrenze bildet.

Versicherungsschutz in BOXflex:

In BOXflex liegt der Grundsatz für Wertsachen in der Regel bei 30.000 EUR und kann über den Baustein „Wertsachen“ weiter erhöht werden.

Noch ein wichtiger Hinweis!

Bankschließfächer sind in der Regel nicht automatisch durch die Bank vollständig versichert. Oft übernimmt die Bank nur eine begrenzte Haftung, beispielsweise bis zu 10.000 EUR. Die Hausratversicherung greift dann ergänzend und ersetzt den verbleibenden Schaden – allerdings subsidiär oder im Rahmen einer Doppelversicherung, wobei die Erstattung der Bank angerechnet wird.

Wie sieht es mit der Nachweispflicht im Schadenfall aus?

Im Schadenfall liegt es in der Verantwortung des:der Versicherungsnehmer:in, den Schaden sowie die Schadenhöhe nachzuweisen. Das gilt grundsätzlich für alle Schadenfälle, auch bei der Absicherung im Bankschließfach. Jeder Fall ist individuell – daher können keine allgemeingültigen Vorgaben gemacht werden. Dennoch haben sich folgende Maßnahmen als hilfreich erwiesen:

- Fotos oder Videos vom Inhalt des Schließfachs, inklusive Zeitstempel (Tipp: Ein Foto außerhalb und innerhalb des Schließfachs erhöht die Glaubwürdigkeit)
- Kaufbelege, Rechnungen oder Gutachten der Gegenstände
- Eine eigene Inventarliste, idealerweise bestätigt durch neutrale Zeugen oder einen Notar

Nutzen Sie unsere Spitzenleistungen und sichern Sie Ihre Kund:innen mit unserem Privat-Schutz umfassend ab.

Weitere Informationen finden Sie auf [AXA-Makler.de](https://www.axa-makler.de).



Privatgeschäft

Optimal versorgt in der Klinik

Unsere [Krankenzusatzversicherung „Krankenhaus Premium“](#) wurde durch den Versicherungsprofi von FOCUS Money als Produkt des Monats ausgezeichnet. Unser Angebot zeigt sich „leistungsstark, flexibel und familienfreundlich: Mit der AXA Zusatzpolice Krankenhaus Premium werden gesetzlich Versicherte zu Patient:innen 1. Klasse.“

[Zum Artikel →](#)

Privatgeschäft

Unser Krankenversicherungs-Programm 2026 ist da!

Mit unserem Krankenversicherungs-Programm erhalten Sie einen kompletten Überblick zu Produkten, Tarifen, Zielgruppen, Annahmerichtlinien und vielem mehr – inklusive DBV Deutsche Beamtenversicherung.

[mehr erfahren →](#)

Privatgeschäft

Neue Anträge der AXA und DBV Krankenversicherung ab 06.01.2026

Zum Jahresstart 2026 gibt es neue Anträge der Krankenversicherung für AXA und DBV.

Ab sofort können Sie die neuen Anträge auch bequem unter [Anträge und Formulare](#) abrufen und nutzen. Zudem sind die neuen Formulare wie gewohnt auch in unseren Tarifrechnern verfügbar. Die wichtigsten Änderungen und die betroffenen Anträge finden Sie [hier](#).

Bitte beachten Sie: Für die bisherigen Anträge gibt es eine Übergangsfrist bis zum 15.02.2026. Ab dem 16.02.2026 akzeptieren wir ausschließlich die neuen Anträge.

Privatgeschäft

Beitragsrückerstattung und Verhaltensboni für 2026

Für das Jahr 2026 führen wir die in 2025 bewährten Höhen der Beitragsrückerstattung (BRE) in nahezu allen Tarifen unverändert fort.

Eine kleine Ausnahme bildet unser Premium-Tarif **VA6-U** für die Zielgruppe der Humanmediziner:innen. Hier **erhöhen wir die BRE auf 1.200 EUR** im ersten bis vierten leistungsfreien Jahr und auf **1.500 EUR** ab dem fünften leistungsfreien Jahr. Mit dieser Anpassung folgen wir unserer BRE-Strategie für das Premium-Segment ohne Selbstbehalt und passen das Niveau des VA6-U an das des im April 2025 neu eingeführten GesundExtra1 an. So möchten wir auch weiterhin faire und attraktive Leistungen für unsere Kund:innen bieten.

Dies gibt Rückenwind für Ihren vertrieblichen Erfolg!

- In den **Unisex-Tarifen** gelten weiterhin die **einfach verständlichen, beitragsunabhängigen Festbeträge**.
 - Im **Premium-Tarif für Humanmediziner:innen (VA6-U)** wird die **Beitragsrückerstattung analog** des GesundExtra1
-

auf **1.200 EUR** (1.-4. leistungsfreies Jahr) **bzw. 1.500 EUR** (ab dem 5. leistungsfreien Jahr) **angehoben**.

- Beim erstmaligen Abschluss einer Vollversicherung erhalten Neukund:innen bei einem **unterjährigen Versicherungsbeginn** eine **anteilige** Beitragsrückerstattung.
- In den **ÄH- und ÖD-Ausbildungstarifen** bleibt es bei der **Ausbildungs-BRE von 6 Monatsbeiträgen**.
- In den **Bisex-Tarifen** werden die für die Kund:innen bereits bekannten **beitragsabhängigen BRE-Staffeln unverändert** fortgeführt.
- Bei einem gesundheitsbewussten Verhalten werden die Kund:innen mit den bereits **bekannten Verhaltensbonifikationen** belohnt.

Weitere Informationen rund um das Thema BRE & Pauschalerstattung finden Sie und Ihre Kund:innen auf: www.AXA.de/bre.

Im **März 2026** erhalten Ihre Kund:innen eine **Mitteilung über die Höhe der zu erwartenden BRE** für 2026 und gleichzeitig die personalisierten Verhaltensboni-Nachweisformulare. **ActiveMe-Kund:innen** können die personalisierten Nachweisformulare **bereits ab Mitte Januar 2026** in ihrem **digitalen Postfach** einsehen.

Wenn Ihre Kund:innen die **Nachweisformulare für das Jahr 2026** bereits vor dem offiziellen Versand im März 2026 einreichen möchten, können sie diese auch direkt auf www.AXA.de/verhaltensbonus herunterladen. So erhalten Ihre Kund:innen schon zu Beginn des Jahres bequem und einfach die benötigten Formulare.

Privatgeschäft

Krankenvollversicherung – digitale Einreichung der Kindernachversicherung

Ab sofort haben Sie die Möglichkeit, eine Kindernachversicherung für die Geschäftssegmente Privatwirtschaft und Öffentlicher Dienst digital

über „MyAXA-Makler“ (mit Login) oder „AXA-Makler.de“ (ohne Login) einzureichen.

**Beantragung der Kindernachversicherung in MyAXA-Makler
(Einstieg über Kund:innen/Verträge):**

Durch die Auswahl des Vertrages des Elternteils werden die für die Beantragung der Kindernachversicherung relevanten Daten übernommen. Ihnen werden die Tarife angezeigt, die als Grundlage für die Tarife des Kindes dienen. Bitte ergänzen Sie den Reiter „Daten“ um Namen und Vornamen des Kindes sowie weitere Pflichtfelder. Eine detaillierte Anleitung finden Sie [hier](#).

Beantragung der Kindernachversicherung über AXA-Makler.de:

Über den Tarifrechner auf **AXA-Makler.de** haben Sie ebenfalls die Möglichkeit, die Kindernachversicherung digital zu beantragen. Auch dieser Prozess ist einfach – denn wir fragen nur die Daten ab, die für die Einreichung einer Kindernachversicherung relevant sind. Diese müssen entsprechend von Ihnen manuell eingegeben werden. Für diese Form der Beantragung finden Sie die Anleitung [hier](#).

Für beide Einreichungswege (MyAXA-Makler und AXA-Makler.de) gilt:

Wenn der ausgewählte Versicherungsschutz des Kindes 1:1 mit dem des Elternteils übereinstimmt, reicht die digitale Einreichung ohne Unterschrift aus. Sofern der ausgewählte Versicherungsschutz des Kindes abweichend vom Elternteil ist, muss eine nachträgliche Einreichung des Antrags mit Unterschrift erfolgen.

**Allgemeine Informationen zur Einführung der digitalen
Beantragung der Kindernachversicherung**

Bitte beachten Sie, dass wir uns bei der Einführung beider Wege auf häufig im Bestand vorkommende Konstellationen (**und ausschließlich Unisextarife**) konzentriert haben.

Aktuell steht Ihnen die Beantragung der Kindernachversicherung für

aktive Vollversicherungen im Bereich der Segmente Privatwirtschaft und Öffentlicher Dienst zur Verfügung.

In den kommenden Monaten werden wir diesen digitalen Prozess sukzessive erweitern – unter anderem um die Beantragung der Kindernachversicherung bei Elternverträgen in Anwartschaft im Öffentlichen Dienst sowie für Zusatzversicherungen.

Über die nächsten Schritte und Erweiterungen halten wir Sie auf dem Laufenden.

Wenn Sie Fragen haben oder Unterstützung benötigen, steht Ihnen der Innenvertrieb Kranken unter der Telefonnummer 0221-148-33882 gerne zur Verfügung.

Privatgeschäft

Vertrauen auch Sie den Premiumleistungen von GesundExtra?

GesundExtra überzeugt im Markt mit der Top-Bewertung FFF+ von Franke & Bornberg, Produkt des Monats bei FOCUS Money Versicherungsprofi und Sieger des Cash, Financial Advisors Awards 2025. Zum 01.01.2026 hat der durchschnittliche Höchstbeitrag der GKV die Marke von 1.200 Euro/Monat überschritten – ein Wechsel- und Absicherungsanreiz bei Gutverdienenden. Beraten Sie jetzt GesundExtra – unser Premiumprodukt ohne Kompromisse – und beachten Sie, dass unser Tarif Vital für Neuanträge seit 01.01.2026 nicht mehr zur Verfügung steht.

[mehr erfahren →](#)



Privatgeschäft

gesundheitsservice360° – mach(t) mich stark

Der gesundheitsservice360° bietet Ihren Kund:innen über den tariflichen Leistungsumfang unserer Krankenvollversicherungstarife hinaus unter anderem umfassende Präventionsprogramme und ist somit der persönliche Gesundheitsbegleiter für Ihre Kund:innen zum Thema Früherkennung und Vorsorge.

Vorbeugen statt heilen

Prävention ist der Schlüssel zu einem gesunden Leben. Unsere Präventionsprogramme, regelmäßige Gesundheits-Check-ups und individuelle Beratung sorgen dafür, dass vorausschauend Diagnosen frühzeitig erkannt werden – für weniger Arztbesuche und mehr Lebensqualität.

Ein Auszug aus unserem Angebot:

- Leitfaden mit hilfreichen Tipps zu Prävention & Gesundheitsförderung
 - Novego-Relax – Programm zur Stressprävention
 - anonyme Online-Tests für Depression, Stress, Schlaf und Angst zur persönlichen Einschätzung
-

- Magen-Darm-Ärzte – den:die richtige:n Ärzt:in in der Nähe finden
- SkinVision Haupt-App – Hautveränderungen per Handy-Kamera auf Krebsrisiken analysieren
- Online-Arzt – 24/7 per Video-Sprechstunde eine:n Ärzt:in kontaktieren
- **Neu:** FEMNA: Wir haben eine neue Kooperationspartnerschaft für ganzheitliche Frauengesundheit im Portfolio aufgenommen!

Mit dem gesundheitsservice360° haben Ihre Kund:innen weitere Vorteile:

- 24/7 über das Gesundheitstelefon erreichbar
- Zugang zu Expertenwissen
- qualifizierte Unterstützung von Prävention bis Therapie
- schnelle Versorgung über unsere Netzwerke
- mehr als 60 kostenfreie Services analog & digital

Informationen zum gesamten Serviceangebot finden Sie hier: [gesundheitsservice360° von AXA](#)

Kennen Sie schon unseren neuen Premiumschutz GesundExtra in der Krankenvollversicherung?

Selbstverständlich profitieren auch unsere GesundExtra-Kund:innen von den Vorteilen des gesundheitsservice360°! Die Highlights unseres neuen, mit dem **Cash Financial Advisors Award 2025** ausgezeichneten Premiumtarifs **GesundExtra** finden Sie in den [Verkaufscharts](#).

Öffentlicher Dienst

Neue Webformulare zur Landingpage Ausbildungsende im öffentlichen Dienst

Neu verfügbar: Digitale Webformulare auf der Landingpage Ausbildungsende vereinfachen die Übermittlung von Änderungen zum Ende der Ausbildung im Öffentlichen Dienst – schneller, effizienter und kundenfreundlicher für Sie und Ihre Kund:innen.

Was ist neu? Ab sofort stehen Ihren Kund:innen **digitale Webformulare** zur Verfügung, um Änderungen im Versicherungsschutz **zum Ausbildungsende** schnell und unkompliziert zu übermitteln. Die bisherige Bearbeitung über Papieranträge hat sich als umständlich erwiesen und führte insbesondere in den operativen Einheiten zu hohen Arbeitsaufwänden, weshalb eine neue, digitale Lösung geschaffen wurde.

Die Vorteile auf einen Blick:

- **Vereinfachung:** Kund:innen erhalten wichtige Informationen zum Versicherungsschutz und die Möglichkeit zur digitalen Übermittlung ihrer Änderungen gebündelt bereitgestellt.
- **Vier dynamische Formulare:** Für jede der häufigsten Situationen gibt es das passende, übersichtliche Webformular – dynamisch und benutzerfreundlich.
- **Digitale Prozesse:** Kund:innen können Änderungen direkt online übermitteln – wahlweise per My AXA Login oder Express-Login (Gastzugang).
- **Fokussierte Beratung:** Die Beratung wird nicht ersetzt, sondern bleibt weiterhin im Fokus und wird durch die Digitalisierung noch zielgerichteter sowie effizienter unterstützt.

Diese **digitale Lösung** macht den Prozess für Sie und Ihre Kund:innen einfacher, schneller und transparenter. Kund:innen erhalten nach Absenden des Webformulars je nach Situation direkt das für sie passende Angebot. Selbstverständlich bekommen Sie parallel eine Kopie der Informationen, die eine abschließende Beratung ermöglicht.

Nutzen Sie die neuen Möglichkeiten und informieren Sie Ihre Kund:innen aktiv über diese digitale Neuerung. Gemeinsam gestalten wir den Service moderner, kundenfreundlicher und erfolgreicher!

Öffentlicher Dienst

Abschaltung Versorgungsrechner ÖD – ab jetzt nur noch im ÖD-Navigator!

Zum 09.01.2026 haben wir den Versorgungsrechner ÖD abgeschaltet. Als Ersatz können Sie bereits seit Oktober 2025 den Versorgungsrechner im ÖD-Navigator nutzen. Ermitteln Sie so weiterhin die Versorgungslücken im Alter von Beamten und allen Beschäftigten im Öffentlichen Dienst punktgenau.

Seit Oktober letzten Jahres finden Sie im ÖD-Navigator nun auch den Versorgungsrechner für Beamten und Beschäftigte im Öffentlichen Dienst. Als Makler:in profitieren Sie von schnellen, präzisen Versorgungsanalysen, die Sie in Gesprächen mit Kund:innen direkt verwenden können. Mit der Versorgungsanalyse können Sie die häufig unklaren und schwierig herzuleitenden Pensionsszenarien für Beamten einfach darstellen und hochrechnen.

Nach einer Übergangs- und Testphase haben wir den „Stand-alone“ Versorgungsrechner ÖD mit Wirkung zum **09.01.2026** abgeschaltet.

Sie finden unsere neue „5. Kachel“ unter den bereits bestehenden Rechnern zur Angebotserstellung im [ÖD-Navigator](#).

Übergreifend

AXA Tarifrechner – elektronische Signatur im Personengeschäft

Der elektronische Signaturprozess wurde auf das „Mehrpersonengeschäft“ erweitert und die Benutzeroberfläche des Abschlussdialogs optimiert. Im Rahmen dieser Erweiterung wurden neue Funktionen integriert. Weitere Informationen dazu finden Sie auf der Seite „Digitaler Baukasten“ unter „Elektronische Signatur im Personengeschäft“.

[Mehr erfahren →](#)



VertriebsCampus
Gemeinsam. Innovativ. Lernen.

Übergreifend

Unser Online-Seminar-Angebot 2026 ist ab sofort buchbar!

Entdecken Sie unser vielfältiges Angebot – bestimmt ist auch für Sie etwas dabei. Sichern Sie sich jetzt Ihren Platz bei unseren [Online-Seminaren](#) und profitieren Sie von spannenden Inhalten und wertvollen Weiterbildungsmöglichkeiten. Nach Ihrer Teilnahme werden Ihre Teilnahmezertifikate zeitnah in Ihrem persönlichen Login-Bereich hinterlegt. So haben Sie jederzeit einfachen Zugriff auf Ihre Nachweise.

Falls Sie sich noch nicht registriert haben, bitten wir Sie zunächst die [Registrierung](#) vorzunehmen. Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Übergreifend

Release-Informationen 01.2026 AXA
Tarifrechner / BT

Die Release-Informationen zum Januar-Release stehen Ihnen auf „AXA-Makler.de“ zur Verfügung. Die Neuerungen / Änderungen sind ab dem 06.01.2026 freigeschaltet.



[Mehr erfahren →](#)

Übergreifend

Hätten Sie es gewusst?

Informieren Sie sich über relevante Zahlen, Fakten und Hintergründe aus Wirtschaft, Politik und Gesellschaft.

- Kinder in kalten Wohnungen
- Misstrauen ins Rentensystem
- Blut ist nicht gleich Blut
- Was landet im Müll?
- Gesundheitsausgaben in Deutschland und der

EU

[mehr erfahren →](#)

[IMPRESSUM](#) [DATENSCHUTZ](#) [NUTZUNGSHINWEISE](#) [ANMELDEN](#) [ABMELDEN](#)

AXA Konzern AG, Köln. Alle Rechte vorbehalten.