

Frischer Wind für die private Altersvorsorge Ihrer Kunden

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

in einer Zeit, in der finanzielle Sicherheit und Renditechancen gleichermaßen gefragt sind, bietet die [ERGO Rente Dynamik](#) eine ideale Lösung für die private Altersvorsorge Ihrer Kunden. Durch das innovative Zwei-Topf-Hybridmodell kann von Anfang an eine Fondsquote von bis zu 100 % genutzt werden, um die Altersvorsorge optimal zu gestalten.

Effiziente Investitionsstrategie

Das Konzept der ERGO Rente Dynamik beruht auf einer intelligenten Aufteilung des Vertragsguthabens zwischen einer renditestarken Fondsanlage und dem Sicherungsvermögen der [ERGO Vorsorge](#). Während die Fondsanlage gezielt Renditechancen nutzt, sorgt das Sicherungsvermögen für die gewünschte Stabilität und Sicherheit.

Individuelle Garantieanpassung

Je nach persönlichem Sicherheitsbedürfnis können Ihre Kunden die Beitragsgarantie flexibel zwischen 10 % und 100 % wählen und später anpassen. Eine geringere Garantie bedeutet höhere Renditechancen.

Vereinfachte Fondsauswahl

Dank strukturierter [Anlageportfolios](#) wird die Fondsauswahl zum Kinderspiel. Diese Portfolios bieten maßgeschneiderte Investitionsmöglichkeiten. Auf Wunsch können alle Portfolios ESG-Kriterien einbeziehen.

Maßgeschneidertes Fondsportfolio

Mit dem Rendite-Risiko-Optimierer [samperform](#) bieten Sie jedem Kunden eine individuelle Anlagestrategie aus rund 80 Fonds, die direkt in den [ERGO Makler Tarifrechner Leben](#) integriert werden kann. Zudem können Sie so die Fondsauswahl sauber protokollieren.

Vorteilhafte Rentenberechnung

Ihre Kunden profitieren von lebenslangen Rentenzahlungen und einer vorteilhaften Rentenberechnung durch den ERGO Rentenfaktor mit Dreifachvorteil. Wird eine Kapitalauszahlung bevorzugt, besteht die Möglichkeit, bedarfsgerecht mit einem Entnahmeplan auszuzahlen.

Produktvorteile auch für die bAV nutzen

Sie sehen, mit der ERGO Rente Dynamik bieten Sie Ihren Kunden eine umfassende und flexible Lösung für die private Altersvorsorge. Ein ähnliches Produkt gibt es übrigens auch als [ERGO Betriebs-Rente Dynamik](#) für die staatlich geförderte betriebliche Altersversorgung.

Ihnen ein gutes Jahresendgeschäft!

Mit freundlichen Grüßen

Stefan Rönnau

ERGO Group AG

Vertriebsdirektion Pools & Finanzvertriebe Leben

Key Account Manager

Überseering 45 - 22297 Hamburg

stefan.roennau@ergo.de