

„Wer im November die Zielgruppenstrategie schärft, startet mit Vorsprung ins neue Jahr.“

Sehr geehrte Geschäftspartnerin, sehr geehrter Geschäftspartner,

nutzen Sie die letzten Wochen des Jahres, um sich optimal auf 2026 vorzubereiten.

Bei unserem Online-Seminartag am **19. November** dreht sich alles um praxisnahe Ansätze zur Einkommensabsicherung – von Tools zur Kundenberatung über spannende Zielgruppenstrategien bis hin zu digitalen Antragsprozessen.

Unsere Expertinnen und Experten zeigen Ihnen, wie Sie Ihr Beratungsgeschäft effizient gestalten, neue Kundengruppen gezielt ansprechen und die Chancen digitaler Abläufe für sich nutzen.

Ob Sie Ihre Zielgruppenstrategie weiterentwickeln oder Ihr Know-how im Bereich Einkommensschutz vertiefen möchten – dieser Powertag liefert Ihnen die passenden Impulse für einen erfolgreichen Jahresstart 2026.

Diese Inhalte erwarten Sie am 19. November:

- **09:30 Uhr–10:20 Uhr:** Beratung leicht gemacht: Einkommensschutz mit dem VorsorgePLANER effizient gestalten (45 Minuten Bildungszeit)
- **10:30 Uhr–11:15 Uhr:** Stark im Vertrieb: Warum Canada Life bei der Vorsorgeberatung von Kaufleuten punktet (45 Minuten Bildungszeit)

- **11:30 Uhr–12:15 Uhr:** Zielgruppen im Fokus: Ärzte und Anwälte erfolgreich zu biometrischen Risiken beraten und absichern (45 Minuten Bildungszeit)
- **12:45 Uhr–13:30 Uhr:** Unternehmen schützen: Keyperson-Absicherung mit der Schwere Krankheiten Vorsorge (45 Minuten Bildungszeit)
- **13:45 Uhr–14:15 Uhr:** Digital beraten & abschließen: So funktioniert die Online-Risikoprüfung in der Praxis (30 Minuten Bildungszeit)

Suchen Sie sich einfach die Themen aus, die Sie interessieren – und sammeln Sie bis zu 210 Bildungsminuten.

[Melden Sie sich hier an. >>>](#)

Wir freuen uns auf Sie!

Herzliche Grüße

Ralf Berggold

Business Consultant



Mobil: +49 (0) 173-74 629 76

Pündterplatz 2

80803 München

25 gute Gründe
für Canada Life

Mehr erfahren >>



Mein Leben. Besser versichert.