

VertriebsCampus – Unsere Weiterbildungsangebote im November

Liebe Vertriebspartner:innen,

heute erhalten Sie im Folgenden die Übersicht unseres Online-Seminar-Angebots für November.

Ist etwas von Interesse für Sie dabei? Dann melden Sie sich gleich zu Ihrem Wunschtermin an. Die

Jetzt anmelden

Felder führen nach dem Login im VertriebsCampus direkt zum gewünschten

Termin.



Wann sind Beamte eigentlich dienstunfähig? Relevantes Wissen für die bedarfsgerechte Versicherungskund:innenberatung

- Dienstunfähigkeitsverfahren aus Sicht des Dienstherrn....was passiert bei Erkrankungen, wann werden Beamte entlassen, wann in den Ruhestand versetzt, wie läuft eine Reaktivierung ab?
- DU-Absicherungsbedarfe verstehen
- DU-Lösungsangebot(e) DBV
- Sonderbedarf Polizei und Feuerwehr
- Relevantes für die Kund:innenberatung und -absicherung - Kund:innenanfrage aus der Logik des Verfahrens heraus beantworten können

10.11.2025 - 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten



Betriebliche Krankenversicherung einfacher als gedacht – Beratungsansätze und Produkthighlights von AXA – Relevantes für die Kund:innen

- Wesentlichen Hintergrundinformationen zum Thema betriebliche Krankenversicherung (bKV)
- bKV als bedeutendes Instrument in der Mitarbeitengewinnung und -Bindung erkennen und verstehen
- bKV-Produktportfolio der AXA Krankenversicherung - insbesondere FlexMed easy
- Highlights und Besonderheiten
- Kund:innennutzen-Argumentation "Pro bKV für Arbeitgeber und Arbeitnehmer"

11.11.2025 – 13:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten



12.11.2025 - 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Betrieblichen Altersversorgung (bAV) - Ansprachekonzepte, Tools, Prozesse und Abläufe - Praxiswissen für die bedarfsgerechte Kund:innenansprache und -Beratung

- Aufbau einer konzeptionellen Vorgehensweise zur qualifizierten Kund:innenansprache
- Tools und Hilfsmittel zur Nutzung in Vorbereitung auf und während des Kund:innengesprächs
- Prozesse und Abläufe für eine reibungslose Angebotserstellung

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten



12.11.2025 - 14:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Versicherungsrelevante Anwendungsbeispiele - Risikoeinschätzung und mögliche Haftungsszenarien bei 'Künstlicher Intelligenz' - aktueller Stand gesetzlicher Regulierung zur Berücksichtigung in der Kund:innenberatung

- Grundsätzliches Verständnis und Allgemeine Anwendung KI
- Professionelle Anwendungen (Industrie, Medizin, Planung und Konstruktion) und deren Haftungspotentiale
- Aktueller Stand Risikomanagement und rechtliche Regulierung

Dauer: 90 Minuten **IDD:** 80 Minuten



13.11.2025 - 13:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Gesetzliche Krankenversicherung - Systemrelevante Merkmale und Besonderheiten - Kund:innen bedarfsgerecht beraten und versichern

- Vertrieblich aufbereitete Fakten über systemrelevante Merkmale und Besonderheiten der Gesetzlichen Krankenversicherung hinsichtlich der Träger, des Finanzierungssystems sowie der Selbstbehalte und Versorgungslücken im Leistungskatalog.
- Marktpotentiale für die private Krankheitskosten-Voll- und -Zusatzversicherung im Allgemeinen, sowie die Highlights und Besonderheiten ausgewählter Voll- und Zusatz-Tarife der AXA Krankenversicherung im Besonderen.

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten



Grundlagen der betrieblichen Altersversorgung (bAV) - Betriebsrentenstärkungsgesetz (BRSG)

- Grundlagen und Vorteile betriebliche Altersversorgung (bAV)
- Betriebsrentenstärkungsgesetz, Direktversicherung, Rechtsanspruch auf Entgeltumwandlung
- Durchführung einer Berechnung mit dem Gehaltsumwandlungsrechner
- Relevantes für die Kund:innenansprache und -beratung

17.11.2025 - 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 150 Minuten **IDD:** 120 Minuten



Lust auf Spezialisierung - Versicherungslösungen für die Branche Bau und Handwerk - Deckungskonzept Sach- und Haftpflichtversicherung

- Zielgruppe Bau- und Handwerk in der Firmenversicherung
- Profi-Schutz-Sach/Inhaltsversicherung Deckungskonzepte

18.11.2025 - 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 120 Minuten **IDD:** 100 Minuten



Passgenaue Absicherung biometrischer Risiken im Maklermarkt - Relevantes für die Kund:innenberatung

- Produkte des AXA-Konzerns in Bezug auf die Absicherung biometrischer Risiken
- Besonderheiten, die mit den Produkten der einzelnen Rechtsträger verbunden sind
- Annahme und Leistung - Positionierung der AXA-Lösungen im Markt
- Kund:innen lösungsorientiert beraten

21.11.2025 - 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 150 Minuten **IDD:** 120 Minuten



21.11.2025 - 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Professionelle und bedarfsgerechte bAV (Betriebliche Altersversorgung) - Versicherungs-Beratung mit „XEMPUS Advisor“ - Funktionalitäten und digitale Beratungsstrecke

- Wichtigkeit einer professionellen bAV-Beratungsstrecke
- Arbeitgeber und Arbeitnehmer digital beraten mit XEMPUS
- ArbG-Beratung mit Quick Checks
- Arbeitnehmer-Infoportal (AIP)

Dauer: 80 Minuten IDD: 70 Minuten



25.11.2025 - 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Die Prozesswelt der betrieblichen Krankenversicherung von AXA - von Angebot, Antrag bis zur Erstellung einer Versorgungsordnung - Kund:innen bedarfsgerecht beraten

- Digitalen Angebots- und Antragsprozesse bis zur Erstellung einer Versorgungsordnung in der bKV von AXA
- Verwaltungsprozesse für die Einrichtung eines bKV-Gruppenvertrags
- Erstellung einer bKV-Versorgungsordnung unter Berücksichtigung arbeitsrechtlicher Rahmenbedingungen
- Beantragungsprozess des Firmen- und Mitarbeiterportals inklusiver Leistungs-App von AXA
- Kund:innennutzen-Argumentation für Arbeitgeber und Arbeitnehmer

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



26.11.2025 - 10:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)

Lust auf Spezialisierung - Versicherungslösungen für die Branche Gastronomie - Deckungskonzept Sach-/Inhaltsversicherung

- Zielgruppe Gastronomie in der Firmenversicherung
- Profi-Schutz-Sach-/Inhaltsversicherung
- Deckungskonzepte

Dauer: 120 Minuten IDD: 100 Minuten



Lust auf Spezialisierung - Versicherungslösungen für die Branche Bau und Handwerk Deckungskonzept Cyber und Kautions

- Zielgruppe Bau- und Handwerk in der Firmenversicherung
- Cyberversicherung Zielgruppe Bau- und Handwerk
- Kautionsversicherung Zielgruppe Bau- und Handwerk

28.11.2025 - 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 120 Minuten IDD: 100 Minuten

Weitere Termine unserer Online-Seminare für die Folgemonate finden Sie direkt im [VertriebsCampus](#).

Falls Sie noch keinen Zugang zum VertriebsCampus haben, können Sie sich [hier](#) registrieren.

Um Ihnen einen Ausblick auf unser geplantes Weiterbildungsangebot 2025 zu geben, haben wir eine Übersicht für Sie erstellt. Sie finden diese hier: [Zur Seminarbroschüre 2025](#)

Haben Sie Fragen oder Unterstützungsbedarf? Melden Sie sich gerne bei uns.

Ihr/e



Norbert Lohmann

Maklerbetreuer
private Vorsorge
Maklervertrieb

AXA Konzern AG

Mobil: 01520 - 9372741

Norbert.Lohmann@axa.de



Volker Hilpert

Maklerbetreuer
Kranken
Maklervertrieb

AXA Konzern AG

Mobil: 01520 - 9372951

Volker.Hilpert@axa.de



Annette Kunz

Maklerbetreuerin
Komposit
Maklervertrieb

AXA Konzern AG

Mobil: 01520 - 9372346

Annette.Kunz@axa.de