

Trifft jedes Kundenbedürfnis: die neue ERGO Risiko-LV

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

wir haben die ERGO Risikolebensversicherung zum 13. September nicht nur besser, sondern auch günstiger gemacht. Überzeugen auch Sie sich von einer Preiskalkulation, die keinen Vergleich scheut. Gerade bei den am häufigsten angefragten Berufen zählt die ERGO Risikolebensversicherung auch preislich zu den Top-Angeboten am Markt. Nutzen Sie dies für Ihren Vertriebs Erfolg!

Alle drei Produktvarianten punkten mit verbessertem Preis-Leistungs-Verhältnis

- **Grundschutz:** Kostengünstige Absicherung mit Nachversicherungsgarantie zu bestimmten Anlässen und ereignisunabhängig. Bei schwerer Krankheit, die innerhalb von 12 Monaten voraussichtlich zum Tod führt, ist eine vorgezogene Todesfallleistung möglich.
- **Komfort-Variante:** Alle Leistungen des Grundschutzes plus erweiterte Nachversicherungsgarantie und temporäre Erhöhung ohne Meldepflicht bei Heirat, Geburt oder Immobilienfinanzierung. Sofortzahlung an Hinterbliebene bei Vorlage der Sterbeurkunde möglich.
- **Premium-Variante:** Enthält alle Leistungen des Grund- und Komfortschutzes und bietet darüber hinaus umfassende Zusatzleistungen. Ein besonderes Highlight der Zusatzleistungen ist Kinderschutz Plus mit einer zusätzlichen Waisenrente für leibliche und adoptierte Kinder bis zum 18. Lebensjahr. Die Kooperation mit Best Doctors, die bei Krankheit eine medizinische Zweitmeinung und Behandlungsempfehlung durch ein weltweites Netzwerk ermöglicht. Darüber hinaus bietet der Premium-Tarif eine Verlängerungsoption um bis zu 15 Jahre.

Neu: Zusatzbaustein Dread Disease

Ergänzen Sie alle drei Varianten mit dem Zusatzbaustein "Dread Disease". Ihre Kunden profitieren dann von einer Kapitalauszahlung bei schweren Krankheiten wie Krebs, Herzinfarkt oder Schlaganfall. Die Leistung ist zweimal möglich, einmal bei Krebs und einmal bei Herzinfarkt oder Schlaganfall, maximal sind dies 60.000 Euro Kapitalauszahlung.

Zusatzbaustein Sicherheit Plus

Sichern Sie Ihren Kunden einen gleichbleibenden Beitrag und gleichbleibende Leistungen während der gesamten Zahlungsdauer mit dem Zusatzbaustein Sicherheit Plus bei den Produktvarianten Komfort und Premium.

Reduzierte Gesundheitsfragen für wichtige Zielgruppen

Ein stark vereinfachter Abschluss ist für die private Immobilienfinanzierung sowie Apotheken- und Praxisfinanzierung möglich. Die gleiche Vereinfachung (nur 2 Gesundheitsfragen) kann im Rahmen des Familienantrags genutzt werden, d.h. wenn die versicherte Person in den letzten zwölf Monaten Mutter/Vater eines (Adoptiv-) Kindes geworden ist.

Alle wichtigen Infos zum Relaunch der ERGO Risikolebensversicherung finden Sie kompakt in der [Vermittlerbroschüre](#). Nutzen Sie die Chance und informieren Sie Ihre Kunden über die verbesserten Konditionen und Leistungen!

Mit freundlichen Grüßen

Stefan Rönnau

ERGO Group AG
Vertriebsdirektion Pools & Finanzvertriebe Leben
Key Account Manager

Überseering 45 - 22297 Hamburg

stefan.roennau@ergo.de