



die Bayerische

Versichert nach dem Reinheitsgebot

Vertriebsinformationen für Geschäftspartner

Sehr geehrte Damen und Herren,,

bleiben Sie auf dem Laufenden: Vom aktuellen Pangaea Life Quartals-Update über neue Chancen mit der plusrente, bis hin zu mehr Leistung bei TravelProtect – wir haben die wichtigsten Themen für Sie zusammengestellt. Erfahren Sie außerdem, warum die Bayerische zu den fairsten bAV-Partnern zählt, welche bAV-Ratings und Trends jetzt entscheidend sind und warum sich ein Blick in unseren ÄrzteKompass lohnt.

Und: Sichern Sie sich Ihren Platz beim ZFF-Slam 2025 – für frische Impulse, Austausch und Networking.

Viel Freude beim Lesen!

Liebe Grüße,

Vanessa Reuß

Partner-News der Bayerischen

Mit einem Klick zu den Themen:

[Pangaea Life Fonds: Quartals-Update Q2 2025](#)

[Schulstart oder Ferienzeit?: So profitieren Ihre Kunden mit plusrente!](#)

[TravelProtect: Mehr Leistung für Ihre Kunden ab September](#)

[ÄrzteKompass: Bessere Orientierung im Gesundheitsdschungel](#)
[Unfallregulierung mit Wahlfreiheit: Mehr Flexibilität für Ihre Kunden](#)
[die Bayerische zählt zu den fairsten Partnern in der bAV](#)
[Betriebsrente im Aufwind: Was jetzt wichtig ist](#)
[Direktversicherungen der Bayerischen erneut „SEHR GUT“: Top-Ratings für Ihre bAV-Beratung](#)
[Einladung zum ZFF-Slam 2025: Ihr Event für Wissen, Austausch und Networking](#)

 **Pangaea Life Fonds**
Quartals-Update Q2 2025



Erneuerbare Energien und nachhaltige Wohnimmobilien bleiben Schlüsselfaktoren für eine zukunftsfähige Wirtschaft. Mit den Fonds Blue Energy und Blue Living bietet Pangaea Life Zugang zu realen Sachwerten mit stabilen Renditen und positivem Klimabeitrag.

Blue Energy – Energiewende im Fokus

Der steigende Energiebedarf durch Digitalisierung und Elektrifizierung erhöht die Nachfrage nach erneuerbaren Quellen.

Highlights Q2:

- Batteriespeicher Strübbel (Deutschland) kurz vor Inbetriebnahme
- Agrivoltaik-Projekt Catania (Italien) liefert künftig Strom für 27.000 Haushalte
- Speichererweiterungen in Spanien und Italien geplant

Blue Living – Wohnraum bleibt knapp

Nachfrage nach energieeffizientem Wohnraum steigt in deutschen Metropolen und im US-Sunbelt.

Highlights Q2:

- Moltkestraße Düsseldorf: Vollvermietung von 236 Wohnungen in Sicht
- Baustart Enso und The Perrin in Miami
- Die Welle, Köln: erster Bauabschnitt vor Fertigstellung, Vermietungsstart ab September

[→ Zur Aufzeichnung der Quartalskonferenz](#)

[→ Zum Factsheet – kompakt und praxisnah für Ihre Beratungsgespräche](#)

Schulstart oder Ferienzeit?

So profitieren Ihre Kunden mit plusrente!



Im August ist Deutschland geteilt: In einigen Bundesländern klingelt die Schulglocke, anderswo genießen Familien noch die Ferien. Für viele Eltern beginnt jetzt die Suche nach Heften, Stiften & Co.

Tipp für entspannte Kundinnen und Kunden:

Sparen Sie ihnen den Stress überfüllter Läden! Bei **Thalia (7,39 % Cashback)**, **Office Partner (13,45 % Cashback)** und vielen weiteren Partnershops gibt es alles bequem online – inklusive wertvollem Cashback über das plusrente-Portal.

Für alle, die dem Schulanfangstrubel entfliehen wollen: **Spätsommer-Auszeit** buchen über das Reisebüro der plusrente. Mit 5 % **Cashback** genießen Ihre Kundinnen und Kunden nicht nur Urlaub, sondern auch ihre Altersvorsorge.

 Mehr Shops & Inspiration: www.plusrente.de

 Kundenansprache optimieren: Jeden Monat unseren Newsletter lesen!

 **TravelProtect:**

Mehr Leistung für Ihre Kunden ab September



Gute Nachrichten für Ihre Kundinnen und Kunden: Unser Partner [TravelProtect](#) hebt ab dem **1. September 2025** die Versicherungssummen in den Jahres-Reiseversicherungen deutlich an – auf **bis zu 8.000 €** für **Einzelpersonen** und **12.000 €** für **Paare und Familien**. Ein klarer Mehrwert, den Sie aktiv in Ihrer Beratung nutzen können.

Warum diese Neuerung wichtig ist

- **Mehr Schutz:** Höhere Versicherungssummen sorgen für noch mehr Sicherheit unterwegs.
- **Stärkere Kundenbindung:** Wer früh informiert wird, sieht Sie als kompetenten Partner.
- **Praxisnahes Beratungstool:** Die Anpassung bietet Gesprächsanlässe und unterstützt Sie, hochwertigen Schutz gezielt zu empfehlen.

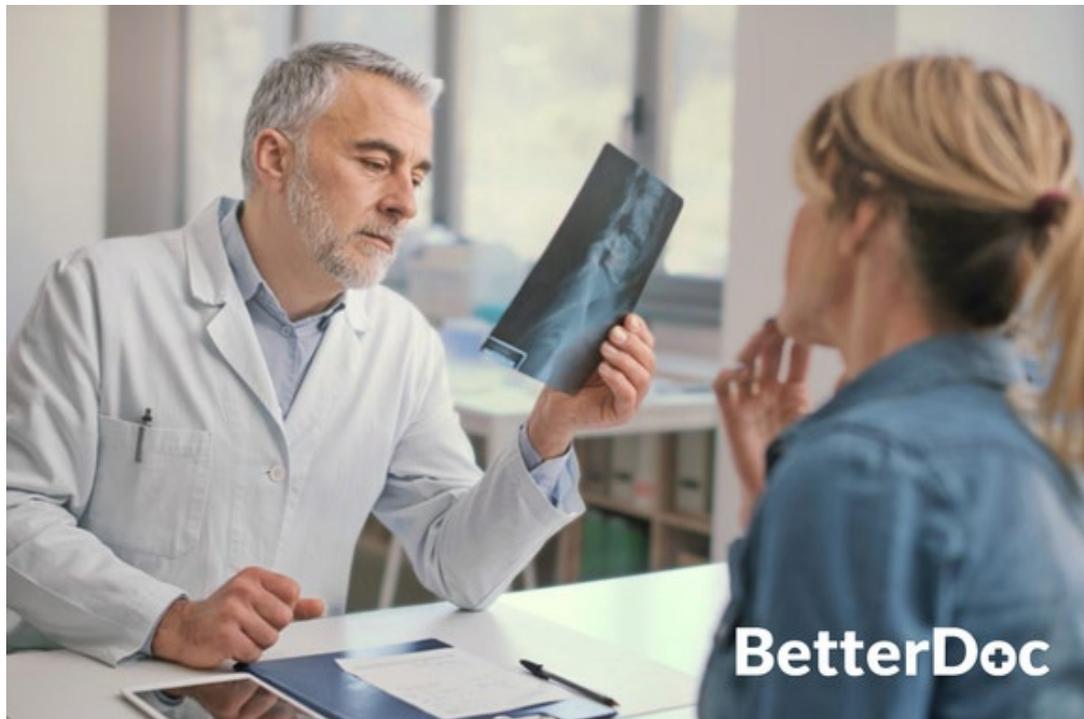
Was sich außerdem ändert

Ebenfalls zum 1. September 2025 erfolgt eine **Beitragsanpassung** für Neuabschlüsse in allen Jahres-Reiseversicherungen (Standard & Premium) sowie in den Einmal-Reiseversicherungen. Hintergrund sind gestiegene Schadenaufwendungen – für Ihre Kunden bleibt so ein dauerhaft starker Leistungsumfang gesichert.

[🔗 Alle Details sowie den Beitragsrechner finden Sie hier](#)

ÄrzteKompass

Bessere Orientierung im Gesundheitsdschungel



Arztsuche, Zweitmeinung oder schneller Termin – im Gesundheitssystem ist das oft eine Herausforderung. [ÄrzteKompass](#) unser Service mit Partner BetterDoc, bietet dafür eine einfache Lösung.

Ihre Kunden profitieren von:

- ✓ fundierte Spezialistensuche
- ✓ ärztliche Zweitmeinungen
- ✓ schnelle Terminvermittlung
- ✓ jederzeit, unabhängig vom Leistungsfall.

Anders als bei der GKV, wo der Service meist auf Einzelfälle beschränkt bleibt, funktioniert ÄrzteKompass bei uns wie eine Flatrate für gute medizinische Versorgung.

👉 Ihr Beratungsplus: Sie zeigen Ihren Kunden, dass nicht Kosteneinsparung, sondern ihre Gesundheit im Mittelpunkt steht.

Wichtig: ÄrzteKompass muss als Baustein aktiv abgeschlossen werden.

Weisen Sie Ihre Kunden darauf hin – wer den Service nutzt, erkennt sofort den Mehrwert!

 Mehr erfahren zu ÄrzteKompass

Unfallregulierung mit Wahlfreiheit

Mehr Flexibilität für Ihre Kunden



Ein Unfall ist schnell passiert – bei der Regulierung gibt es jetzt mehr Freiheit: Kundinnen und Kunden können zwischen Abrechnung nach Kostenvoranschlag oder Gutachten wählen. Das bedeutet: schnelle Auszahlung, transparente Abläufe und volle Entscheidungsfreiheit.

Ihr Vorteil in der Beratung:

- Möglichkeit bei der Schadenmeldung aktiv aufzeigen
- Flyer und Infomaterial einsetzen
- Wahlfreiheit besonders bei kleineren Schäden betonen

Ob Direktabrechnung oder Werkstattservice – Ihre Kunden entscheiden, wir übernehmen den Rest.

➔ Jetzt informieren und aktiv einsetzen – für mehr Vertrauen und Zufriedenheit.

🏆 **die Bayerische zählt zu den fairsten Partnern in der bAV**



Unabhängige Vermittler haben entschieden: die Bayerische zählt zu den Top 4 der fairsten Lebensversicherer Deutschlands. Das zeigt die Studie „Fairste Maklerversicherer 2025“ von ServiceValue in Kooperation mit Focus Money.

Was bedeutet das für Sie?

Partnerschaft auf Augenhöhe, starke Maklerbetreuung, praxisnahe Tools und exzellente Produkte.

🏆 Spitzenplatz in der bAV

Im bAV-Segment gehört die Bayerische zu den „sehr guten“ Anbietern.

🧠 Beratungsvorteil nutzen

Nutzen Sie dieses starke Argument für Ihre Kundenansprache: „die Bayerische wurde von unabhängigen Maklern als einer der fairsten bAV-Anbieter 2025 ausgezeichnet.“ Das schafft Vertrauen – und positioniert Sie als Experten mit einem starken, fairen Partner im Rücken.

Betriebsrente im Aufwind

Was jetzt wichtig ist



Das 2. Betriebsrentenstärkungsgesetz soll die bAV für mehr Beschäftigte zum Standard machen – aktuell spart nur jede:r zweite fürs Alter.

Wesentliche Änderungen:

- **Förderung für Geringverdiener:** Beschäftigte bis 2.898 EUR Brutto erhalten höhere Zuschüsse; auch steuerliche Vorteile für Arbeitgeber und Beratende relevant.
- **Opting-Out-Modelle:** Automatische Entgeltumwandlung wird einfacher, Arbeitgeber haften nur für die Beiträge, nicht für die Rentenhöhe.
- **Sozialpartnermodell:** Zugang künftig auch für nicht tarifgebundene Betriebe; ohne Rentengarantie, geringe Haftung – besonders attraktiv für KMU.

Der Referentenentwurf wird im September ins Kabinett eingebracht und anschließend im Bundestag diskutiert.

Vertriebsimpuls: Jetzt gezielt KMU und Geringverdiener ansprechen – der ideale Zeitpunkt, um mit durchdachten Konzepten und ausgezeichneten Produkten zu punkten.

🏆 Alle Direktversicherungen der Bayerischen wurden vom IVFP mit „SEHR GUT“ bewertet.

Direktversicherungen der Bayerischen erneut „SEHR GUT“

Top-Ratings für Ihre Beratung in der bAV



Wie können Sie Ihren Kunden in der komplexen **bAV** die **besten Lösungen** bieten? Die Direktversicherungen der Bayerischen liefern die Antwort: erneut vom **IVFP** mit „**SEHR GUT**“ bewertet.

Ihre Vorteile:

- Klare Orientierung bei Garantie, Rendite & Flexibilität
- Stärkung des Kundenvertrauens durch unabhängige Ratings
- Bestätigung auch durch das Assekurata-Rating 2025

Ausgezeichnete Produkte:

- ✓ Pangaea Life bAV Invest
- ✓ Fonds-Rente bAV Invest
- ✓ KlassikRente bAV

👉 Setzen Sie auf ausgezeichnete Produkte und geben Sie Ihren Kunden Sicherheit für morgen.

Einladung zum ZFF-Slam 2025

Ihr Event für Wissen, Austausch und Networking



die Bayerische lädt Sie herzlich zum gemeinsamen **Branchenevent** ein:
Beim **ZFF-Slam** teilen Branchenexpertinnen und -experten ihr Wissen **praxisnah** und **direkt umsetzbar**.

Highlights:

- 15-minütige Slams mit Praxis-Tipps
- Panels zu KI, Nachfolgeregelung & Vertriebstipps
- Netzwerken in inspirierender Atmosphäre

Außergewöhnlicher Ort:

Statt steriler Konferenzräume erwartet Sie das Hallenbad Ost in Kassel, ein kreativ umgebautes Schwimmbad. Schon am Vorabend gibt es einen Warm-up-Abend, um entspannt anzukommen, Kontakte zu knüpfen und sich auf den ZFF-Slam einzustimmen.

📅 22.–23. September 2025

📍 Kassel, Hallenbad Ost

Die Teilnahme ist kostenfrei – jetzt anmelden: zff-slam.de



Vertriebs-Partner-Center

Bei Fachfragen zu
Makler-Pools und
Vertrieben

Telefon [089 / 6787-9233](tel:089/6787-9233)

Mo bis Do: 9 bis 17 Uhr

Fr: 9 bis 16 Uhr



Angebots- und Vertriebs-Service

Für Angebots-,
Bestands- und
Tarifinformationen

Telefon [089 / 6787-2222](tel:089/6787-2222)

Mo bis Fr: 7 bis 18 Uhr



Regionalleiter-Suche

Finden Sie Ihren
persönlichen
Ansprechpartner
für Ihre Region.

Events der Bayerischen



diebayerische.de | [Impressum](#) | [Datenschutz](#)