



Vertriebsinformationen für Geschäftspartner

Sehr geehrte Damen und Herren,,

mit großen Schritten nähern wir uns der Jahresmitte - Zeit für neue Impulse und wichtige Events, die Ihre Beratung noch erfolgreicher machen!“

Seien Sie dabei beim Biometrikongress 2025 am 3. Juli – sichern Sie sich jetzt Ihren Platz!

Pangaea Life Co-Invest gewinnt den AIF-Award 2025 als „Innovation des Jahres“. Im exklusiven Interview mit Daniel Regensburger erfahren Sie, warum der US-Sunbelt weiterhin ein bedeutender Wachstumsmotor bleibt.

Im profino Webinar erhalten Sie einen Überblick über die neue Tarifoption der stationären Zusatzversicherung. Wir werfen einen Blick auf die

Finanzmathematik in der Rentenberatung, insbesondere auf die Basisrente Blue Invest und die Fondsrente „Hallo Zukunft“. Außerdem zeigen wir, warum die betriebliche Altersvorsorge (bAV) gerade für Frauen ein starkes Verkaufsargument gegen Altersarmut ist.

Und last but not least: Der Sommer ist auch die Zeit für Schadensfälle – mit unserer Haftpflicht sind Sie bestens geschützt!

Viel Spaß beim Lesen!

Mit den besten Grüßen,

Veronika Mair

Partner-News der Bayerischen

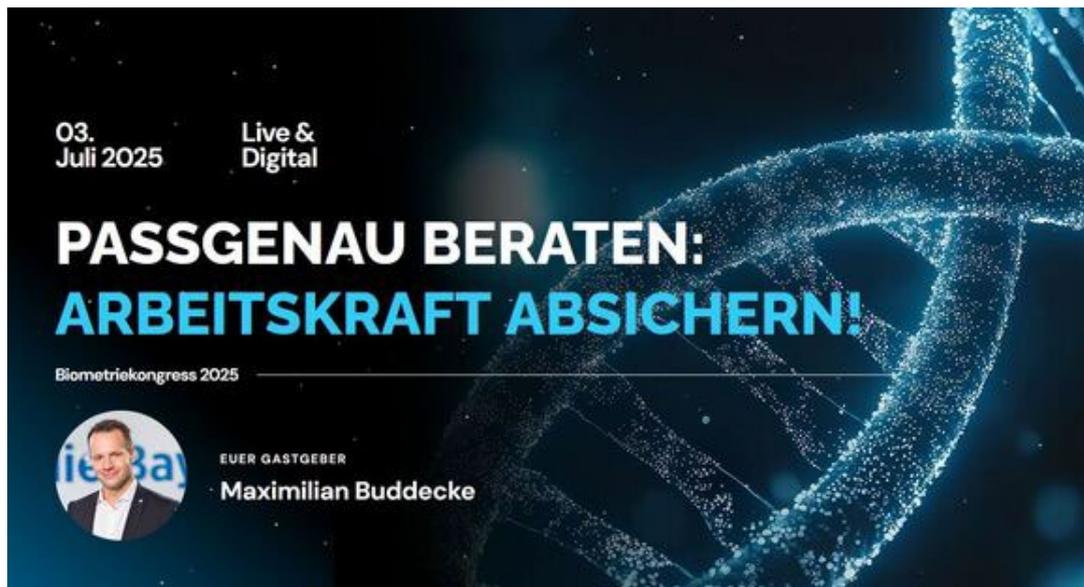


Mit einem Klick zu den Themen:

1. [Biometrikongress 2025 am 03. Juli - Jetzt anmelden!](#)
2. [Pangaea Life Co-Invest gewinnt den AIF-Award 2025 "Innovation des Jahres"](#)
3. [profino Webinar: Stationäre Zusatzversicherung - Neue Tarifoption im Überblick](#)
4. [Interview mit Daniel Regensburger: "Der US-Sunbelt bleibt ein Wachstumsmotor"](#)
5. [Finanzmathematik in der Rentenberatung - Basisrente Blue Invest und die Fondsrente Hallo Zukunft](#)
6. [Altersarmut? Nicht mit uns! - Warum bAV für Frauen ein echtes Verkaufsargument ist](#)
7. [Sommerzeit ist Schadenzeit - Mit unserer Haftpflicht gut geschützt](#)



BU, Cannabis & Co. – Was Sie 2025 wirklich wissen müssen
Biometrikongress am 3. Juli – Jetzt anmelden!



[Jetzt anmelden](#)

Am 3. Juli 2025 ist es wieder so weit: Der digitale Biometriekongress der Bayerischen bringt Fachwissen auf den Punkt – praxisnah, kompakt und ohne Verkaufsfloskeln. Freuen Sie sich auf echte Branchengrößen, die ihr Wissen direkt aus dem Beratungsalltag teilen.

[Zur Speaker-Übersicht](#)

Das erwartet Sie unter anderem:

-  BU-Beitragskalkulation: Verständlich und transparent erklärt
 -  Cannabis & Biometrie: Was die Legalisierung für die BU bedeutet
 -  Berufsklassen richtig herleiten: So argumentieren Sie sicher in der Beratung
 -  BU-Leistung – Netto vs. Brutto: Das müssen Sie Ihren Kundinnen und Kunden erklären können
- ... und vieles mehr!

[Jetzt zum Biometriekongress anmelden](#)

Warum Sie den Termin nicht verpassen sollten:

-  Top-Speaker: Erleben Sie renommierte Expertinnen und Experten, deren Input Ihre Beratung sofort bereichert

- ✓ 4,5 Stunden Weiterbildungszeit
- ✓ 100 % Praxisbezug: Keine Werbeveranstaltung, sondern fundiertes Know-how für Ihren Makleralltag.
- ✓ Kompakte Inhalte: Relevante Themen, klar und verständlich aufbereitet.

4,5 Stunden Weiterbildungszeit sichern

Pangaea Life Co-Invest gewinnt den AIF-Award 2025

als "Innovation des Jahres"

Erst seit wenigen Wochen am Markt und schon ausgezeichnet:
Unser Pangaea Life Co-Invest US Residential wurde mit dem AIF-Award 2025 der finanzwelt als „Innovation des Jahres“ prämiert.
Was uns besonders stolz macht: Die Auszeichnung würdigt nicht nur unser innovatives Co-Investment-Modell, sondern auch unseren klaren Fokus auf nachhaltige Wohnimmobilien im US-Sunbelt.
Alle Informationen zum Produkt erhalten Sie in unseren Webinaren und auf der Pangaea Life Website.



[Zum Produkt](#)

Die Webinar-Termine:

Dienstag, 10. Juni | 14:30 bis 15:30 Uhr

Dienstag, 24. Juni | 10:00 bis 11:00 Uhr

[Jetzt anmelden](#)



Mehr dazu auch im exklusiven Interview der finanzwelt mit Daniel Regensburger, Co-CEO von Pangaea Life Capital Partners AG: "Der US-Sunbelt bleibt ein Wachstumsmotor".

[Zum Interview](#)

profino Webinar: Stationäre Zusatzversicherung

Neue Tarifoption im Überblick



Webinar · 06. Juni · 10 Uhr

Stationäre Zusatzversicherung: Neue Tarifoptionen im Überblick

Bastian Lexhaller,
die Bayerische



Mehr erfahren

Mit dem neuen Stationärтарif der Bayerischen sichern Sie sich ein leistungsstarkes Produkt zum attraktiven Preis – ideal für qualitätsbewusste Kund*innen. Welche Zielgruppen profitieren besonders? Wie erklären Sie den Tarif einfach und überzeugend? Und was hebt ihn vom Wettbewerb ab? Antworten darauf bekommen Sie hier – praxisnah, klar und mit echtem Mehrwert für Ihre Beratung.

Jetzt anmelden

Finanzmathematik in der Rentenberatung

Basisrente Blue Invest und die Fondsrente Hallo Zukunft



Sie wollen Ihren Kundinnen & Kunden einfach erklären, wie Basisrente Blue Invest und Fondsrente Hallo Zukunft funktionieren? Dann aufgepasst! In unserem neuen Youtube-Video zeigt Maximilian Buddecke, wie Sie mit den Rechentools der Bayerischen den Kapitalbedarf und die Vorteile der verschiedenen Rentenprodukte transparent machen. So können Sie den Unterschied zwischen klassischen Lösungen und modernen Neobrokern verständlich darstellen – für noch überzeugendere Beratungsgespräche.

[Jetzt Video ansehen](#)

Altersarmut? Nicht mit uns!

Warum bAV für Frauen ein echtes Verkaufsargument ist



Viele Frauen zahlen im Alter drauf – und das, obwohl sie im Leben oft doppelt leisten: Familie und Job. Die bittere Folge: zu wenig Rente!

Genau hier kann die betriebliche Altersvorsorge (bAV) den Unterschied machen – selbst bei Teilzeit!

💡 **Vorteile auf einen Blick:**

- Schon kleine Beiträge können viel bewirken – dank Steuer- und Sozialvorteilen
- Arbeitgeberzuschüsse gibt's on top
- Ideal auch für Frauen in Steuerklasse V – denn oft ist ein Partner in Klasse III mit an Bord



👉 Im Verkaufsimpuls zeigen wir Ihnen, wie Sie Frauen gezielt zur bAV beraten können – mit Tipps, die sofort in der Praxis funktionieren!

[Zum Vertriebsimpuls](#)

Sommerzeit ist Schadenzeit

Mit der Haftpflicht der Bayerischen gut geschützt



Der Sommer ist da – Zeit fürs Grillen! Ob im Garten, Park oder auf dem Balkon: Der Spaß beim Grillen ist groß, doch die Risiken wie Verbrennungen oder Schäden am Nachbarzaun bestehen ebenfalls. Mit der privaten Haftpflichtversicherung der Bayerischen sind Sie im Ernstfall bestens abgesichert.

Die Highlights im Überblick:

- **Umfassender Schutz bei Alltagsrisiken:** Vom klassischen Haftpflichtschaden bis hin zu modernen Risiken, wie z. B. Photovoltaik-, Solar- und Windkraftanlagen oder der Baustein Nachhaltigkeit.
- **Mitversicherung fremder Immobilien:** Ob Ferienhaus oder Gartenlaube – auch bei Nutzung gemieteter Immobilien besteht der Versicherungsschutz.
- **Abgesichert durch einen aktiven Sportsommer:** Eigene und fremde Segelboote, Surfbretter und Windsurfbretter sowie Kitesportgeräte sind abgesichert.

Schon gewusst?

Egal ob am Badensee in Bayern oder beim Sommerurlaub im Ausland: Mit der privaten Haftpflichtversicherung der Bayerischen sind Ihre Kundinnen und Kunden weltweit abgesichert.

[Zum Produkt](#)



Vertriebs-Partner-Center

Bei Fachfragen zu Makler-Pools und Vertrieben

Telefon [089 / 6787-9233](tel:089/6787-9233)

Mo bis Do: 9 bis 17 Uhr

Fr: 9 bis 16 Uhr



Angebots- und Vertriebs-Service

Für Angebots-, Bestands- und Tarifinformationen

Telefon [089 / 6787-2222](tel:089/6787-2222)

Mo bis Fr: 7 bis 18 Uhr



Regionalleiter-Suche

Finden Sie Ihren persönlichen Ansprechpartner für Ihre Region.

umdenken.co

[Events der Bayerischen](#)



diebayerische.de | [Impressum](#) | [Datenschutz](#)