

## VertriebsCampus – Unsere Weiterbildungsangebote im Januar und Februar

Liebe Vertriebspartner:innen,

heute erhalten Sie im Folgenden die Übersicht unseres Online-Seminar-Angebots für Januar und Februar.

Ist etwas von Interesse für Sie dabei? Dann melden Sie sich gleich zu Ihrem Wunschtermin an. Die

**Jetzt anmelden**

Felder führen nach dem Login im VertriebsCampus direkt zum gewünschten

Termin. Nutzen Sie neben dem aktuellen Online-Seminar-Angebot selbstverständlich gerne die Möglichkeit, auch an allen angebotenen Selbstlernkursen (WBTs) teilzunehmen.



### Aktuelles aus der Gesundheitspolitik mit entsprechenden Beratungsansätze „Pro PKV“

- Das deutsche Gesundheitssystem - heute und in Zukunft
- Systemrelevante Merkmale und Besonderheiten der GKV
- Beratungsansätze "Pro Private Krankenversicherung" und "PKV und Steuern"

24.01.2023 10:00 Uhr

**Jetzt anmelden**

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten

31.01.2023 13:00 Uhr

**Jetzt anmelden**



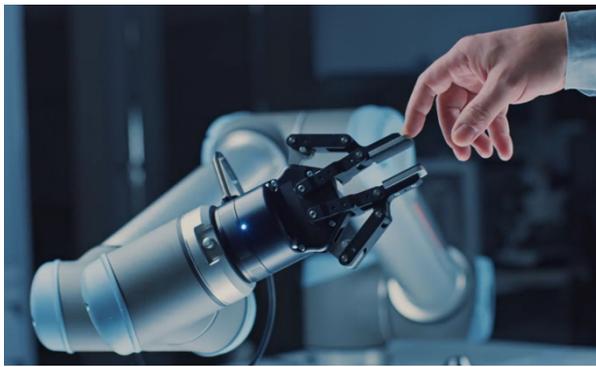
### Insolvenz- und Restrukturierungsrisiken - Deckungskonzepte von AXA - Kund:innen richtig beraten

- Kund:innenklientel aus der Sanierungsbranche wie z. B. spezialisierte Rechtsanwaltskanzleien und Unternehmensberatungen risikogerecht beraten und alle wichtigen Risiken abdecken
- Ausbau von Fach- und Beratungswissen

25.01.2023 14:00 Uhr

**Jetzt anmelden**

Dauer: 60 Minuten IDD: 45 Minuten



08.02.2023 14:00 Uhr

Jetzt anmelden

### Anwendungsbeispiele und Haftungsszenarien aus dem Bereich Künstliche Intelligenz – Konzepte zur Kund:innenberatung

- Was ist Künstliche Intelligenz?
- Aktuelle Anwendungsbeispiele von Künstlicher Intelligenz
- Mögliche Haftungsfälle bei Künstlicher Intelligenz: Wer haftet?
- Relevantes für die Kund:innenberatung

Dauer: 90 Minuten IDD: 80 Minuten



13.02.2023 - 11:00 Uhr

Jetzt anmelden

### Grundlagen der Praxisausfallversicherung - Relevantes für die Kund:innenberatung

- Bedarf für eine Praxisausfall-Absicherung
- Lösungsangebot von AXA Kund:innennutzen

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



22.02.2023 - 11:00 Uhr

Jetzt anmelden

### Krankenversicherung und Dienstunfähigkeitsabsicherung - Polizeianwärter:innen richtig beraten

- Versorgungsarten für die Zielgruppe
- Grundlagen der Heilfürsorge
- Grundzüge der Beihilfe
- Sonderbedarf – Dienstunfähigkeitsabsicherung bei Polizeibeamt:innen - Versicherungsschutz der DBV
- Spezifika und Bedarfsermittlung der Absicherung für Polizeibeamt:innen und deren Familien

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



23.02.2023 - 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

### Studierende in der Krankenversicherung

- Regelungen und Besonderheiten für die Absicherung von Studierenden in der Gesetzlichen und Privaten Krankenversicherung
- Beratungsansätze basierend auf den zielgruppengerechten Tarifen der AXA Krankenversicherung

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



### Lust auf Gewerbe? Gewerbekund:innen richtig beraten und versichern. AXA-Lösungsansätze und Highlights

- Warum Gewerbe?
- Übersicht Produkte
- Zielgruppen
- Besonderheiten der AXA-Produkte
- Vertriebsansätze
- Praxisbeispiel Installateur:in
- Bausteine und Highlights der Produkte

28.02.2023 - 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 360 Minuten IDD: 260 Minuten



### profino Webinar

Aktuelles aus der Gesundheitspolitik – Beratungsansätze „pro PKV“

- Das deutsche Gesundheitssystem – heute und in Zukunft
- Systemrelevante Merkmale und Besonderheiten der GKV
- Beratungsansätze "Pro Private Krankenversicherung" und "PKV und Steuern"

27.01.2023 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 60 Minuten IDD: 45 Minuten

Weitere Termine unserer Online-Seminare für die Folgemonate finden Sie direkt im [VertriebsCampus](#).

Falls Sie noch keinen Zugang zum VertriebsCampus haben, können Sie sich [hier](#) registrieren.

Haben Sie Fragen oder Unterstützungsbedarf? Melden Sie sich gerne bei uns!

Ihr



**Axel Deuser**  
Regionalmanager KV/LV  
Maklervertrieb

**AXA Konzern AG**

0172-7630875

[axel.deuser@axa.de](mailto:axel.deuser@axa.de)



**Michael Risse**  
Key Account Manager Komposit  
Maklervertrieb

**AXA Konzern AG**

01520-9372538

[michael.risse@axa.de](mailto:michael.risse@axa.de)