



Ihr Erfolg ist unser Antrieb.

die Bayerische - Martin Gräfer (Vorstand)

Zielgruppe Makler und Mehrfachagenten

Versichern und vorsorgen mit der Bayerischen - Was uns im Moment bewegt. Wie wir unsere Zukunft gestalten wollen. Was wir gemeinsam tun können."

Zeit	Inhalte	Lernziele	Kompetenzen	Methoden / Medien	IDD
5 Minuten	Eröffnung, Begrüßung, Organisatorisches, Ablauf, Vorstellung				
20 Minuten	<ul style="list-style-type: none"><li>– Nachhaltige Kapitalanlage in der Fondspolice für die Altersvorsorge und Vermögensanlage</li><li>– Arbeitskraftabsicherung für Kunden mit psychischen Vorerkrankungen</li><li>– Leistungs- und Produktspektrum der Bayerischen Versicherung für Privat- und Gewerbekunden</li></ul>	<p>Die Teilnehmer lernen...</p> <p>...die Möglichkeiten und Vorteile von nachhaltigen Kapitalanlagen in einer Fondspolice zur bedarfsgerechten Kundenberatung kennen.</p> <p>... die Möglichkeiten der Absicherung von Versicherungskunden mit psychischen Vorerkrankungen kennen.</p> <p>...das Leistungs- und Produktangebot für Zielgruppen zur bedarfsgerechten Versicherungsberatung kennen.</p>	Beratungskompetenz Produktkompetenz	Vortrag mit anschließender Fragerunde	20
5 Minuten	Beantwortung v. Fragen /Verabschiedung				