

VertriebsCampus – Unsere Weiterbildungsangebote im Mai

Liebe Vertriebspartner:innen,

heute erhalten Sie im Folgenden die Übersicht unseres Online-Seminar-Angebots für Mai 2022.

Ist etwas von Interesse für Sie dabei? Dann melden Sie sich gleich über unseren [VertriebsCampus](#) zu Ihrem Wunschtermin an

Wie Sie vielleicht schon wissen, ist unsere Makler-Akademie in eine neue Umgebung umgezogen – den VertriebsCampus. Mit diesem [kurzen Video](#) möchten wir Ihnen den VertriebsCampus vorstellen.



Waldbrandversicherung – Lösungsangebote von AXA

- Versicherungsformen: Vollwert, Teilwert, pauschal
- Versicherbare Zusatzkosten
- Schadenbeispiele und Berechnungsgrundlage eines Schadens

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten

03.05.2022 10:00 Uhr



Waldbesitzer- Haftpflichtversicherung – Lösungsangebote von AXA

- Darlegung der Haftpflichtproblematik für Waldbesitzende
- Deckungsinhalte der Waldbesitzer-Haftpflichtversicherung
- Beschreibung der Zielgruppe Waldbesitzer
- Online-Rechner als Tool
- Schadenbeispiele

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten

03.05.2022 13:00 Uhr



04.05.2022 11:00 Uhr

Krankenversicherung und Dienstunfähigkeitsabsicherung – SoldatInnen auf Zeit richtig beraten

- Versorgungsarten für die Zielgruppe
- Spezifika und Bedarfsermittlung der Absicherung für Empfänger der truppenärztlichen Versorgung
- Grundlagen der truppenärztlichen Versorgung
- Bedarfsermittlung der privaten Absicherung
- Umgang mit Soldaten auf Zeit nach Dienstzeitende gemäß der aktuellen Gesetzeslage
- Versorgung von Soldaten auf Zeit
- Beschädigtenversorgung
- Versorgung bei Auslandseinsatz

Dauer: 90 Minuten **IDD:** 80 Minuten



05.05.2022 11:00 Uhr

BOXflex Hausrat-/Glasversicherung von AXA - Schnell und einfach erklärt

- Hausratversicherung
- Glasversicherung und Internetschutz

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten



05.05.2022 14:00 Uhr

BOXflex Wohngebäudeversicherung von AXA - Schnell und einfach erklärt

- Wohngebäudeversicherung für Ein- und Zweifamilienhäuser
- Wohngebäudeversicherung für Mehrfamilienhäuser

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten



05.05.2022 15:00 Uhr

Das Krankenhaus-Haftpflichtkonzept auf Claims Made Basis - Versicherungstechnik und Bedingungen

- Kurzübersicht über die Versicherungslösungen von AXA
- Angebotsparameter, Beitragsstruktur, Selbstbehalt- und Eigentragungs- (SIR-) Modelle
- Versicherungslösung von AXA im Vergleich mit herkömmlichen Modellen
- Leistungsumfang der AXA-Lösung

Dauer: 45 Minuten **IDD:** 35 Minuten



06.05.2022 11:00 Uhr

BOXflex Privathaftpflichtversicherungen von AXA – Schnell und einfach erklärt

- Privat- und Diensthaftpflichtversicherung
- Tierhalterhaftpflichtversicherung

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten



11.05.2022 11:00 Uhr

Krankenversicherungstarife ÖD - Tarife, Highlights in den Bedingungen und Beantragung

- Krankenversicherungstarife für Beamte mit Fokus auf die Besonderheiten der Bedingungen
- Informationen und Empfehlungen zur Beantragung

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten



BRAO-Reform – Kunden richtig beraten und versichern!

- Grundlagen der BRAO-Reform
- Deckungskonzepte für mono- und interprofessionelle Berufsausübungsgesellschaften

Dauer: 75 Minuten **IDD:** 60 Minuten

12.05.2022 14:00 Uhr



Profi-Schutz von AXA - Gewerbeversicherung am Beispiel Fahrradhandel schnell und einfach erklärt

- Profi-Schutz Zielgruppe Handel
- Beispiel Fahrradhandel

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten

16.05.2022 11:00 Uhr



GKV-/PKV-Beiträge im Alter - ein Systemvergleich - Relevantes für die Kundenberatung

- Krankenversicherungsbeiträge im Rentenalter -GKV
- Krankenversicherungsbeiträge im Rentenalter – PKV

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten

19.05.2022 10:00 Uhr



Profi-Schutz von AXA - Gewerbeversicherung am Beispiel Gastronomie schnell und einfach erklärt

- Profi-Schutz Zielgruppe
Gastronomie
- Beispiel Restaurant

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten

20.05.2022 11:00 Uhr

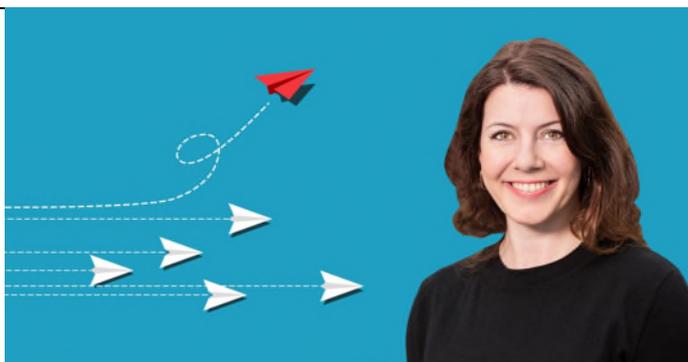


Betriebliche Krankenversicherung - Lösungen von AXA; Relevantes für die Kundenberatung

- Wesentliche Hintergrund-
informationen zum Thema
betriebliche
Krankenversicherung (bKV)
sowie bKV als bedeutendes
Instrument in der Mitarbeiter-
gewinnung und -bindung
- bKV-Produktportfolio der AXA
Krankenversicherung -
insbesondere FlexMed easy
- Highlights und Besonderheiten
- Kundennutzen-Argumentation
"Pro bKV für Arbeitgeber und
Arbeitnehmer"

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten

31.05.2022 10:00 Uhr



profino Webinar

**Revolution im Optionstarife-Geschäft:
der Gamechanger**

- Vorstellung Produkt VIAlife inkl.
Vertriebschancen und
Ansprachekonzepten
- Infos aus der Praxis für die
Praxis – Interview mit
Maklerkolleg:innen
- inkl. Verlosungsaktion

10.05.2022 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 45 Minuten **IDD:** 40 Minuten



profino Webinar

Der neue Kfz-Tarif für das Zeitalter der Elektromobilität

- aktuelle Entwicklung im Bereich Elektromobilität und die daraus folgenden Ansprüche an eine umfassende Absicherung
- Leistungsumfang der Produktlinien mobil kompakt und mobil komfort für Elektro-Autos
- Leistungs-/ AKB-Änderungen zum Mai-Tarif der Produktlinien mobil kompakt, mobil komfort und standard

20.05.2022 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Dauer: 45 Minuten IDD: 40 Minuten

Weitere Termine unserer Online-Seminare für die Folgemonate finden Sie direkt im [VertriebsCampus](#).

Falls Sie noch keinen Zugang zum VertriebsCampus haben, können Sie sich [hier](#) registrieren.

Haben Sie Fragen oder Unterstützungsbedarf? Melden Sie sich gerne bei uns!

Ihr



Axel Deuser
Regionalmanager
KV/LV Maklervertrieb

AXA Konzern AG

0172-7630875

axel.deuser@axa.de



Michael Risse
Key Account Manager
Komposit Maklervertrieb

AXA Konzern AG

01520-937-2538

michael.risse@axa.de