



Ihr Erfolg ist unser Antrieb.

Ablaufplan für Rolf Schünemann - Vorstandsvorsitzender BCA AG

Zielgruppe: Makler und Mehrfachagenten

Freedom day für Vertrieb und Beratung; Keynote von Rolf Schünemann über den Ausblick der Branche und Chancen mit der BCA

| Zeit       | Inhalte  | Lernziele   | Kompetenzen  | Methoden / Medien                     | IDD |
|------------|--|---|--|---------------------------------------|-----|
| 5 Minuten  | Eröffnung, Begrüßung, Organisatorisches, Ablauf, Vorstellung   |   |  |                                       |     |
| 40 Minuten | <ul style="list-style-type: none"><li>• Die aktuelle Entwicklung in der Versicherungsbranche</li><li>• Neueste Produkttrends im Versicherungsmarkt</li><li>• Wichtige Risikoabsicherungen für Kunden kennen</li><li>• Regulatorische Voraussetzungen für Versicherungsvermittler</li></ul> | <p>Die Teilnehmer lernen die aktuellen Entwicklungen der Versicherungsbranche, Produkttrends im Versicherungsmarkt, sowie Schaden-/Risikoentwicklung kennen um diese in die bedarfsgerechte Beratung von Versicherungskunden zu berücksichtigen.</p> <p>Auswirkungen regulatorischer Neuerungen auf die Beratung von Risiken in den Sparten Lebens-, Sach- und Krankenversicherung.</p> | Beratungskompetenz, Bedarfskompetenz, Produktkompetenz, Handlungskompetenz | Vortrag mit anschließender Fragerunde | 40  |
| 5 Minuten  | Beantwortung von Fragen /Verabschiedung  |   |  |                                       |     |