



Ihr Erfolg ist unser Antrieb.

Ablaufplan für Rolf Schünemann - Vorstandsvorsitzender BCA AG

Zielgruppe: Makler und Mehrfachagenten

Freedom day für Vertrieb und Beratung; Keynote von Rolf Schünemann über den Ausblick der Branche und Chancen mit der BCA

Zeit	Inhalte	Lernziele	Kompetenzen	Methoden / Medien	IDD
5 Minuten	Eröffnung, Begrüßung, Organisatorisches, Ablauf, Vorstellung				
40 Minuten	<ul style="list-style-type: none">• Die aktuelle Entwicklung in der Versicherungsbranche• Neueste Produkttrends im Versicherungsmarkt• Wichtige Risikoabsicherungen für Kunden kennen• Regulatorische Voraussetzungen für Versicherungsvermittler	<p>Die Teilnehmer lernen die aktuellen Entwicklungen der Versicherungsbranche, Produkttrends im Versicherungsmarkt, sowie Schaden-/Risikoentwicklung kennen um diese in die bedarfsgerechte Beratung von Versicherungskunden zu berücksichtigen.</p> <p>Auswirkungen regulatorischer Neuerungen auf die Beratung von Risiken in den Sparten Lebens-, Sach- und Krankenversicherung.</p>	Beratungskompetenz, Bedarfskompetenz, Produktkompetenz, Handlungskompetenz	Vortrag mit anschließender Fragerunde	40
5 Minuten	Beantwortung von Fragen /Verabschiedung				