

SDK und mhplus? Einfach doppelt gut.

Seit 2021 treffen die Krankenzusatzversicherungen der SDK auf das erweiterte Benefit-Bonusprogramm der mhplus. Als gemeinsamer Vertriebspartner der SDK und mhplus lohnt sich die Kooperation besonders. Nutzen Sie die neuen Vorteile beider Partner und erhöhen Sie durch diese Zusammenarbeit Ihre Vertriebspotenziale. Ein weiteres Plus: Sie sichern Ihre Kunden optimal und günstig ab. Einfach doppelt gut.

Einfach mehr bieten – die Highlights.

Die Highlights der SDK Zusatzversicherungen:

- ✔ Keine Wartezeiten
- ✔ Flexibler Wechsel in die nächsthöhere Tarifstufe (ab dem 30. bis zum 65. Geburtstag, alle 5 Jahre) ohne Gesundheitsprüfung (Ausnahme: Klinik bei Unfall)
- ✔ Solide Kalkulation
- ✔ Einfache und klare Struktur – der gewählte Tarif entspricht immer der jeweiligen Erstattungshöhe
- ✔ Top Qualität in allen Tarifstufen – jeder Tarif enthält die gleichen Leistungen. Nur die Erstattungshöhe variiert

Die Vorteile des Benefit-Gesundheitsbonus der mhplus:

- ✔ Gesundheitsbewusst leben und damit Bonus sichern – alle Altersgruppen
- ✔ Bonus bis zu 120 Euro – kann sich z. B. beim Abschluss einer privaten Kranken- oder Pflegeversicherung verdoppeln
- ✔ 14 gesundheitsbewusste Aktivitäten stehen im Bonusheft zur Auswahl, z. B. Zahnvorsorge
- ✔ Für eine nachgewiesene Aktivität gibt es 5 Euro oder 15 Euro

Einfach mehr drin – so viel können Sie verdienen.



Beispiel:	
Mitgliedschaft bei der mhplus:	98,00 Euro Aufwandsentschädigung
Zusatzversicherung bei der SDK:	Etwa 105 Euro Courtage (in der Regel 8 MB/bei z. B. monatlichem Beitrag 13,22 Euro)
Ihre Einnahmen:	203 Euro (+ Bestandssicherung + Cross Selling-Potenzial)

Ihr Plus:

- ✔ 90 % Ihrer Kunden sind Mitglied einer gesetzlichen Krankenkasse. Das heißt für Sie: Nutzen Sie die zusätzlichen Anspruchsmöglichkeiten bei 9 von 10 Terminen – bei Bestands- oder Neukunden. Einfach doppelt gut
- ✔ Ein guter Türöffner für neue Kunden – z. B. Bestands- oder Neukunden
- ✔ Sie steigern Ihr Empfehlungsgeschäft durch begeisterte Kunden
- ✔ Sie sichern Ihren Kundenbestand vor anderen GKV- und PKV-Kooperationen

Vorteile für Ihre Kunden:

- ✔ Vergünstigte Tarife als mhplus-Mitglied
- ✔ Hervorragende Leistungen und Zusatzangebote als gemeinsamer Kunde zweier starker Partner
- ✔ Umfassende Leistungen aus einer Hand
- ✔ Bis zu 240 Euro Gesundheitsbonus der mhplus als Einsatz für eine Zusatzversicherung bei der SDK
- ✔ Ein Kassenwechsel zur mhplus lohnt sich – umfassende Leistungen und exzellente Ratings bestätigen das



1. Schritt:
Mitglied der mhplus Krankenkasse werden



2. Schritt:
Benefit-Bonuspunkte sammeln



3. Schritt:
Zusatzversicherung bei der SDK abschließen,
Bonuspunkte verdoppeln und bis zu 240 Euro erhalten

Einfach von günstigen Beiträgen profitieren – so wenig zahlt Ihr Kunde.

Zahnzusatzversicherung:

Beispiel für die Altersgruppe 31- 40 Jahre

Beitrag Zahnzusatzversicherung Tarif ZP7F:	158,64 Euro pro Jahr / 13,22 Euro pro Monat
mhplus Benefit-Bonus bei Abschluss der SDK-Zusatzversicherung:	120,00 Euro pro Jahr / 10,00 Euro pro Monat
Reduziert den Beitrag auf:	38,64 Euro pro Jahr / 3,22 Euro pro Monat
Das bedeutet einen monatlichen Beitrag von:	3,22 Euro

Stationäre Zusatzversicherung:

Beispiel für Einstiegsalter 35 Jahre

Abschluss einer stationären Krankenhauszusatzversicherung Klinik-Einbett und Chefarzt	Normaltarif (Tarif SP1)	Vergünstigter Tarif für mhplus-Mitglieder (Tarif SP1F)
Monatlicher Beitrag	54,68 Euro	24,19 Euro (+ weitere Kostenreduzierung durch den mhplus Benefit-Bonus)

Sie haben noch keine mhplus-Anbindung? Sie möchten mehr erfahren?

Gerne stehen Ihnen die Maklerbetreuer der SDK und mhplus zur Verfügung. Deutschlandweit. Ihren persönlichen Ansprechpartner finden Sie unter

► www.makler.sdk.de

► www.mhplus-vertriebspartner-portal.de

Bestnote für SDK und mhplus.

Besonders fair zu sein, bedeutet: sich den Meinungen von unabhängigen Experten zu stellen.

Bestnoten für SDK und mhplus:

