

Neue Ideen, verlässliche Partner,
starke Kooperationen - so
schreiben wir die Erfolgs-
geschichte fort



Sehr geehrte Vertriebspartnerin, sehr geehrter Vertriebspartner,

im letzten Newsletter stand unsere renditeorientierte Philosophie im Fokus, die für uns trotz aller Widerstände im Markt nie an Gültigkeit verloren hat. Diesmal möchte ich ein weiteres Erfolgsrezept in den Mittelpunkt stellen: unser Bekenntnis zum unabhängigen Vertrieb. Wie wichtig uns die enge Zusammenarbeit mit Ihnen ist, haben wir immer wieder zum Ausdruck gebracht – sei es durch unsere Workshop-Reihe „Future Ready“, sei es durch Highlight-Events in der Britischen Botschaft oder der Bundespressekonferenz. Und wir pflegen auch diese Tradition beständig weiter. Zum Beispiel indem wir Thorsten Petrausch das Wort erteilen, weil die Zusammenarbeit mit MLP tatsächlich seit Tag 1 besteht.



Christian Nuschele



Head of Sales and Marketing Deutschland und Österreich



Aus fester Überzeugung: Streben nach Rendite und Schulterschluss mit dem unabhängigen Vertrieb

Betrachten Sie gemeinsam mit Christian Nuschele unseren zweitältesten Bestandsvertrag und die Entwicklungen am Vorsorgemarkt. Und richten Sie gemeinsam mit ihm den Blick nach vorn auf eine vielversprechende, gemeinsame Zukunft.

[Video ansehen >>](#)



In bester Tradition: MLPler Thorsten Petrausch versteht sich auf Vertrieb im Einmalbeitragsbereich

Wann sind Einmalbeiträge als Anlagelösung geeignet? Warum ist Transparenz so wichtig? Wieso zahlt es sich langfristig aus, das Wohl der gesamten Familie im Blick zu behalten? MLP-Berater Thorsten Petrausch teilt seinen Erfahrungsschatz.

[Mehr erfahren >>](#)



Auf Abschluss abonniert: Die Rentenlücke identifizieren und schließen – mit unserem Erfolgsrezept

Die in der Renteninformation ausgewiesene voraussichtliche Rente liefert klare Rückschlüsse, wie groß die Versorgungslücke sein wird – und gibt Ihnen Argumente für eine zusätzliche Vorsorge mit Maxxellence Invest an die Hand.

[Mehr erfahren >>](#)



Wachstumstory Nr. 8: Ausgezeichnete Versicherungslösungen verkaufen sich einfach besser

Hervorragende Auszeichnungen für Produkte und Services durch neutrale Instanzen schaffen Vertrauen in Standard Life und liefern Ihnen erstklassige Verkaufsargumente. Noch ein guter Dünger für mehr Wachstum!

[Mehr erfahren >>](#)



Weil das Leben viel zu bieten hat

Impressum

Standard Life Versicherung
Zweigniederlassung Deutschland der Standard Life International DAC
Lyoner Straße 15
60528 Frankfurt am Main

Login My Standard Life - jetzt einfach effizienter sein: Auf [My Standard Life](#) online Anträge bearbeiten, Verträge verwalten und vieles mehr.

© 2021 Standard Life Aberdeen, lizenzierte Wiedergabe. Alle Rechte vorbehalten.

Standard Life Versicherung

Zweigniederlassung Deutschland der Standard Life International DAC, Hauptbevollmächtigter: Richard Reinhard, Bankverbindung: HSBC Trinkaus & Burkhardt AG, IBAN: DE69 3003 0880 0300 4780 18, BIC: TUBDDEDD, USt-IdNr. DE 319737987, Reg.G.Nr. HRB 111481 Amtsgericht Frankfurt am Main, Rechtsform: Designated Activity Company Limited by Shares nach irischem Recht, Sitz: Dublin (Irland), Register-Nr. 408507, Bankverbindung: HSBC Trinkaus & Burkhardt AG, IBAN: DE47 3003 0880 0300 4780 26, BIC: TUBDDEDD,

Vertretungsberechtigter Vorstand (Executive Directors): Nigel Dunne, Naval Kapoor, Michael McKenna

Standard Life International DAC ist in Irland von der Central Bank of Ireland (CBI) zugelassen und wird von ihr beaufsichtigt:

Central Bank of Ireland
PO Box 559, Dublin 1
Irland
www.centralbank.ie

Die deutsche Zweigniederlassung unterliegt der Rechts- und Finanzaufsicht der Central Bank of Ireland (CBI) und auch der Rechtsaufsicht der deutschen Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin):

Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht

Graurheindorfer Str. 108

53117 Bonn

www.bafin.de

Wir bitten um Verständnis, dass wir dem Lesefluss zuliebe überall dort, wo alle Geschlechtsformen erwähnt sein sollten, nur die männliche Schreibweise verwenden.